

创新成果
转化年

短短6年!智点汽车“独角兽”的养成“密码”

株洲日报全媒体记者/陈驰 通讯员/贺莹

在日前召开的“2024中国(重庆)独角兽企业大会”上,长城战略咨询发布《中国独角兽企业研究报告2024》,显示2023年全国共有独角兽企业375家,其中新晋独角兽企业72家。湖南共有10家企业上榜,其中长沙9家,株洲1家。

株洲唯一入选企业为湖南智点智能新能源汽车有限公司(以下简称“智点汽车”),这是继2023年后,智点汽车再次作为新能源商用车企业登上“2024中国独角兽企业”榜单,估值81亿元。

早布局,自研产品抢占先机

“是新经济发展的一个重要风向标,也是新质生产力的典型代表。”市科技局工作人员介绍,能够当选独角兽企业,通常是在创新领域及新兴市场当中具有领先地位,拥有高速增长的业务模式和巨大的市场潜力,韧性强、活力旺。

智点汽车,成立于2018年,是一家提供整车设计开发、零部件制造以及相关生态服务的智能化新能源商用车企业。

短短6年,智点汽车就火速成长为独角兽企业,得到市场和资本的认可,成功跻身国内新能源商用车头部企业,靠什么?

智点汽车相关负责人介绍,2022年9月1日,蓝牌轻卡新规正式落地,不合规的轻卡将禁止生产和上牌,违规运营的车辆上路将面临处罚和难以通过年检,蓝牌轻卡新规的落地,将极大地改变当前轻卡行业乃至商用车和物流领域的市场格局,整个城市货运市场发生巨变。超载超限、多拉快跑的模式将成为历史,追求绿色合规、高效发展的标载新时代已经悄然来临。从颁发的蓝牌新规来看,就是为了整治大吨小标和超载问题,使轻卡回归城配属性。

解决轻卡车型产品与相关法规升级的矛盾,实现轻卡新能源化,或许是最佳的破局之道。

智点汽车紧跟国家政策,提早布局,自研产品智点X301纯电动轻卡以更轻、更省、更高效等优势,为城市物流、快递配送领域,带来了新法规下城市物流高效运输的最好答案。

在这个关键时期,智点汽车新能源轻卡推出两款主打产品,一款是面向未来自动驾驶应用的智能电动轻卡X301智享版,而另一款则是针对蓝牌法规量身打造的X301智取版。

X301智享版基于大数据技术,通过智能网络科技平台,可实时监控可运维,对车辆故障进行提前预警,确保车辆正常运行,具备智能语音提示、全程路线规划,同时在货厢内外分别搭载了相关的传感器以及人脸识别系统,以实现作业流程的智能化。

降本增效,已成为时下物流配送行业的主旋律,而实现这一目标,选择适配车辆势在必行。X301新能源轻卡,一经推出,迅速走红,让智点汽车在行业内站稳脚跟。

重研发,手握160项专利和349项专有技术

在新赛道抢占先机,如何保持发展效率,扩大“朋友圈”?

智点汽车定位清晰,通过不断研发和产品迭代,保持核心竞争力

相关负责人表示,在战略布局上,智点汽车提出了新四化战略,即通过智能化来武装商用车,模块化来降低成本,由此来提升效率化的应用场景,最终实现人车路运的无缝衔接。“我们以行业需求为准,将智能化物流配送作为切入点,全



智点汽车生产线。受访单位 供图



5月30日,埃塞俄比亚总理特别顾问、国家出口协调委员会协调员阿尔卡贝·奥克贝博士等前来智点汽车参观交流。受访单位 供图

力推进纯电动平台架构、自动驾驶、智慧物流的技术创新与产品开发,目前手握专利160项、专有技术349项。”该负责人说,经过研发团队的努力,他们已逐步形成智能货厢方向的专利墙布局,在线控底盘、新型BMS、物流算法、夜视芯片领域积累了大量的技术资源。尤其在车型产品研发上,针对城郊物流、城市物流、县域物流、最后一公里快递配送等商用车典型应用场景和用户痛点上,智点汽车的产品战略,是量产一代、储备一代、研发一代。

目前,智点汽车已经积极布局4个平台共9个车型的商用车产品,形成了以纯电动和氢能动力系统为核心的商用车产品矩阵,根据商用车小批量、多品种的客户需求,可实现产品迭代,覆盖各类商用车细分市场。

清晰的布局和对研发的重视,让智点汽车一直冲在新赛道的前方。在国内和海外市场,智点汽车的车型产品和研发技术都受到广泛关注,多批次客户直接来到智点汽车进行考察,洽谈合作。

目前,订单纷至沓来,智点汽车研发投入不断增加,核心产品不断改良,形成了良性循环。

看前景,在手订单额接近100亿元

提及订单,不得不提到今年初,智点汽车与德国知名商用车经销商,签署了业务合作和车辆采购协议,确认将智点纯电动轻卡销往德国和欧洲市场,订单总量达2.25万辆。

与智点汽车签署合作协议的合作方,是一家在德国乃至整个欧洲地区都拥有成熟的商用车销售渠道、完备的售后服务网络以及汽车金融等较强汽车后市场服务资源的经销商。

该负责人表示,从商务谈判到协议准备的过程非常顺利,今年下半年开始,分3年执行。第一年订购不低于5000辆;第二年订购不低于7500辆;第三年订购不低于1万辆。后续德方还会

对智点汽车其他量产车型,如F101微卡微面车型进行订购。针对此次来自德国和欧洲市场的订单,智点汽车董事长、CEO马剑锋表示,2024年,会成为电动商用车渗透率大力提升的元年,2025年至2027年会成为商用车电动化、智能化市场大爆发的3年。

他预计,到2027年电动商用车渗透率很大可能会超过50%。究其原因,首先是政策推动商用车电动化导向非常明显。2023年11月14日,工业和信息化部、交通运输部等8部门印发《关于启动第一批公共领域车辆全面电动化先行区试点的通知》,确定北京等15个城市为此次试点城市。其次是,新能源汽车推广将聚焦公务用车、城市公交车、环卫车、出租车、邮政快递车、城市物流配送车、机场用车、特定场景重型货车等领域,推广数量预计超过60万辆。

此外,今年1月11日,《中共中央国务院关于全面推进美丽中国建设的意见》提出,推动超低和近零排放车辆规模化应用、非道路移动机械清洁低碳应用。到2027年,新增汽车中新能源汽车占比力争达到45%。

“市场对电动商用车的需求导向也非常明显。”他说,电动商用车带来了运营成本的下降和运营效率的提升,对此许多大型物流平台的合作伙伴也有此共识。

从智点汽车目前的市场订单和采购意愿来看,印证了这个观点。智点汽车量产车型X301和F101在国内市场已手握大量订单,同时在国际市场上,除来自德国和欧洲的订单之外,还有中东、东南亚、中亚、日本等国家和地区的代理商和客户也在频繁与智点汽车进行商务谈判,相关订单都在洽谈和签署过程中。由此看出,国际市场对商用车电动化和智能化的需求也在增长,并呈现爆发趋势。

目前,智点汽车已获得国内、欧洲、东南亚及中亚地区等合作伙伴累计在手订单额接近100亿元。

找准定位 才能找到市场

陈驰

从成立到成长为独角兽企业,需要多久,智点汽车的回答,是6年。

机会,从来都是留给有准备的人,智点汽车正是抓住了顺应时代的契机,一跃成为行业的头部企业。

他们的成功,用企业负责人的话概括,就是以宏观政策为导向,以市场需求为牵引,以技术研发为重点,不走弯路。智点汽车的定位清晰,方向明确,有所回报后持续加大研发投入,把钱用在刀刃上,形成了良性闭环。

在当下这个强调成果转化的时代,如何让研发项目真正从实验室到线下量产,从校园“书架”走上市场“货架”,各地纷纷亮出“奇招妙手”。就株洲而言,中小科技型企业已突破2400家,创新团队不断增多,为什么部分企业在做大做强道路上还是困难重重?

笔者认为,大多科技型企业与团队,本就受到资金短缺的困扰,产品研发起步阶段资金投入不菲,切不可尚未找到市场,或在产业链上下游中没有找准需求供给,就盲目投入,导致产品达到量产水平,需求量少,投入与回报不成正比,陷入两难。

再好的研发产品,也要经得起市场的考验,找准定位与研究方向,才能找到市场,这是企业和团队的首要任务。

同城·新媒

责任编辑:彭景 美术编辑:邱鹏

两小时清点硬币3680元 优质服务获客户点赞

株洲日报(通讯员/马铃) 7月4日中午,一位客户吃力地提着四大袋沉甸甸的硬币来到湖南银行株洲钻石路支行,小心翼翼地询问网点柜员:“我这里有好几千元硬币,你们能帮忙存款吗?”柜员热情表示:“请放心,我们一定帮您办好。”

接过硬币,柜员便开始清点工作,网点主管、服务经理也顾不上吃饭和午休,一起帮忙清点。历时两个小时,终于完成所有硬币的清点,合计3680元,当即为客户办理了存款业务。客户连连表示感谢,对工作人员热情贴心的服务竖起大拇指。

一直以来,湖南银行株洲分行始终坚持以提高客户满意度为出发点,致力于为客户解决难题,提供优质服务,以细节打动客户,切实彰显作为“湖南人的银行”的责任与担当。

炎陵县残联 举办残疾人创业扶持培训班



近日,炎陵县残联2024年度残疾人创业扶持培训班正式开班,来自炎陵县各乡镇的20名残疾人参加培训。

本次培训为期8天,邀请专业老师采用理论教学、案例分析、小组讨论、市场调查、网上营销、农村电商、角色扮演、模拟游戏等多种形式开展教学,活跃课堂气氛,帮助学员转变观念,掌握经营管理知识技能。培训结束后,炎陵县残联将建立学员回访档案,对学员在实践中遇到的问题进行在线答疑或上门指导,并长期提供免费创业指导咨询服务,定期组织创业经验交流分享会,提高和促进残疾人就业创业水平。

株洲日报通讯员/王常文 供图

25分钟!开启救心「高效网」 医共体为急性心梗患者



溁口区人民医院心血管内科专家为郝爷爷检查术后恢复情况。 通讯员/周小琼 供图

株洲日报(通讯员/周小琼) 近日,77岁的郝爷爷经历了一场惊心动魄的生命“历险”。郝爷爷因突然出现胸前区剧烈疼痛、大汗淋漓等危急症状,家属紧急呼救送院进行救治。株洲市溁口区渔田镇中心卫生院120急救点迅速响应,出诊医生在车上为患者进行心电图检查,并将结果实时上传至溁口区人民医院胸痛中心。经过专家会诊,确诊为急性下壁心肌梗死,医院立即启动导管室准备紧急救治。

在患者转运途中,家属迅速赶往医院,接受谈话并签署了手术同意书。患者到达医院后,立即送入导管室,由心血管内科专家廖德祥主任团队成功完成心肌梗死介入手术,患者终于转危为安。

整个抢救过程中,从接诊患者到进行介入微创手术开通血管的时间(DtoB时间)仅为25分钟,远低于国家胸痛中心要求的90分钟标准。这得益于医共体两院专家的紧密对接和高效运作,为抢救患者赢得了宝贵的黄金时间。

株洲市溁口区人民医院坚持党建引领,加强医共体建设,成功织牢胸痛救治医共体“心电一张网”,实现信息即时互联互通,解决了基层急性胸痛患者到上级医院看病不方便的问题,提高了基层医生在心电图识别方面的能力。此举有效打通了服务群众就医的“最后一公里”,实现了胸痛中心对急性胸痛患者的高效协同救治,持续推进人民群众健康福祉。

全省教学技能竞赛 湖南中医药高专获佳绩

株洲日报(通讯员/刘金花) 近日,由湖南省教育厅主办的2024年“楚怡杯”全省职业院校职业技能竞赛教学能力比赛落下帷幕。湖南中医药高专7支参赛团队全员获奖,获得一等奖2项、三等奖5项。

此次比赛,该校共遴选出7个作品参加省级网络评审。经过激烈角逐,药学院王宇轩团队的参赛作品《大健康类国药综合店创新化经营管理》、康复保健学院刘祥团队的参赛作品《脑卒中的康复治疗与数字化指导》进入现场决赛。

比赛中,教师团队准备充分、配合默契、沉着自信,充分展示了精湛的的教学技能,彰显了学校办学特色,得到评委的高度认可,最终斩获一等奖,并入围国赛选拔赛,将有机会代表湖南参加全国职业院校教学能力大赛。

近年来,湖南中医药高专不断创新教师教学能力提升机制,着力提升教师信息化教学技术应用能力,搭建教学资源平台、改革人才培养模式,鼓励、引导教师充分利用现代信息技术促进教学方法与手段的改革,促进教学理念、教学方法与时俱进、推陈出新,不断提升课堂教学质量。

教师发展中心相关负责人表示,将继续以教学能力比赛为抓手,强化教师教学能力培养,助力教师在教学理念上不断更新,在教学方法上不断创新,在教学实践中不断出新,进一步激发教师们参与教育教学改革的热情,提升师资队伍建设水平,以赛促教,强师赋能,凝聚推动学校教育高质量发展的大合力,为学校强校升本作出新的更大的贡献。

书法进社区 墨韵润童心



近日,栗雨街道王家坪社区开展了暑假书法公益课堂,通过书法教学,让孩子们在横竖撇捺中感受汉字的独特魅力,享受书写的乐趣。

公益书法老师罗毅从汉字的文化起源、握笔、运笔的方法开始讲课,示范标准“五指执笔法”的写法,并向大家讲解了练习书法时的正确坐姿,引导小朋友们细致观察、深入思考和理解汉字的形态、结构以及字与字之间的布局。在老师的指导下,孩子们端坐在桌前,认真临摹,反复练习,用心体会书法艺术的精髓,努力争当小小书法家。

株洲日报通讯员/刘胤麟 供图