



采摘菊花

### “金灿灿”孕育甜蜜蜜

破与立,从来不能割裂。茶山镇要从何处发力?“两朵花、两个瓜,守望绿水青山。”镇政府办公室窗外是平坦的田野,茶山镇镇长钟敏望向远处说,菊花、荷花、瓜蒌、太空瓜果,发展生态农业就是茶山镇的出路。

循着扑鼻而来的清香,记者走进菊花基地:盛开的花朵足有手掌大,花瓣金灿灿的,顺着花蕊舒展怒放,盖住了绿油油的苗,一层层铺满田间。

花丛中的农妇们眼疾手快,肩上斜挎着竹筐,左右开弓采摘菊花。农妇李运花的竹筐就变沉了,她走到田垄上,通过电子称记录,将菊花倾倒在三轮车内。“手脚快一点,每天都有百来块钱工资。”李运花抹掉额头的汗,又朝菊花基地走去。

“造富”,是从荒地开始的。2017年,村里的土地面临结构调整,已是种粮大户的周德平不得不另谋出路。“菊花观赏价值高,经济效益也不赖。”在外地考察后,他选择了做菊用的“七月菊”,做高端茶饮的“大黄花”和“金丝黄”。

菊花金贵得很,周德平也舍不得花心思。他从农户家里收购有机肥,用酒精给土地消毒,又高薪请来种植专家驻点指导,与外地企业签订购销合同。

但最初上市的菊花,品相并不好,花色偏暗、缺少精气。一查原因,传统的烘干方式采用柴火灶,温度和通风没法精确掌控,造成营养成分快速流失。2018年,周德平又斥资百万元,引进9台烘干设备。烤房内水汽蒸腾,白天采摘好的菊花,整整齐

齐码放在托盘内,里外共三层。工人们设置好温度和干湿度,将托盘推入烤箱,约60个小时后,新出炉的干花将按照不同的品相封装打包。

“精品包装的金丝黄菊,市场价卖到了1000元/斤。”周德平告诉记者,一亩地能产干花150斤左右,平均售价在400元/斤,扣除人工等方面的成本,每亩利润在1万元以上。去年,公司销售额突破了1000万元,发放的人工工资就达到60万元。

孕育甜蜜蜜的不只是菊花。位于转步口村的醴陵天睿农业发展有限公司,260个果蔬大棚整齐排列,绿油油的菜苗长势正旺,“贝贝南瓜”“航天白玉丝瓜”“灯笼瓜”“太空茄子”……这些时尚的太空瓜果,成了市场上的宠儿,一年能卖出600多吨。

在龙井社区的湘莲基地,村民把土地流转给合作社,又在基地务工,到了荷花盛开的时节,一片片绿叶撑开伞盖,一朵朵荷花含苞欲放,花经济带动当地人就业,每年创造的经济收入在500万元以上。

瓜蒌是茶山镇的传统经济作物。短短几年,茶山镇瓜蒌种植面积就达到9200亩,并成立两家规模以上瓜蒌加工企业,延长农产品加工链。目前,当地年产瓜蒌籽585吨,瓜蒌根835吨,瓜蒌皮500吨,产值达到7000万元。

“好山好水,就是发展特色农业的聚宝盆。”钟敏掰着手指数家底,茶山镇耕地面积10.6万亩,境内水源丰富,靠近醴陵城区……

### 田园牧歌动心弦

“发展与瓜蒌产业相关的文化展览、休闲旅游、商务办公、商业交易等,充分展示茶山镇颇具特色的旅游资源,实现文化生产与消费的结合。”骆仕良信心满满地介绍,将来的茶山镇,将是闻名遐迩的瓜蒌之乡。

盼了许久的路也将迎来修通。10月29日,株洲市公共资源交易中心官网,一则消息被分享到茶山镇人的微信朋友圈:醴陵市X015大神线中修(小修)工程项目,进入招标阶段。

“紧闭的门窗,终于可以打开了。”在龙井居委会的岔路口,龙井食府的负责人邱家良,正用高压水枪冲洗路面,招牌也积了厚厚一层灰。清洗过后,栅栏外的绿植又恢复了生气。

离开茶山镇前,记者遇到了湖南新金富现代农业发展有限公司负责人王寿喜。此时,基地内瓜蒌苗已掉光叶片,水泥支架将藤蔓牢牢固定住,密密麻麻的果实悬在半空,大多由褐色变成黄色。王寿喜用手机拍下短视频,配上《射雕英雄传》的背景音乐,分享到朋友圈。

“有一半的果实成熟,可以正常采摘了。”田间长出新希望,王寿喜信心满满。



瓜蒌丰收

从省道313转县道,车要避免开比轮毂更深的坑。但约半小时后,就到了醴陵市茶山镇栗山坝居委会——那菊花盛开的地方!

“像铺了一层黄金,400亩地,有颜值又有气质。”阳光温柔以待,醴陵市洪慈生态农业发展有限公司负责人周德平,站在立起护栏的晒谷坪前,指着来来往往的赏花者说。

从炮声隆隆、车轮滚滚、石灰水泥等工业企业林立,到绿意涌动、花香鸟语,生态农业企业拔节生长。昔日穷山僻壤的茶山镇,如今环境美了、人气旺了,有了美丽乡村的样子。

为什么要改变?改变了什么?改变难不难?近日,记者寻着菊花香找答案。

### 给“灰蒙蒙”按下暂止键

按醴陵人的叫法,茶山镇称“西乡”。

“西乡”不富。与该市位于106国道周边的东乡和南乡片区比,当地交通基础设施滞后、资源匮乏、产业结构单一,一顶落后的“帽子”长期摘不掉。

出路最早是从山里走出来的。上世纪八九十年代,合并前的栗山坝镇因盛产石灰水泥闻名,当地大石寺村,从早到晚响起隆隆炮声,开采砂石资源变卖,来来往往的运输车带来过辉煌,但也留下了坑洼和落寞。

名头响亮的,还有醴陵市橡胶厂。这家建于1986年,主要生产三角带的橡胶企业,产品多次获得“湖南省名牌产品”“湖南省产品质量奖”,上世纪90年代末流行的电视台点歌祝新春栏目,这家企业出尽风头。

再后来,当地又引进了鞭炮、电瓷、防火材料、防水材料等行业,大有打造工业重镇的势头。根据公开资料显示,2017年茶山镇实现工业总产值19.14亿元、工业增加值3.82亿元,其中有规模以上工业企业15家。

梳理这份名录不难发现,高污染、高耗能企业占多数,产业发展停留在低层次。“天空灰蒙蒙,路面坑洼洼。”当地老百姓感慨。

2017年5月,一纸诉状到了醴陵市相关部门:“某企业扬尘污染严重,噪声扰民,公司采石导致水土流失。”

随后,多部门联合执法,开出“完善截水沟、清理淤积物、禁止非法占用毁坏林地、整改运输车辆和扬尘噪声扰民”的罚单。

更多老百姓自发组织起来,守护“出路”。他们搬来石头,设置障碍,阻止车辆通过,因为满载的车辆常年碾压主干道,路面泥土多处发生沉降、脱落。

“是时候,给‘灰蒙蒙’按下停止键了。”茶山镇党委书记骆仕良说,一面是GDP的诱惑,一面是老百姓的诉求,有所舍才会有所得。

事实上,早在2019年7月,我市召开的市规委会会议就明确提出加快株洲醴都市圈发展,打造“一主一辅一谷一轴三带”的空间发展格局。其中,“三带”中的“南部乡村田园带”,囊括了“神福港特色休闲小镇”(位于茶山镇境内)。

换掉旧“船票”,眺望新大船。茶山镇以壮士断腕的决心,向“灰蒙蒙”宣战,迅速开展“利剑治污专项整治行动”,拆除14家非法洗沙场;推动工业结构优化调整,退出烟花鞭炮企业4家;聚焦采矿场所问题整改,加快污染治理设施提质升级……



烘干菊花



码放菊花

# 在那金丝黄菊盛开的地方

——一个乡镇的产业转型见闻

株洲日报记者 王军 通讯员 尹照 谭铮 (本版图片均由王军摄)

## 创业故事



陈静写毛笔字

## 陈静:20年创业路,写下“岁月静好”

株洲日报记者 王军

12月12日,一个普通的周末。

庐山路一座大厦4楼,墙壁上挂着秀丽的风景图:阳光穿过浓密的树林,把屋内照得暖意融融。到了饭点,老板娘陈静换上旗袍,端起摆满菌菇的木盆,轻轻推开包厢房门:“这是从云南空运来的山珍,欢迎品尝、多提建议”。

这家店叫“大瑶山珍”,主打菜是云南野生菌和湘西腊肉,尽管藏得深,但“忠粉”不少。从一个普通的打工妹,到深耕足浴、酒店、餐饮等行业的女强人,在20年的创业路上,陈静终于写下“岁月静好”。

### 贫穷,最让人坐不住

17岁,是陈静最不愿提起、也最不能忘怀的年纪。一个普通的午后,母亲如往常一样下地干活,突发疾病倒在地上。父亲背着母亲向医院跑,最终没有出现奇迹。

突遭变故,父亲患先天性耳聋,弟弟妹妹年幼,陈静只能告别校园,与父亲起早贪黑干农活。

陈静的老家,在张家界市桑植县白沙石,那是一个被称作“中国小西藏”的偏远山区。“如果娶媳妇,先领证再带回家。”因为穷山恶水,村里流传这样的“忠告”。

外出务工,是大多数村民的唯一出路。陈静也收拾好行囊,瞒着父亲,坐上进城的班车,辗转长沙一家酒店做学徒。

一次,酒店举行的培训班进行礼仪展示,陈静穿着解放鞋刚迈开步子,就引来台下的一片笑声。等第一个月工资发下来,陈静把心一横,花“重金”买了双高跟鞋。

没过多久,陈静就后悔了,因为弟弟妹妹的学费、父亲的医药费,容不下她这颗爱美之心。并且,培训班看重的不是“高跟鞋”,而是精益求精的专业素养。

当理智战胜虚荣,陈静除了补贴家用,会把攒下的钱报培训班充电,不断充实自己。几年间,她从前台做到副经理,并邂逅了爱情。

### 缔造足疗“黄埔军校”

但陈静不愿一辈子做打工妹。

2000年,足疗养生行业风生水起,她和丈夫揣着两万元积蓄,从省城转战株洲。响石广场街边,第一家“鸿远足浴”诞生。

当时,从事足疗行业往往不容易被接受,招聘技师成了难题。陈静把招工通告贴到老家,动员亲戚朋友来株洲。为此,父亲勃然大怒:“你这是给老陈家丢脸!”

一边是委屈,一边是艰难,创业之初陈静夫妻没少吃苦头。“你开一家店,别人就在街对面另一家。”陈静说,技师是足疗店的招牌,但前几个月入不敷出,从重庆高薪聘请来的技师,也萌生了离开的念头。

到了发工资的日子,陈静和丈夫拼凑所有银行卡,才勉强凑齐技师的工资。好在老乡们特别支持,纷纷提议“把工资提到年底一起领”。

最终,“鸿远”挺了过来,并进入快速发展阶段。陈静定下规矩,把70%的利润交给员工。

慢慢的,越来越多老乡投奔陈静,“鸿远”店也走出了株洲。“最多的一年,我们开了30家店。”陈静掰着手指数,2003年在长沙新开6家,2005年在上海投资200万元开店,株洲本土一度逼近60家店,还成立了物业公司……

那时候,株洲的足疗从业者基本能找到“鸿远”影子,几乎是造了一个足疗“黄埔军校”,但盲目的扩张和市场环境的变化,让“鸿远”走过了最好的年华,到2009年“鸿远”分家,陈静夫妻只保留13家店。

从老家来的追随者没有被辜负,有的成了公司股东,有的赚到钱后自主创业。“有300多名老乡在株洲安家立业吧。”陈静自豪地说。

### 二次创业,不负韶华

7年前,陈静原打算“挂靴”。

生完小孩后在重庆的婆家休养,街对面有家“武陵山珍”菌菇店,每日游客如流,清香唤回了回头客,陈静就接连吃了3个月。

与足疗一脉相承的食疗,让陈静嗅到商机。回到株洲后,她立即做市场调研。但在此时,高端餐饮逐渐走下坡路已是不争的事实,株洲餐饮界也没有这类菌菇店。

学习每一类菌菇的生长环境和营养价值,花重金从重庆请来行政总厨,按照云南地域特色精心装修设计……2013年,株洲首家以云南野生菌为主打的食疗养生会所应运而生。

为了保证原材料新鲜可靠,陈静还多次到云南考察,与农户签订购销合同,来自大山里的食材每周会被空运到株洲。“野生菌营养丰富,但如果不把好原材料关,采取正确的食用方式,有可能会诱发食物中毒。”陈静说,经营食疗更像是做一门学问。

越往前走,陈静就越专注做学问,她加入女企业家协会,报名书法培训班,参加旗袍秀展示……

“都说下美在貌,中美在形,上美在态,只有不断充实自己,才能发挥更大的人生价值。”如今,陈静打造了养生产业链,直接或间接带动就业700多人,每年发放的人工工资超过300万元,成了小有名气的女企业家。