

在低空经济加速崛起的当下,金海良带领团队成功研制出新能源航空动力——兆瓦级航空混合电推进系统,打破了传统航空动力的局限。金海良在节目中展示了一组震撼数据:团队研制的兆瓦级涡轮发电系统,体积小却爆发力惊人,一小时可发出1000度电——相当于能同时充满16辆新能源汽车,或是支撑一辆汽车从漠河连续行驶至三亚,行程超6000公里。

在节目中,金海良认为,eVTOL(电动垂直起降飞行器)将逐步走进日常生活,一场低空出行变革正处在爆发前夜。他还透露了团队的下一个目标:让兆瓦级混合动力系统成为国内首个投入商业运营的大型混动飞行器的动力核心,让试验室里的技术飞向蓝天。

株洲是我国“一五”期间重点建设的六大航空工业基地之一,诞生了新中国第一台航空发动机,中小航空发动机国内市场占有率超过90%。

# “一场赛”与“一座城”的深度互动

## ——醴陵市借力“湘BA”打响城市品牌做活赛事经济

株洲日报全媒体记者/侯德怀  
通讯员/李妮 王卉

4月23日晚,醴陵市泉湖体育馆一次次沸腾,两支五战全胜的球队,在湘BA常规赛第六轮相遇,上演一场让人热血沸腾的榜首争夺战。最终,主场作战的株洲队以87:70战胜郴州队,实现六连胜。

体育赛事不只是竞技,也是促进经济发展的消费引擎,每一场比赛都链接着一整条包括吃、住、行、游、购、娱的消费产业链。醴陵市把一场比赛,升级为提升城市品牌的难得机遇,用倾城迎客的真诚与友善,用一张票玩转一座城的热情邀约,激发出体旅融合、以赛营城的火花。

### 真诚友善是最好的“邀请函”

赛事是吸引人流聚集的“强磁场”,也是促进治理升级的“试验场”。

4月20日下午,湖南省篮球协会发布通知,同意将湘BA第六轮株洲队对阵郴州队的比赛地点,由株洲市体育中心体育馆调整为醴陵市体育馆。此时,距离比赛只有4天的时间。

如何做好赛事的承办与组织工作,是衡量城市综合治理能力的重要标

尺。因为大量人员与车辆的聚集和流动,对于城市的组织管理、公共服务、应急响应能力,都是一场全面考验。

醴陵市文旅广电局携手公安、城管、交警、宣传、卫健、应急等部门,成立赛事保障专班,制订周密的安保、场地、后勤等组织方案与应急预案;组织醴陵一中学子在现场提供热情周到的志愿服务;安排《国彩醴陵》彩绘女舞蹈片段以及《动感篮球》《“绳”彩飞扬》《啦啦操》等文艺节目,让观众在每节比赛后的休息期间,都有目不暇接的视觉享受。

“《国彩醴陵》的舞蹈,展现了千年醴陵的唯美与浪漫,非常具有感染力。”来自郴州的球迷陈先生这样说,这些表演者,场上表演极其出色,场下则变身热情的啦啦队员,成为一道赏心悦目的风景线。

赛事是认识城市的一扇窗口,真诚和友善是最好的“邀请函”。

醴陵市薯板鸭协会把准备在第四届醴陵炒粉&薯板鸭美食节和第二届烟花爆竹产业博览会期间用来“宠粉”的福利,提前端了上来。

“今晚看湘BA的粉丝有福啦,500斤薯板鸭免费试吃,还有买二送一”的专属优惠。”这一消息在赛场周

边掀起热潮。记者在入场前看到,泉湖体育馆观众入口处8个薯板鸭品牌的摊位,全都围满了热情的球迷。几位郴州球迷品尝后,连声说“辣得好过瘾”。

### 凭一张票玩转一座城

城市因赛事而火热,赛事因城市而多彩。

在城市与赛事的双向奔赴中,醴陵将一张9.9元的赛事门票,升级为解锁城市吃住行游购娱的“消费优惠券”,将“票根经济”打造为跨场景联动、多业态叠加的促进消费新引擎。

“所有球迷凭湘BA赛事门票或电子票根,可享受醴陵商家数十项优惠福利,最低可达4.8折,而且大多数截止到今年年底。”醴陵市文旅广电局相关负责人介绍,比如选购今年任何一场《国彩醴陵》门票,均可享受六折优惠。

记者了解到,凭票根还可在瓷谷瓷窑区免费获赠指定马克杯一个;在瓷谷文创馆免费领取小礼品一份(送完即止);在尚方亭享受4.8折购买陶瓷产品和5折参与彩绘、拉坯体验活动;在醴泉亭享受5折优惠;在华盛瓷业和陶陶会、红官窑

享受7.8折到8折不等的优惠。

吃住同样优惠多多。目前已经有近20家餐馆和酒店加入到票根“宠粉”行列。其中,小炒哥4家店原价118元的菜品,现在只需59元;凭票根到颍川食府和湘赣红用餐,可分别享受6.8折和7.8折优惠。入住醴陵维也纳、宜尚、莫林、廷泊、温德姆等酒店时,可享受6.5折到7.5折不等的优惠。

“凭一张票就能玩转一座城,醴陵确实洋溢着薯板鸭一般的火辣热情。”郴州球迷李先生透露,他们400人的球迷队伍,只有大约一半是坐大巴车过来的,其他都是三四个好友合开一辆车,就是想借周末的烟火,来感受醴陵这座网红城市的烟火温情。

“赛事天然具备流量聚集、要素整合、治理赋能的递进式转化逻辑。”跟着赛事去旅行”已成为很多人青睐的新时尚。“醴陵市副市长尹世俊介绍,这次“湘BA”赛,是醴陵以赛引流、以赛促流,推进体旅融合、以赛营城的一次积极尝试。今后将进一步打通从竞技到经济的内在联系,探索和拓展更多的“赛事+”实践路径,推动“赛事热客”向“城市留客”转变,实现“赛事热度”到“发展动能”的有效传导。

# 株洲发布智能制造十大典型案例

株洲日报讯(全媒体记者/王娜 通讯员/王思思) 4月26日,株洲市企业数字化转型推进暨智能制造协会三周年年会召开,会上集中发布全市企业数字化转型十大典型案例。

本次入选案例涵盖陶瓷、新材料、高端装备、航空制造等重点领域,湖南泰鑫瓷业、湖南鑫宏信机械、株洲时代工程塑料、湖南南方宇航等骨干企业上榜,聚焦智能生产、质量检测、精益管理等实用场景,为全市制造业数字化转型提供可复制、可推广的实践范本。

株洲市智能制造协会成立于2023年,深耕制造名城建设大局,持续搭建政企对接、产业协同、资源共享一体化服务平台。

目前协会拥有会员单位170余家,全面覆盖工业制造企业、数字化服务商、科研院所、金融机构等全产业链主体。成立三年来,累计组织开展政策宣讲、标杆研学、供需对接、技能培训等各类活动115场,精准服务企业超1000家次。

作为全市推进制造业数字化转型的重要支撑力量,协会深度参与国家中小企业数字化转型试点城市建设工作,常态化开展项目监理、政策宣贯、产业调研、专家评审等工作,严格规范数字化改造项目全过程验收管理,高效协助企业落实专项奖补资金,切实打通政策落地、企业转型双向通道,有力推动各项数智化发展举措落地见效。

# 省高院发布六个整治“内卷式”竞争典型案例 株洲案例入选

株洲日报讯(全媒体记者/刘琼 通讯员/刘哲林) 近日,省高院发布6个整治“内卷式”竞争典型案例,天元区人民法院审理的一起二手平台卖家商业诋毁案成功入选。

原告深圳市某服饰公司系“YO-EYYOU”商标权利人。被告刘某某在某二手平台发帖称,该品牌“3.5折给大家拿货”“交3万元控价保证金”“找各种理由刻意罚保证金”,并称“各大平台服装退货率50%至90%”等。原告认为该言论损害其商誉,诉至法院。

天元区人民法院审理认为,刘某某对“YO-EYYOU”品牌的一系列负面评价,无正当理由,损害了原告的商业信誉及服务声誉,构成商业诋毁,法院依法判决刘某某赔偿原告经济损失2000元。

法官指出,公众有权基于事实对他人商品、服务发表评论,但不得使用无事实根据的煽动性、贬损性语言。本案厘清了正当商业评论与恶意诋毁的界限,强调竞争言论必须以真实、客观为前提,引导网络经营者诚信发布言论,维护公平竞争秩序。

# 七连胜!株洲登顶榜首



昨晚,“湘BA”第七轮重磅对决在长沙打响,此前均为六轮不败的长沙队与株洲队狭路相逢。客场作战的株洲队始终稳控比赛节奏,前两节战罢,株洲队以55:34领

先。下半场,株洲队气势不减,分差持续扩大,最终以90:66力克长沙队,斩获七连胜,稳居联赛榜首。

株洲日报全媒体记者/谢嘉 刘芳 摄

# 数智化转型炼就“湘药速度”

株洲日报通讯员/李勇翥

近日,千金集团旗下湖南千金湘江药业股份有限公司(简称“千金湘江药业”)“药品研产销数智化创新应用”成功入选工信部2025年全国数字化转型典型案例(“数字三品”方向),标志着其以智能体矩阵驱动全链条变革的实践成为行业标杆。

近年来,该公司积极落实千金集团“彰显担当、拥抱集采”的战略部署,以“研、产、供、销、管、服一体化协同”为核心引擎,以全面数智化转型为根本驱动力,在生产线与人员数量基本不变的情况下,创造了年产量从三年前12亿片到如今60亿片的“湘药速度”。集采中选品规(一省一品)从2022年的72个迅猛增长至2026年的751个,市场竞争力实现质的飞跃。2025年,公司集采品种发货额达4.28亿元,同比增长11%,参与国家5个集采项目中标率高达100%,覆盖全国大部分省份。今年第1—8批集采接续报量中,该公司首轮即报量21.96亿片,挺进全国申报企业第11位、内资企业第9位。

### 智能研发 驱动新品上市“加速度”

参与集采的前提是“有药可研”,而新品能否快速、高质量获批上市是源头关键。

2025年,千金湘江药业在新品赛道上连创奇迹,其背后是“智能研发”系统的强劲赋能。该系统“精准立项”功能可自动采集海量竞品与市场数据,通过评估模型智能生成报告,将产品调研耗时从3天压缩至0.5天,立项报告生成时间从2天压缩至2小时,大幅提升选品精准度;“批产产业化”模块能自动分解并下发研发任务,实

现进度闭环跟踪,推动人均跟进项目数从3个跃升至15个。

其中,马来酸酐伏沙明片项目是典范。从决策立项购买批文到正式获取批文,仅用38个工作日,创下公司获批最快纪录。而过去,购买批文全过程需要两年半左右。提速的背后是“智能+协同”的双重奏:在系统高效统筹下,总经理曹亮亮、副总经理刘高分别带队对接平台、深入调研;批文购买组完成多轮谈判,协议起草人员放弃假期在列车上完善条款;团队三赴合作单位,将审批时间压缩至10天。获批后,技术团队仅用15天就完成中试与工艺验证,从获批到上市仅87个工作日,效率提升4倍,成功赶上第十一批国采,实现提前供货。

盐酸达泊西汀片项目则展现了在极端条件下的供应链韧性。该产品于2024年12月获得批文,为抢抓春节前的集采窗口,公司果断启动委托生产。2025年1月,宁夏银川地区突发地震,受托生产单位于震中。在余震不断、人员相继撤离的关头,公司派驻的生产与质量团队逆行坚守、护航生产。最终,团队克服极端困难,从获得C证、完成验证到上市仅用22个工作日,该产品提前6个月投入市场,实现了公司商业化委托生产“零的突破”。

### 数智生产 协同攻坚守护产能“生命线”

生产是保供的核心。2025年,公司高端制剂车间在人员基本持平下,实现成品入库19.4亿片/粒/剂,同比增长19%,人均产量提升20%。“智能排产”与“物料齐套”系统是核心引擎。智能排产系统基于数万条数据与算法模型,实现

# 诚信纳税 合规经营

株洲日报全媒体记者/刘芳  
通讯员/吴尧 罗德旭 苏梦杰

在渌口区经济开发区,湖南创林新材料科技有限公司(以下简称创林)用20多年时间,从一家区域小厂,成长为热镀锌合金细分领域的头部企业。它的产品应用于武广高铁、港珠澳大桥、国家电网输电铁塔等国之重器;它的客户,从国内大型国企延伸到新加坡、印尼、越南等海外市场。去年,创林年产值突破10亿元,目前已连续7年获评纳税信用A级。

“把产品做好是本事,把规矩守好是根本。”创林负责人周业翔的回答,朴素却有力。

### 一张“入场券”换来近亿元订单

时间回到2022年,山东一家上市公司正在寻找热镀锌合金的长期供应商。“这是一家对供应商资质审核极其严苛的企业。”周业翔介绍,不仅看产品质量、生产能力,还要看供应商连续三年纳税信用等级为A级。

“没有这个资质,你连投标的资格都没有。”创林财务总监煥豪回忆。而创林,恰好连续多年保持A

# 以诚创业 以信成“林”

## ——湖南创林新材料科技有限公司的“A级”密码

级。凭借这张“诚信名片”,企业顺利进入供应商名单,并在竞标中脱颖而出,一举拿下了为期三年的订单,合同总额近1亿元。

“这是实实在在的红利。”周业翔说,“A级纳税人不是挂在墙上的荣誉,它是我们开拓市场的‘敲门砖’,更是与大型国企合作的‘信用背书’。”

这笔订单,只是创林受益于诚信纳税的一个缩影。

在国内,越来越多的央企、上市公司将供应商的纳税信用等级作为硬性门槛;在海外,创林的产品远销东南亚、中东等多个国家和地区,2025年出口销售额确认超过1500万元——而每一次跨境合作,对方同样看重企业的合规记录。

### 一套“ERP”打通业财全链路

连续7年A级,靠的不是运气,而是一套贯穿企业骨髓的合规体系。

走进创林,你会发现这家民营企业对“规范”有着近乎执着的追求。财务总监煥豪曾在国企工作多年,深知内控的重要性。2017年他加入创林时,公司还在用手工账。“要找一数据,得翻一摞凭证,一本一本找。财务部门每个人忙得脚不沾地,还容易出错。”

他萌生了一个念头:做一个内部信息共享平台。没想到,做着做着,平台变成了覆盖采购、仓储、生产、销售、人事、财务全流程的ERP系统。

历时两年,投入超100万元,财务、生产、销售、仓储等7个部门,70多名员工直接参与研发。这套自主研发的ERP系统,完全适配热镀锌行业原材料价格波动大、客户分布广的特点。从销售订单录入开始,系统自动生成生产计划、计算原材料需求、编制采购计划;物料出入库、加工销售等业务发生时,凭证实时同步至核算系统,自动完成数据校验与票据匹配。

“现在,80%以上的财务凭证都是系统自动生成的。”煥豪说,“以前整理一个月的出口报关单,要花一两个小时人工相加;现在鼠标一点,出口记录全部汇总,一分钟搞定。”

效率的提升肉眼可见:财务人员从7人减到4人,而且不再需要加班赶工。更重要的是,业务与财税数据无缝对接之下,每一笔数据有据可查,每一张发票合规可溯,全流程财税闭环管理,成为企业连续7年获评纳税信用A级纳税人的核心底气。

“这套系统不仅解决了效率问题,更解决了规范问题。”煥豪强调,“税务合规,本质上就是公司整体

经营的合规。”

### 一份“内控”筑牢风险防火墙

数字化工具之外,创林在制度层面同样下足了功夫。

作为民营企业,公司虽然没有设立集团化的独立税务部门,却专门组建了由财务总监牵头的税务合规专项小组,制定了《税务风险管理制度》《发票及税金管理制度》等内控规范,关联交易、设备采购、技术研发等重大事项,全部纳入全流程合规审核。

特别是在高新技术企业最关键的研发费用管理环节,公司建立了标准化研发辅助台账,精准归集各类研发支出,并构建了“内部财务层层审核+第三方机构复核”的双重管控机制——每年请会计师事务所对研发费用进行专项审计。

2025年,创林凭借规范经营,享受研发费用加计扣除超过400万元。这笔普惠红利,直接转化成了创新动能——企业持续突破热镀锌合金技术瓶颈,产品远销海外,品牌影响力稳步提升。

“诚信不是约束,而是赋能;合规不是成本,而是投资。”周业翔说,这种“税务优先”的意识,下转2版①

# “株洲秀”燃动芦淞夜



“株洲秀”燃动芦淞夜,记者/杨如 摄

“我蛮震撼的!不只是服饰,整个舞台背景配合模特走秀的感觉,没想到株洲能这么引领潮流!”台胞赖琪

来自津巴布韦的湖南工业大学留学生帕丁顿·马雷瓦则兴奋地朝身

边的同学比划:“Very beautiful!Zhuzhou is good!So nice!”他的同伴、乌干达留学生丽贝卡·纳卡伊基也忍不住鼓掌:“这是我第一次看株洲秀,他们展示时尚的方式太精彩了,像一场流动的‘艺术展’。”

秀场之外,产业转化的节奏同样紧密。由清华大学美术学院贾玺增副教授担任总导演,活动同步举办人工智能赋能服装设计主题沙龙,湖南南湖集团与“元织造”搭建的线上线下一体化商业平台让“秀、展、销”无缝衔接。品牌快闪店内,观众扫码即可下单设计师同款,非遗时尚从T台直抵掌心。

服饰产业是株洲第二个千亿产业,芦淞服饰已形成设计、生产、销售、品牌运营完整链条。这一夜的“株洲秀”,以非遗为针、创新为线,将传统与潮流缝合进每一件作品里,为打造中国服装名城绣上了亮眼的一笔。