炎陵抽蓄电站排水廊道贯通

株洲日报讯(通讯员/张和生 宋文翠) 近日,炎陵罗萍江抽蓄电站引水压力钢管排水廊道全部顺利贯通,为这一重要水工结构按期完工迈出了关键一步。

这条排水廊道总长207.5米,开挖断面宽3.2米、高3.1米,为城门洞型。廊道由3条通道组成:两条长度均为78.75米的纵向廊道和一条50米长的横向廊道,整体呈H形布置,能有效防止压力钢管外侧积水,确保运行安全。

施工中,面对开挖断面小、交叉作业多等实际困难,项目部科学安排施工顺序,严格把控每一道工序,采取随挖随护的方式,一边开挖、一边支护,有效保障了作业安全,并采用系统锚杆加喷射混凝土方式,对稳定性稍差的Ⅲ类围岩进行整体加固。

此外,廊道还布置了126个排水孔,总钻孔长度达3780米,相当于在围岩内部铺设了一张排水网,确保后期运行中地下水能顺畅排出,减轻了对压力钢管的外水压力。

渌口区大学生暑期社会实践营启动

株洲日报讯(全媒体记者/邹怡敏 通讯员/廖婕) 7月24日,由渌口区委组织部、团区委联合组织的2026年大学生暑期社会实践营正式启动,40名高校大学生走进项目现场、重点企业、文旅景点,在行走中感知家乡发展脉搏。

当天上午,学生们先后走进大唐华银、兆源机电和拾贰焙咖啡工厂,实地参观生产流程,了解企业运营情况,并与相关负责人面对面交流,感受家乡企业发展活力与广阔前景,拓宽求职创业之路。下午,学生们走进王家洲乡村美术馆,在画作与老物件中触摸渌口的文化记忆。

随后的青年分享会上,look up咖啡主理人陈安娜、选调生吴戈聪文、新进事业单位干部曹倩三位青年代表结合自身经历分别讲述奋斗故事,并与学生们互动交流。"通过这次活动,我更加了解家乡,也更加明确自己未来的方向。"长沙理工大学学生向鑫月表示。

据了解,此次暑期社会实践活动为期一个月,40名大学生将在该区21家单位进行实习。之后,该区还将开展渌口研学、青春视界"我为渌口代言"十佳短视频、大学生暑期专场招聘等活动,让青年学子走进渌口、了解渌口、爱上渌口。

深夜"炸街"扰民 竟是无证驾驶

株洲日报讯(全媒体记者/侯德怀 通讯员/李建秋 李航) 刺耳的引擎轰鸣划破静谧夜空,摩托车非法改装、超速疾驰追逐、轰鸣"炸街",不仅扰乱周边居民夜间休息,更潜藏重大交通安全风险。7月22日晚,醴陵市公安局交管大队成功查获2名违法飙车人员,其中一人竟然还是无证驾驶。

进入夏夜以来,醴陵公安持续接到市民投诉,反映城区多个路段存在摩托车深夜飙车"炸街"现象。交管大队迅速部署专项整治工作,组织民辅警梳理群众举报线索,综合视频研判,锁定违法人员活动时段与行驶路线,采取夜间定点蹲守、路面巡查相结合方式开展查处行动。

7月22日晚,执勤民辅警在巡查过程中,一举将涉嫌飙车"炸街"的驾驶人姜某、余某当场查获。经现场核查,两人驾驶的摩托车均存在擅自改装排气管等违法行为,其中姜某还属于无证驾驶。执勤民警依法对其涉及的多项交通违法行为作出处罚,并责令二人限期对车辆进行整改,将摩托车恢复至车辆出厂备案状态,消除安全隐患。

桌上冰壶,推出浓浓邻里情

株洲日报讯(全媒体记者/李逸峰 通讯员/刘奕) 7月24日,石峰区清水塘街道井坳社区一楼会议室里欢声笑语,热闹非凡。这可不是开会,而是社区60组亲子家庭在打桌上冰壶。

桌上冰壶赛道一字排开,大小两组手搭着手,眼睛盯着壶,屏住气、轻轻一推。"好球!"旁边爷爷奶奶拍手叫好,小朋友脸上乐开了花。

这场由井坳社区联合惠予职校举办的桌上冰壶亲子公益赛,主打一个老少搭档。爸妈陪娃来可以,爷爷奶奶带孙辈上阵也行,一大一小的组合让赛场格外有爱。网格员在场边当起了教练,讲规则、教技巧,时不时还要充当一下情绪稳定器。

两个小时的比赛,精彩激烈,冠、亚、季军各有归属,每个家庭抱着纪念品乐呵呵地尽兴而归。正如社区党委书记傅亚所说:"一老一小两头牵,牵出的是陪伴,留住的是幸福。"这个夏天,井坳社区用一方小小的冰壶桌,把邻里情、祖孙情、亲子情都"推"到了居民心坎上。

一场座谈会,11家企业的"法律心事"

株洲日报全媒体记者/任远

"我们公司做机电安装的,业主都是大国企,不敢起诉,也不能起诉,起诉了路就断掉了。"

"对方是大平台,合同条款霸道得很,没得谈。你签,就得认;不签,业务就黄了。"

"我们的合作方直接让公司'停摆',想追债,连人都找不到。"

7月24日下午,在芦淞区人民法院的会议室里,一场名为"株事暖企"园、链行活动——走进政法看法治的座谈会开得"火药味"十足。这并非一次普通的政企碰头,而是株洲市优化营商环境中心、芦淞区人民法院与11位企业家代表的一次深谈。

为什么要搞这场座谈会?用市优化营商环境中心主任邵建平的话说,法治是最好的营商环境,而要让这个"最好"落到实处,把法律服务的工作台搬到企业家身边便是方法之一。

中小企业的"隐痛"

当天的座谈会上,企业反映最集中的难题,莫过于在与大型国企或平台公司合作中的"弱势地位"。

"我们合作的都是大国企,合同是他们拟的格式合同,完全没商量余地。"一家机电设备负责人的发言引起了共鸣,"签了合同,事办完了,两年后他们突然跟你'扯麻纱',甚至把你拉入黑名单。"就因为一次"违规",他被某国企系统拉黑三年,业务几近停摆。

"我也是这个情况!"另一家新材料企业负责人接过了话头。他坦言,因为担心一旦起诉合作方就会被"黑名单"卡脖子,他们公司面对巨额欠款,"敢怒不敢言,往往只能吃哑巴亏"。

面对这种"店大欺客"的困境,在场的法院相关负责人当场给出了专业解读:"市场经济下各方地位是平等的,面对不合理条款,即便不签约也要有证据留存意识。"与此同时,他也给出了解题方法——法院和优化营商环境主管部门、园区办采取联动机制,若企业在招投标中遭遇这种因合规纠纷被无故拉黑的情况,要将它当成一个营商环境问题来协调,让行政协调和司法联动相结合。

这一回应直击了企业诉求的核心:企业需要的不仅仅是一纸判决,而是在市场博弈中获得公平竞争的权利,这种"市场地位"的不平等,正是法治需要着力矫正的对象。

快执与善治

座谈会上,关于"执行难"的吐槽同样不少。

一家零配件企业代表提到,企业给龙头企业做配套,产品质量、交期要求极其严苛,遇到小纠纷,往往以"交学费"的心态协商解决,不太敢轻易诉诸法律。

而对于打官司赢了却拿不到钱的困境,另一家科技企业深有体会。他们被不法分子私刻公章冒名制造纠纷。官司胜诉了,20万元的执行款却至今悬而未决。

对此,芦淞区人民法院执行局负责人介绍了背后的努力:针对中小额案件,法院推出了"快立、快执、快发"模式,有的案子从立案到收款仅用15天。同时,也坚持"善意文明执行"理念,对企业资产能"活封"的不"死封",给困难企业留一条生路。

座谈会上,也有声音提醒,法院在审理涉企案件时,需要把握好"力度"与"温度"的平衡——既要雷霆手段维护判决权威,也要考虑企业的"造血"能力,能调解的就不判决,能"放水养鱼"的就不"竭泽而渔"。这种理念,正是近年来株洲司法系统在处理涉企纠纷中一贯强调的导向。

法治护航的株洲探索

这场座谈会本身,就是株洲法治化营商环境建设的一个缩影。对于企业提出的每一个具体困惑,现场的法官和部门负责人都进行了详细的记录和专业解答。

事实上,座谈会上的这些解题思路,背后是一套日臻完善的司法供给体系。从制度源头看,市中院密集出台了涉企服务"11条"等硬核措施,为企业维权铺好了制度轨道;在审判环节,通过繁简分流和智慧法院建设,涉企案件的平均审理周期被强力压缩至40天以内,网上立案率约五成,极大降低了企业的维权时间和金钱成本。

更值得一提的是,面对部分陷入困境但仍有价值的企业,司法不再仅仅是"拆弹专家",更扮演了"外科医生"的角色。通过创新"多视角识别、多元化融资、多维度服务"的"三多"破产重整机制,为"生病"的企业提供了司法救治的样本。从制度保障到效率提升,再到危机企业的拯救修复,株洲正在探索一条覆盖企业全生命周期的司法护航之路。

这次座谈会,更像是一次"诊疗会"。它既反映了中小企业在大市场中的脆弱与无奈,也折射出司法机关从"裁判员"向"服务员"角色转换的努力。

邵建平表示,营造法治化营商环境,政府、司法部门和企业要形成合力。法官要把握好司法裁判的"四个度"——站位的高度、执法的力度、司法的温度和裁量的尺度;而企业也要主动学法、用法、守法,用法律武器为自己的经营"排雷"。

把法庭搬到企业身边,把服务做到企业心坎上。当司法不仅能"定纷止争",更能"治病救人",法治才能真正成为企业安心经营、放心发展的"定心丸"。

乡村振兴 一线报告

兴辣新路

——醴陵市明月镇"驻点连片"重塑玻璃椒产业链小记

株洲日报全媒体记者/侯德怀
通讯员/张志翔 杨杰

盛夏时节,醴陵市明月镇贺家桥片区,漫山遍野的玻璃椒色泽红亮、光滑透亮,宛如红宝石般缀满枝头。采摘、分拣、过秤、装车、晾晒……田间地头人头攒动,空气中弥漫着辛辣而鲜香的味道。

这股热辣的丰收气息,是明月镇借力省级"驻点连片"试点,给玻璃椒定标准、稳价格、拓销路,持续擦亮金字招牌的生动缩影。

村民开心分拣玻璃椒。通讯员/杨杰 摄

变"单打独斗"为"握指成拳"

醴陵玻璃椒,这一拥有100多年种植历史的地方特产,早已名声在外——先后获得国家农产品地理标志登记保护和绿色食品认证,品牌价值达1.75亿元。今年,明月镇全镇种植面积达4600亩,预计鲜椒产量可达2700吨。

然而,长期以来,当地玻璃椒产业以散户种植、分散收购为主。收购标准不统一、市场价格不透明、销售渠道单一,成了制约其迈向高端市场的"拦路虎"。"优质难优价,产业难成势",一直是悬在椒农心头的隐忧。

破局发生在2026年。今年,湖南省委一号文件明确提出探索"驻点连片帮扶"模式。明月镇贺家桥社区作为省级试点片区,依托驻点连片工作组统筹协调机制,率先打破各村分散运营的局面。通过整合片区种植、收购、销售资源,当地实现了从"单打独斗"到"握指成拳"的转变,推开了玻璃椒产业提质增效的大门。

立下"硬杠杆",亩均收益预计增两成

"以前卖辣椒像押宝,不知道能卖啥价钱;如今有了'硬杠杠',让我们吃了定心丸,谁也不敢再乱来。"种植户老刘开心的话语,印证了驻点连片工作组开出的"治散良方"正在发挥奇效。

针对收购环节长期存在的痛点,工作组牵头统筹,组织种植大户、收购商户代表及镇村干部召开多轮协商会,最终确立了一套详尽规则:统一片区玻璃椒收购参考价,并将辣椒按果品成色、大小、成熟度细分为三个等级,实行优质优价。同时,工作组联合市场监管力量,对各收购点进行常态化巡查,严厉打击恶意压价、掺杂使假、优劣混收等行为。

公开透明的市场秩序和相对稳定的价格体系,不仅兜住了椒农的收益底线,更极大地提振了种植信心。初步收购数据显示,试点推行以来,片区辣椒收购纠纷同比大幅减少,今年椒农亩均收益预计将同比增加约二成。

"新农活"赋能,销路瞄准电商蓝海

线下市场稳住了,线上销路怎么拓?在数字化浪潮下,驻点连片工作组敏锐地将目光投向了电商蓝海。

"家人们,看这辣椒的成色,透亮得像玻璃一样,这就是我们醴陵明月镇的玻璃椒……"7月25日晚,在贺家桥片区的电商服务站内,返乡创业青年石汉卿正对着手机镜头,热情洋溢地推介家乡特产,当晚即实现销售收入2万余元。

为了让玻璃椒"触网"腾飞,片区先后组织了3期电商直播孵化培训,邀请专业讲师手把手教学,鼓励100多名镇村干部、返乡人才、种植能手化身带货主播,培育了一支"带不走"的新农人队伍。

手机变成"新农具",直播成了"新农活"。新业态的注入,为传统农业增添了强劲的数字动能。目前,片区已初步构建起"线上引流、线下发货"的营销闭环,逐步补齐了传统销售渠道的短板。

红椒飘香,富了农家。明月镇以省级"驻点连片"试点为契机,从整合产业资源、规范收购秩序、探索新型销路三个切口精准发力,成功破解了玻璃椒产业发展的痛点和堵点。这不仅是一次传统产业的提质升级,更是基层治理体系和治理能力现代化的生动实践。

◀◀上接1版

革新种法,黄桃不断种出"新花样"

黄桃产业发展起来后,如何增强市场竞争力,争得市场份额?

中村瑶族乡鑫山村位置偏远,海拔1200多米,一无资源,二无地利优势,村民致富路子不多。2010年,陈丽萍通过琢磨,利用当地海拔高的特点,创造性采用"交错种植法",即在海拔1250米的山地种植黄桃40多亩,在海拔1400米的山地种植20多亩,合计60多亩,实现与较低海拔黄桃错时抚育、采销。

为解决鲜桃易烂的问题,前年,她又投资10多万元,在基地旁修建了一个面积150多平方米的黄桃储存通风库。这里气温较低,储存黄桃无需空调,仅需排气扇保持通风即可,节省了不少成本,效果也好。

现在,她家的黄桃通过电商发送至大江南北,卖到了上海、北京、广东等地。仅此一项,年收入逾50万元,成为当地的富裕户。

其实,在该县变着花样种植的,还有不少农户。

中村瑶族乡中村村徐晓玲家种植了90多亩黄桃。有一次,她发现水蜜桃等桃类管育技术都差不多,遂萌发种植的想法。2013年,她从江苏引进水蜜桃种苗,形成6月摘脆黄李,7月摘水蜜桃,8月摘黄桃,完美错季上市,这不仅给她家带来更充足的抚育和采销时间,还增加了其经济效益。

目前,全县还涌现了"黄桃王子"邝卫华、陈世丹等上万名黄桃种植能人。

中村瑶族乡平乐村地处偏僻,曾是全县有名的"后进村",315户人家有一半住着土坯房。靠着3600亩黄桃,村里年产值达到1600多万元,如今家家户户盖起了小楼,门口停着小汽车,成了"全县经济最强村"。

广告接待热线 2883536