



民革市委会认捐5.75万元 为115名困难群众送年货

本报讯(记者 何春林)今年,中国国民党革命委员会株洲市委员会(以下简称民革市委)继续参加“大爱株洲·为特困群众送年货”大型公益活动。此次,他们的送年货力度继续加大,一共认捐了57500元,将为我市115名困难群众送去冬日温暖。

2021年“大爱株洲·为特困群众送年货”大型公益活动启动之初,民革市委负责人立即发起倡议,民革市委102名党员纷纷慷慨解囊。“为特困群众送年货活动是我市的一个品牌公益活动,希望这些群众克服困难,积极乐观,过一个幸福年,生活愈来愈美好。”

民革是具有政治联盟性质的、致力于建设中国特色社会主义和祖国统一事业的政党,是中国共产党领导的

多党合作和政治协商制度中的参政党。

一直以来,民革市委热心参与各种社会公益活动,不断提升社区服务的专业水准和扶贫精准度,关爱和服务对象涉及孤寡老人、困难学子、困难职工等。以2020年为例,春节、端午节、中秋节等节日,民革市委组织党员和社会爱心人士走访慰问了全市30多名抗战老兵,为抗战老兵发放现金和物资,共计25万余元。疫情期间,民革党员踊跃捐款捐物,共计50余万元,企业积极响应政府号召,认真组织复工复产。与此同时,以民革青年党员志愿者牵头,号召广大党员以及党员企业员工持续开展义务献血工作,获得株洲市义务献血先进单位称号。

十多年来爱心助困从未间断 “公益达人”卢锦辉又捐款2000元



记者 姚时美 摄

本报讯(记者 姚时美)昨日,卢锦辉来到株洲晚报,将2000元送到记者手中,为4户特困群众送年货。从2008年起,卢锦辉就开始参加送年货活动,十多年来从未间断。

卢锦辉和丈夫都是工薪阶层,家境并不是很富裕,昨日,她还是坐公交车将善款送到报社的。

“我是在为儿子积福。”卢锦辉说,她刚开始参加送年货活动时,儿子还是一名学生,如今儿子已经大学毕业参加工作,以前她带着儿子亲自来捐款,这两年儿子因为在外地工作,每年送年货时,儿子还没有休假,只能由卢锦辉来捐款。

株洲江西商会捐款1万元

本报讯(记者 姚时美)今年,株洲江西商会积极参加为特困群众送年货大型公益活动,捐款1万元,为20户特困群众送年货。

株洲江西商会会长刁招平捐资1000元。他是湖南习家兄弟厨房餐饮管理有限公司发起人,在2020年年初的新冠疫情发生之时,率先在株洲市餐饮业发起为公众服务人员免费送餐活动。当前受疫情反弹冲击,餐饮收入呈“断崖式”下跌,他又带头捐款为特困群众送年货。在他的带动下,所有的常务副会长、副会长、理事等都约而同地参加募捐活动。

株洲江西商会是由江西籍人士在株洲投资创办的工商企业法人自愿组成的地方性、联合性、非营利性社会组织,接受社团登记管理机关株洲市民

政局的监督管理和株洲市工商业联合会的业务指导,具有独立的法人资格。

2020年2月18日至2月23日,商会通过在会员群及老乡群组织募捐,共计67位赣籍老乡捐资捐物,通过各种渠道采购的价值3万元的抗疫物资送抵荷塘区月塘街道荷塘铺村村委会。

为了解决疫情期间老乡们购买防疫物资难的问题,该商会通过各种渠道帮老乡们购买了一批防疫物资,分二批供应给老乡们。该商会还到炎陵县水口镇协成村扶贫,送上扶贫物资,并与该村桥头组形成结对帮扶,并送上该组修建灌溉水渠需要的资金,同时进行产业扶贫——采购黄桃200件、奈李73件。江西籍老乡店面发生火灾,以及老乡患食道癌晚期,寻求帮助,商会均积极募捐,帮助他们渡过了难关。

身体残疾的他 想找仓管、门卫的工作养家

特困群众档案

姓名:陈敏
编号:31
住址:荷塘区麻园一村散户



陈敏竭力让自己站稳 记者 姚时美 摄

陈敏今年42岁,年少时患有小儿麻痹症,行走吃力,所幸当时赶上政策,进入国有厂矿企业上班。工作几年后,单位改制,陈敏下岗了,后来他参加过残疾人就业培训,但就是因为这双腿,一直没法找到工作。

陈敏的家庭最终也破裂。如今陈敏和儿子都吃低保,但是靠这点收入很难维持,儿子今年17岁,正在上职校,一年学费就要一万余元。

陈敏的父母亲年龄都接近70岁了。迫于生活压力,

陈敏的父亲从建筑公司退休后,又在外打工,母亲在小区做清洁工,以此维持一家人的生活。

“其实我还是能做一些仓管、门卫之类的工作。”陈敏说,他想靠自己的双手做一份事,哪怕工资很低,也让他觉得自己不是在混日子。

如果您有仓管、门卫之类的工作岗位可以提供给陈敏,可以联系他,电话15115378175。

(记者 姚时美)

老年丧子,年近六旬的他当了保安

特困群众档案

姓名:文海军
编号:32
地址:云龙示范区学林路街道办事处

近日,记者见到了云龙示范区特困户文海军。当时天着小雨,年近六旬的他仍在自家菜地里干着农活。

据了解,文海军的儿子曾是一名挖掘机司机,儿媳妇也有工作,每月收入有6000元左右。前几年,文海军的儿子还买了新房,虽然有房贷压力,但一家人生活还是基本无忧。去年7月,文海军的儿子不幸意外触电,全身高度烧

伤。在市中心医院ICU抢救了8天,前后花费了50余万元医疗费,但未能挽救生命。

儿子的意外离世,给文海军沉重的打击,他只得重新扛起了家庭的重担。年龄偏大的他在职教城找了一份保安的工作,每月收入有1800元。工作之余,他干一些农活补贴家用。

目前,文海军一家人都吃低保。

“为了救治儿子,家里现在还有20多万元的外债。两个孙子还在读小学,还有房贷,儿媳妇一个人是负担不起这么多的。趁着我还有一定的劳动能力,我尽可能地多做一些事情吧。”文海军说。

“转岗园区服务一线, ‘小考’‘大考’顺利通关”



▲罗凯致力于为企业提供全面细致且有温度的服务 受访者供图

我的档案

姓名:罗凯
年龄:34岁
身份:汽配园一站式服务中心站长

“小考”不断

2020年我刚转岗时,一位前辈是这么给我传授经验的:要做好园区服务,勤快最重要。是的,勤快代表着主动作为,代表着事半功倍的高效。

汽配园共有209家企业,高新技术企业38家,规模以上企业19家。除了翻台账,园区的企业,我基本上走了个遍。我一直认为,人与人之间面对面的沟通最真诚。上门拜访企业,才能把服务做到企业心坎上。小到企业门前的停车问题,大到企业各种政策的申报,为企业提供最贴心和最专业的园区服务,是我的价值所在。因此,我们也形象地称呼自己是“园区保姆”。

刚开始,我还有点不适应角色的转变。我怕自己懂得太少,在为企业服务的过程中不专业。为了尽快上手,下班前三十分钟,我会和团队成员一起学习最新的政策;有空的时候,我会收集国内园区服务的先进经验;公司组织的系统培训,我更是一场都不敢落下。

一些企业很有发展壮大的潜力,可是只管“闷头拉车”,对很多认证“不感冒”,对企业现代化的管理也不在意。但我知道,企业要增强抗风险的能力,应该制定更长远的规划,对研发及时申请专利认定。在这种情况下,我筛选出达到条件的企业后,再请专业人士到企业去宣讲。2020年,在我们的努力下,汽配园新申请规模以上企业5家、高新技术企业8家。

第一次“大考”

“您好,麻烦测个体温。”这样的话,在2020年新冠肺炎疫情最吃紧的时候,我一天要重复几十遍。

作为园区服务人员,从正月初二开始,我和同事就取消了休假,投入到疫情防控战中。汽配园有三个出入口,尽管园区大部分的企业已经放假了,但还是有人出入。那时候,防疫物资也特别紧张,体温枪特别珍贵,一个园区防控点只有一把。

第二次“大考”

“怎么能限电呢?我们还要不要生产?”“突然这么一拉闸,我损失超级大”……2020年年底,园区很多企业老板打电话找我,同时,园区的微信群里也炸开了锅。一场有序限电,成了园区服务的又一次“大考”。

在面对短时间无法改变的限电情况,面对企业生产紧迫下的各种质问和情绪化的责怪,我耐心解释和安抚。同时,我们一

家企业收集企业的合理需求进行协调。为了确保园区D区办公用电,我们分工协作,现场巡查,在限电开始前,逐户提醒关闭大功率电器。为了配合企业错峰生产,我们倒班坚守,让企业感受到了我们的真情实意,感受到我们的服务是有温度的。而有温度的服务才会让企业觉得暖心。

(记者 旷昆红)

“一入农门深似海, ‘档期’安排得满满当当”

用现在最时髦的话说,我是一名用新头脑、新思想武装的新农人。

2020年因为疫情,很多事情被按下了“暂停键”,但四季轮回,农业人始终要向前。一颗种子埋下了,才能看到希望,有了希望,才有无限可能。

我的档案

姓名:郭道
年龄:38岁
身份:雷打石镇新龙村新农人



▲短短2个月,郭道卖出了2万多株柚子苗 记者 张媛 摄

好苗传四方

如今的农业不再是“脸朝黄土背朝天”的时代,我觉得农村需要新鲜的血液,需要年轻人的力量才能有所改变。在外漂泊多年后,2014年我回了老家,开始在我熟悉的泥巴味里寻找新的可能。

刚开始,我在村里承包了40多亩土地种柚子树苗。没有一点经验的我,从网络上找到很多种植视频和书籍,还尝试柚子品种改良的嫁接。

第一次嫁接成功,我用了三个月,还要时刻防着嫁接过程中的虫害。我的“档期”每天都安排得满满当当,客户走了一批又来一批。

发明提效率

不光是种苗,我还喜欢搞点小发明。

我的果苗有的在田间,有的在山头。以前一到树苗防治病虫害的时候我就头疼,因为村里招工又贵又难,而且手动喷雾机不仅效率低,效果也不好。我就想着自己动手改装一个更实用的机器。

我家的旁边有一个小仓库,里面基本是一些机械类的工具和废旧的二手材料。去年夏天,白天干农活,晚上我就画简易图稿,捣鼓起自己的发明。经过半个多月的敲敲打打,一台1000L自动喷雾装置终于完工了。

直播开新路

新农人区别于传统农人,能够踏上物联网、互联网的快车,无限扩展发展半径,扩大生产内容。这是我前几天在悠移农庄学习新农人互联网相关课程最大的心得。

但是新农人的直播或者平台打造要有特点和针对性。以前我的平台上就是拍摄一些果苗、劳动的场面,既没有针对性又没有可读性,一度心灰意冷。

经过几天的学习,我重新规划平台建设,将重点转移到平台的打造,增加科普性和趣味性。互联网

我卖苗,有一个秘诀,就是讲良心。因为果农买回果苗,花费了几年的心血结出来的果不能卖,那就太坑人了。

去年三四月份,因为疫情,很多人买不到柚子苗。而我的柚子苗经过2年的嫁接和培育,正好到了可以卖的时候。短短2个月,我卖出了2万多株柚子苗,有的客户还超前预约了今年的柚子苗。

为了不给村里添麻烦,我专门制定预约式取苗,尽量不聚集、不扎堆。我的“档期”每天都安排得满满当当,客户走了一批又来一批。

自动喷雾装置的原理就是利用三轮车的发动机作为动力带动喷头作业。这样不仅可以完成喷洒的工作,还能自动抽水,省去了人工挑水的时间。装置配有几十米的管道,就算山头上的树苗我也能轻易地喷洒到。

这个装置大大提高了作业效率,一个人就能完成以前十个人的工作量,而且时间也节省了三分之一。这个宝贝的档期也被安排得满满的,很多朋友排队预约借用。

此外,我还将废弃的吊臂安装在大卡车上用来吊装大的果苗,非常省时省力。

是农业的新天地,虽然错过了最佳风口期,但这是一条不可回避的路径。我既然选择这条路,就要坚持下去,哪怕只有一个粉丝为我点赞。

因为人手不够,我还设计制作可以移动的直播架,为网络直播提供方便。

路漫漫其修远兮,吾将上下而求索。未来,我还打算扩大果苗产业,走果园经济的道路,尝试采摘经济,将新流转的200多亩土地重新规划。到时候,一年四季,我们这里都有“好果子吃”。 (记者 张媛)