

# 300亩“湘莲”连通民心

## 石峰区长石村用种莲医治“软弱涣散”见成效

近半个月来,在石峰区长石村的荷塘里,一顶顶鲜嫩的莲蓬被一一采摘后,运往70公里之外的湘潭县花石镇,经过破壳、磨皮、开边等工序后,成为广东人做糖水、煲汤必不可少的原材料。“今年300亩算是试水,明年至少会扩充到1000亩。”在长石村第一书记赵鸾心中,一顶顶莲蓬,不但是村级集体经济的“第一桶金”,更是提升村貌、提振民心的动力源。



▲长石村“湘莲基地”一角 首席记者 李卉 摄

### 第一书记来村里,选中莲子当法宝

长石村位于石峰区铜塘湾街道西北,面积5.03平方公里。从外进村就一条路,口小腹大,别有洞天。以前,长石村是有名的“软弱涣散”,因距离殡仪馆、垃圾焚烧发电厂较近,一些村民怨气大,每天打打麻将、坐等征收,一些村民心有“小九九”,想从企业“捞油水”,若不给就煽动邻居们一起阻工,鸡飞狗跳的事情没少发生。人心不齐、精神涣散,自然各方面都出问题。

### 试水“湘莲基地”,村民家门口增收

来自湘潭县花石镇的姜师傅种了20多年莲子,有经验、有技术,更不愁产品的加工渠道与销售。第一次被请到村里看现场,姜师傅脑袋直摇,“都是零散的土地,种植、采摘成本比成片的要高很多;抛荒多年,水源不畅通,前期工作很大。”“他说是事实,但我必须留住他啊。”赵鸾咬咬牙,开出了“头年免租”等优厚条件,与姜师傅他们的合作社签订5年合作协议,首批300亩“湘莲基地”于今年清明之前正式下了种。翻田、下种、除草、灌溉,初夏采藕尖,如今收

1300多亩耕地几乎全部抛荒,杂草横生,一枝黄花蔓延;村里环境面貌糟糕、基础设施落后,村道坑坑洼洼,只有3米来宽,根本无法会车;村级集体经济更是负数。

去年,石峰区选派年轻干部赵鸾到这里担任第一书记,通过深入学习、反复选择,他把打造一方世外桃源的梦想寄托在一颗颗莲子上。

莲蓬,闲置多年的土地焕发了活力。姜师傅团队的四五个人并不够用,部分勤快的村民瞄准了家门口的就业机会。62岁的村民黄孟良,从今年5月起就常到荷塘里干活,每天130元工资,目前已经从姜师傅手中领走近一万元。

消息不胫而走,引起大家热议,也冲击着大家的生活习惯。越来越多的村民碰到赵鸾,都会主动招呼一声“明年扩产了,喊人做事算我一个”。

问及今年的收益,起初对合作持保留态度的姜师傅露出了笑脸,“本还是回了,明年肯定会更好。”

### 修起“连心路”“莲心塘”,村级面貌大提升

不到一年时间,长石村提质拓宽5公里多村道、修起了鱼塘,这些变化竟然也与莲子息息相关。“以前去部门跑资金,我没底气,别人一句话‘你们连个像样的产业都没有,修路、修水利干什么’,我哑口无言。”赵鸾介绍,开始发展村级集体经济之后,通过对接部门、整合项目,村里争取到了部分政府资金,但并不足以覆盖。道路要拓宽就必须占用一些村民家里的鱼塘、菜地,为此,村支两委把通气会开到每个村民小组,有人带头支持,也有人沉默不语。老党员袁礼成主动找到沉默者:“你如果不嫌弃,你家被征用多少,我就补给你多少!”此话一出,持保留态度的村民再也不敢不说话了。从今年3月一期工程开工到如今5公里多村道完成提质拓宽,无人坚持索要补偿。不少村民撸起袖子,给予了实实在在的支持,去外面建筑工地干活一天近300元,帮村里修路只要200元;还有好多村民自发捐款,因为“做点实事,大家都能获益”,据统计,500余户居民共计捐款16万余元,修出实实在在的“连心路”。除了“连心路”,还有“莲心塘”,为了压缩成本,村里自己采购材料、村民们出工出力,把原来的烂泥塘改造成了鱼塘,年初放入鱼苗,年底就有收益。取名“莲心塘”,既呼应“湘莲基地”,又寓意村民同心协力。确实,人心齐了,事情就好办了。(首席记者 李卉)



### 涉嫌严重违纪违法 这名村党委书记主动投案

本报讯(记者 李卉 通讯员 纪宣)昨日,记者从市纪委监委获悉,醴陵市长庆示范区珊田村党委书记钟宏涉嫌严重违纪违法,主动投案。经市纪委监委指定管辖,目前,钟宏正接受渌口区纪委监委纪律审查和监察调查。钟宏,男,汉族,1964年12月出生,湖南醴陵人,1993年7月加入中国共产党。1993年4月至1996年4月,任醴陵市来龙门街道珊田村村委会主任;1996年4月至2016年1月,任醴陵市来龙门街道珊田村支部书记;2016年1月至今,任醴陵市长庆示范区珊田村党委书记。

### 市水务集团: 优化用水报装流程 最快4个工作日办完

本报讯(记者 刘玺 通讯员 唐瑞丰 易勤思)昨日上午,市水务集团副总经理于晓明来到市长热线企业服务专线,现场接听市民来电。于晓明表示,该集团按照“放管服”改革要求,积极推行深化“优化营商环境”改革,对用水报装流程进行全面优化,其中之一就是缩短报装时限。例如,产业项目用水报装最快能在4个工作日内办完。据了解,今年以来,市水务集团为帮助企业复工复产,针对国家“疫情防控物资生产企业经营所需的水、电、气等,实行‘欠费不停供’措施,疫情结束后3个月内缴清”的政策,对疫情防控物资生产企业经营单位给予支持,全市共有1952家单位获得优惠,金额达523.44万元。

### 下列证件 声明作废

- 益丰大药房连锁股份有限公司株洲县步行街分店遗失湘CA7331043号药品经营许可证副本
- 天元区新区便利店遗失92430211MA4M6LGB6R号营业执照副本
- 彭利红遗失SK19082303031923号红星美凯龙商户装修保证金收据一张(金额5000元),开票日期2019年8月23日
- 株洲添鑫实业有限公司遗失4302002004643号营业执照正、副本
- 株洲时代新材料科技股份有限公司遗失21704302002011060042、21704302042012110026号特种设备使用登记证
- 株洲市彩泉拍卖有限责任公司遗失拍卖经营批准证书副本,编号:4300331100002003
- 周鹏、付花兰遗失30007626号湖南省株洲市地方税务局预收款专用凭据
- 易采英、刘雷谨遗失30005999号湖南省株洲市地方税务局预收款专用凭据
- 李吴兴遗失30013382号湖南省株洲市地方税务局预收款专用凭据

# 广告接待热线 200011010

蟹之家 阳澄湖大闸蟹 十三年老店 值得信任

## 生命中的贵人 蟹蟹礼

蟹卡券订购热线 0731-22883906 152 9218 3311

地址:天元区(新奥燃气对面)水岸春天西南50米蟹之家阳澄湖大闸蟹(泰山路店) 广告

# 5G“百元机”来了

下个月,便宜的5G新套餐或将出炉

去年这个时候,你肯定没想到,现在最便宜的5G手机价格已经跌破千元,仅999元。想入手?可先了解下5G套餐价格。

### “白菜价”的5G手机出现

去年这个时候,5G手机普遍在5000元以上,上万元的也不少,但现在可谓“白菜价”的5G手机出现了,近日开售的realme V3,仅999元。

另外,荣耀、小米等都有5G“千元机”在出售,整体看,5G手机价格在下滑。

短短一年时间,5G手机价格为何浮动这么大?

电信分析师付亮表示,主要是因为整个产业链的成熟,包括高通和联发科陆续发布低价的5G芯片,部分型号的5G手机价格下降符合预期。

中国信通院数据显示,8月份,国内市场5G手机出货量为1617万部,占同期手机出货量的60.1%;上市新机型22款,占同期手机上市新机型数量的48.9%。市场研究机构Canalys最新预测,今年全球5G智能手机出货量将达到2.78亿部。

### “百元机”真香吗?

“到年底,4G手机基本会沦为功能机,三四百元的水平。”付亮称,未来手机厂商主要新品都会集中在5G手机上,5G手机价格也会不断触底,配置和品牌溢价能力拉开档次。

对于市场出现的6GB+64GB配置的5G“百元机”,有网友称,“999元的5G手机,真香,虽然配置不高,但双模5G,芯片是天玑720,好歹也是7nm工艺。”但有网友认为,“6GB内存+64GB存储凑合能用,别期待太多。”

付亮认为,“百元机”噱头大于实际。一般5G手机入门配置得6GB+128GB,用户使用起来才会比较流畅。

### 手机都“百元档”了 5G套餐价也松动?

和5G手机价格快速下滑不同,5G套餐价格依然坚挺。三大运营商官网显示,目前依然是去年10月31日刚推出5G套餐时的价格,中国移动5G套餐最低128元每月,中国联通和中国电信为129元每月。

不过有一些5G互联网套餐价格已经低于运营商官方门槛价,例如腾讯王卡5G速率版,90元每月,和129元每月的中国联通套餐含有的资源基本一致。

另外,不少用户反映,经常接到运营商打来的推销电话,目前5G套餐价格打七折。运营商方面回复称,“是做活动,针对特定用户。”

“实际上,这个群体并非运营商说的针对特定客户,覆盖人群可能已经非常广泛。”付亮称,5G套餐价格打七折应该是集团给地方运营公司授权的最大限度,因为现在取消了流量漫游一说,各个地方运营公司都在做活动抢5G客户。

数据显示,截至7月底,中国移动5G套餐用户数为8405万户,中国电信为4927万户。中国联通暂未单独公布5G套餐用户数,但行业普遍认为其5G套餐用户数和中国电信差不多。

不过,记者调查发现,对校园用户,部分运营商将套餐门槛提高,有的校园套餐门槛价提高了一倍。

中国电信客服对记者称,“去年校园套餐300元两年,包括每月20GB全国流量,40GB定向流量,还有一些免费通话和短信;今年全国流量不变,定向流量增加至每月200GB,但价格最低档变为300元一年。”

### 10月份5G新套餐或出现

在4G时代,赶上提速降费,再加上互联网套餐的介入,4G套餐价格很快进入一个“人人用得起”的水平。5G套餐发布近一年,迟迟不降价究竟是什么原因?

付亮认为,一是运营商认为目前5G套餐价格体系已经成熟,各个用户群体已经覆盖到;另外一个原因,目前5G基站覆盖能力还没有那么大,降价会凭空增加网络压力,5G用户反馈也不会好。

不过记者注意到,这种情况或将很快迎来转机。因为三大运营商可能在第四季度进行SA(5G独立组网)商用。

9月,中国联通和中国电信联合宣布,通过共建共享,双方累计建设开通5G基站超30万,5G网络覆盖扩大至全国所有地级及以上城市,力争9月30日前具备SA商用基础网络能

力。中国移动此前也宣布,力争在第四季度实现SA商用。

SA商用和5G套餐价格有什么关系?付亮称,如果5G实现SA商用,5G用户会全部转移至SA网络上,大大缓解4G网络压力。那时,也就是10月份,三大运营商很有可能推出覆盖人群更广的新5G套餐。“实际上,目前很多5G用户使用网络的压力是由4G网络来承担的,因为不少地方还没有5G网络覆盖。”

“4G网络承受压力较大,这是为什么4G用户也喊‘网速慢’的原因之一。工信部公布的5G用户数和三大运营商数据有出入的原因也在这,因为工信部统计的是真正用上5G网络的用户。”付亮说。

如果SA商用后真是这样,可谓双赢,5G套餐价格下调,4G用户网络体验也将更好。

### 相关数据

#### 到今年底5G基站将超过60万个

9月15日,工业和信息化部信息通信管理局局长韩夏在2020线上中国国际智能产业博览会(简称“智博会”)期间举行的5G创新发展高峰论坛上介绍了中国5G网络建设的进展情况。

截至目前,全国已建成5G基站超过50万个,5G终端连接数突破1亿,到今年底5G基站将超过60万个,覆盖全国地级及以上城市;5G已在港

口、机械、汽车、钢铁、矿业、能源等领域率先应用,在工业互联网、车联网、医疗、教育等重点领域的应用正加速推进。

中国信息通信研究院院长刘多透露,截至8月底,全国5G用户数已超过1.1亿,近几个月的单月用户增量都超过1000万;今年1-7月,全国5G手机累计出货量为7750.8万部,占到同期手机出货总量的44.2%。

### 延伸阅读

#### 未来5G产业将走向何方?

高通公司中国区董事长孟樸表示,未来5G+人工智能+边缘云,将变革教育方式,加速医疗变革和汽车行业变革,提升工作效率,构建柔性制造系统。同时,还可构建无界XR(扩展现实)生态,实现个性化购物体验。“作为新型信息化基础设施之首

的5G,未来将实现联接全场景,让人工智能无所不及、让计算无处不在、让云触手可及,加速千万行业数字化转型,创造新价值、新机遇,对国民经济的贡献将大幅度增长。”华为公司5G产品线总裁彭红华称。

(据中新社、新华社)