

风飞云会自从容

——“那些逆势增长的企业”系列报道之三

传统钢构产品的运输半径能达到500公里

中天杭萧： 把钢材卖到海南岛

株洲日报记者 吴楚

双层办公楼靠在巨大的厂房内里一侧，上二楼会议室，把门关上，机器声不再刺耳。

会议室里，一群从浙江远道而来的“评委”正在打分，考核表上的项目包括工厂管理水平、企业账户金额、订单金额等。

6月29日上午9点，记者来到中天杭萧生产车间时，恰逢杭萧钢构总部来株对中天杭萧进行战略合作标杆企业考核。

“杭萧钢构在湖南有7家合作伙伴，只有中天杭萧一家进入复审，中天杭萧综合实力当之无愧居7家之首。”杭萧钢构战略发展中心副总裁郭远征评价说。

中天杭萧，株洲唯一一家装配式钢结构生产企业，投产不过14个月，产品最远卖到了海南岛。顶住疫情影响，今年上半年收入环比上涨18.27%，订单金额同比增长53.58%。

传统钢构产品销量快速增长

敲击声、焊接声、摩擦声，中天杭萧车间内，与钢有关的声音不绝于耳。焊工散落在巨大的钢材上作业，处处火花飞溅。

现在，在中天杭萧旁边的嘉德工业园、天元区的智点汽车项目、溁口区的制造企业厂房等地，都能看到来自中天杭萧的传统钢构产品，它们被广泛应用于厂房建设。

眼下，这里的传统钢构产品H型、箱型两条生产线正满负荷生产，月产能达到2000吨。

“传统钢构产品上半年增长较快，一是因为眼下正是全国各地项目建设黄金时段，市场需求正旺，其次则是经过一年的沉淀，我们公司的产品质量及服务正得到越来越多的市场认可。”中天杭萧副总经理刘志远说。

传统钢构产品的运输半径能达到500公里，目前，中天杭萧的产品已经辐射到云南、四川，以及1000多公里外的海南岛。

厂房内热火朝天的景象以及精细化的车间管理让郭远征感到惊讶，他坦言，上次来访时是去年4月，中天杭萧即将正式投产，彼时并未料到进展能如此之快。

“杭萧钢构在全国有105家战略合作伙伴，横向对比来看，中天杭萧成长性、综合实力也是上游水准。”郭远征说，“投产仅一年零两个月，实体企业能有这样的进步，很不容易。”

钢结构装配式前景可期

至少在株洲，中天杭萧广为人知的主要原因，是因为这是株洲首家也是目前唯一一家钢结构装配式建筑生产企业。

大体上，装配式建筑分为PC（预制混凝土）构件、钢结构构件两大领域。去年，株洲被列为国家钢结构装配式住宅试点城市。

业界有种说法是：如果说钢筋混凝土结构使施工从手工走向机械化，那么钢结构的应用就使得建筑施工转向现代化。

去年，中天杭萧科研楼成为全省首个采用钢管混凝土束组合结构建筑，引起业内关注，事实上，钢管混凝土束组合结构也是中天杭萧的核心技术之一。

“以往的建筑，大多采用现浇模式，这种模式耗时又不环保，且成本高。而钢管混凝土束组合结构体系避免了这些缺点，具有抗震性能好、建设周期短、综合投资省、使用面积高、布局灵活、绿色环保等功能，引领着建筑行业发展。”刘志远介绍。

引领行业变革的新技术从诞生到大规模应用，总要经过无法预知长短的市场培育期。一年多以来，中天杭萧致力于建设诸如科研楼、武广片区中天麓台等示范项目，以期通过示范加速市场培育。

“目前市场仍处于培育初期，不过我们有信心。”刘志远说。

信心来源于政策。今年2月，株洲首个装配式建筑行业管理细则出台，这份由住建局、市发改委、市财政局、市自然资源和规划局联合印发的《细则》，除了进一步明确各项真金白银的奖励外，还对建筑立项与规划、招投标、设计、施工、销售、竣工验收全环节分门别类作出规定，并明确责任部门，确保装配式建筑各项要求贯穿建筑项目全流程。

新政推动效果明显。刘志远介绍，细则出台至今，不断有房企前来对接考察，了解住宅装配式钢结构的应用情况。

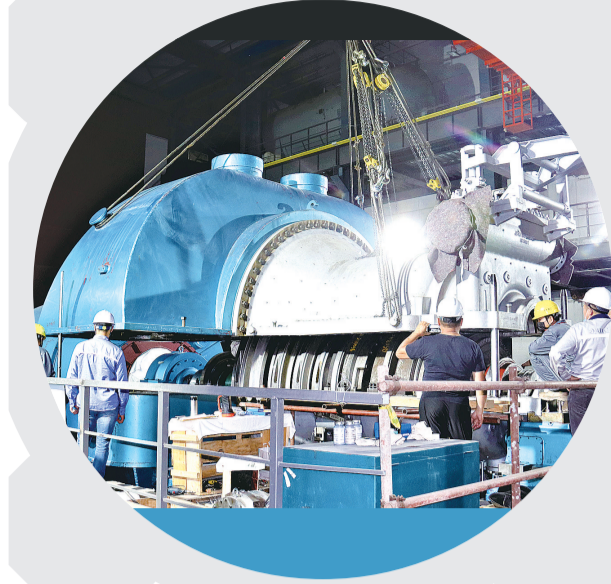
“关于钢结构装配式建筑，从国家到省市，其实政策不少，关键是在落实。”株洲一位建筑行业业内人士直言，“比如某个文件是住建部的，但有关事项涉及发改委，落实合力还得加强。”

杭萧集团在江西赣州市于都县也有一家钢结构装配式战略合作企业，目前，仅在该县，在建的钢结构装配式建筑已经超过100万方，而且大部分是利于推广新技术的住宅项目。

“湖南的装配式建筑在全国起步早、有基础、有影响的企业多，在株洲行业新政引导下，相信中天杭萧的钢结构装配式产品将迎来增长期。”郭远征说。



中天杭萧生产车间内火花飞溅。吴楚/摄



蒙古国额尔登特电厂改造项目，在6月29日22时顺利完成项目50MW汽轮机扣盖节点。受访单位/供图

从国内至国外，上半年实现逆势增长

湖南工业设备安装： 乘风破浪拓市场

株洲日报记者 易蓉
通讯员 董亚梅 肖洁

6月29日，蒙古国额尔登特市的热电厂改造项目顺利完成了汽轮机扣盖作业，这是继乌兰巴托第三热电厂扩建项目后，湖南省工业设备安装有限公司（以下简称“湖南工业设备安装”）从20多个国家的竞争中拿到的又一个重大项目。

同一时间，国内，该企业中标了哈尔滨通河县清河工业园区1×30MW农林生物质热电联产项目EPC总承包工程，合同金额406亿元。

今年1至6月，该公司克服疫情影响，300多个项目建设如火如荼，承接经营业务量82.9亿元，同比实现逆势增长3.4%，完成集团年度经营指标的63.8%。从江南到塞北，从国内到海外，湖南工业设备安装，市场开拓可谓乘风破浪。

霸得蛮！不让疫情影响进度

一场疫情，让很多企业前进的步伐一度停歇，而作为劳动密集型的安装行业，更深受疫情影响，这3.4%的正增长成绩何来？

“霸得蛮。”公司常务副总经理付江华给记者举了一个例子。今年2月8日公司接到某公司建设防疫物资生产车间的订单后，2月9日就开始施工，2月10日防疫生产车间完工；2月14日口罩生产车间完工，提前交付使用。“这是公司目前安装施工最快的一次。”付江华说。

湖南工业设备安装不只在速度上和自己较劲。

6月30日，在杭州市大江东循环经济（静脉）产业园，浙江省重点民生工程——杭州临江环境能源工程项目正在建设之中。该项目于2018年6月开工，设计日处理垃圾量为5200吨/日，设计包括6台日处理870吨垃圾的炉排焚烧炉、6台次高压余热锅炉、6台45MW次高压蒸汽汽轮机及6台45MW发电机。作为一个巨量级项目，该项目执行高标准设计：每条生活垃圾焚烧线配备完整的上料—焚烧—余热回收锅炉—烟气处理和控制系统，垃圾经焚烧后余热发电、能源回收、残渣综合利用达到国家或行业规定的排放标准，并产生较好的社会效益，将极大提高杭州市的垃圾无害化处理能力。

目前，项目土建施工已接近尾声，安装部分于6月30日完成110KV倒送电，预计在9月15日实现3#炉+3#机启动并网发电的重要目标。

“一切按计划推进，没有延迟一天。”付江华说。

受疫情影响，不少企业延迟生产和交付日期都在情理之中，一纸延期申请递上去，便可轻松一点，但这家湘军企业偏要“逼”自己，发动所有供应商，及时筹备好防疫物资，自己做好隔离防护措施，也要保证工程如期进行。

“这股子霸得蛮的精神，还真的很湖南人。”对方如是评价。

吃得苦！开拓新市场，继续百日会战

正是这一“逼”，让公司收获了一连串订单。

得益于杭州临江这一项目的口碑推介，公司拿下了广西南宁市双定循环经济产业园项目PC采购-施工工程总承包项目。

据了解，该项目为省级重点项目，合同金额1895亿元，建设内容包括一座日处理垃圾3000吨生活垃圾焚烧发电厂，同期还将配套建设一座处理渗滤液及污水厂、污泥处置厂、有机垃圾处理厂等。作为南宁市首个采用协同方式处理生活垃圾的循环经济产业园，该园区的烟气排放控制将执行现行我国和欧盟最严标准，建成后将进一步改善南宁市的人居环境，助推城市品质升级。

6月份，项目正式开工建设，目前已完成临时实施建设，各施工班组正在有序进场，土建施工即将全面开展。

渐渐地，在环保这一新市场，开始有了“湖南工业设备安装”的招牌。

长沙市生活垃圾深度综合处理（清洁焚烧）项目，为同期全国已运行总规模最大、单条焚烧线规模最大的生活垃圾清洁焚烧发电项目，总投资金额25.86亿元；

哈尔滨通河县清河工业园区1×30MW农林生物质热电联产项目建设工程，合同金额406亿元；

中电投（莱州）热力有限公司莱州城区无煤化清洁供热项目工程施工总承包项目，合同金额2.89亿元；

“稳固了一批传统市场，并相继在垃圾发电、动力电池等节能环保和新兴行业持续发力，今年上半年，承接的垃圾发电项目22个，合同金额26亿元，占总量的31%。”付江华说，“如今，公司在垃圾发电设备安装市场，不论是总量、还是标杆项目，已经形成了较强品牌效应和实力，名列全国前茅。”

核心产品订单足，销售额增长六成

华越轨道： “定向研发” 蓄积发展蓬勃动力

株洲日报记者 廖喜康

6月28日，在位于中国动力谷自主创新园的株洲华越轨道科技有限公司（简称“华越轨道”）生产车间内，5台叫做回馈电源的“大个子”已生产下线，并完成打包，即将装车交付给远在江苏的客户。

这些约1.9米高、重560公斤的“大个子”，是华越轨道为客户定向研发、量身定做的回馈电源产品中的一部分。今年上半年，受益于回馈电源等核心产品订单增长，该公司业绩实现逆势增长，销售额增长达60%。

上半年接近去年全年销售收入

今年以来，很多企业都受到疫情冲击，企业生产面临巨大考验，但华越轨道把危机变成了“机遇”，企业借势实现逆势增长。

“新基建”是新一轮产业的“风口”。专注于轨道交通产业和新能源汽车产业生产配套的华越轨道，正好处在风口上。该公司的DC/DC电源、电池管理系统、故障诊断系统等产品在新基建相关领域有广泛应用，不断有新的订单签订。

“DC/DC电源是升降电压的设备，电池管理系统可以提高电池寿命、提高使用效率，故障诊断系统可自动检测、自动报警，实现自动刷写。”华越轨道总经理胡长贵介绍，这几款产品在行业内都比较好，受到客户青睐。

目前，该公司的主要客户名单中已经列入了中车株洲电力机车研究所有限公司、中车时代电动汽车股份有限公司、江铃汽车股份有限公司、珠海银隆客车有限公司、上海申龙客车有限公司、唐山百川智能科技有限公司等知名企业。

由于订单充足，今年2月10日，华越轨道就实现复工复产，全力赶制订单。胡长贵介绍，今年上半年已实现销售收入近700万元，接近去年全年的销售收入，同比增速达到60%以上，预计全年可实现销售收入1400万元。

提供定向研发服务

往年春节过后，都是跑市场、跑项目的高峰期。但今年由于受到疫情影响，员工出差受到限制。

能不能利用好这段空闲期？华越轨道把空出的出差时间集中到了设备调试上，“我们全力调试定向研发的一套回馈电源。”胡长贵说，原来需要一两个月才能完成的工作，一个星期就完成了，同时还完成了功能检测、性能验证等一系列工作，为客户节省了客户的时间。产品研制成功后，很快就获得了客户的批量订单。

回馈电源，简单来说就是将电机发出的电转换后输入电网的设备。胡长贵介绍，国内也有部分企业涉及该领域业务，但仅分别从事整流、逆变等领域设备的生产，很多矿山、钢铁厂等终端客户都希望能有完成一整套过程的设备出现。在技术研发领域很有优势的华越轨道脱颖而出，获得了一家江苏客户的青睐，承担整套设备的定向研发。

“从去年8月开始，到今年3月，我们用了半年多时间，将整套设备研制出来，在国内是首创，实现了回馈电源的整体功能。”胡长贵介绍，国内其他企业的产品只能实现380伏、690伏、1140伏等低压范围功能，而华越轨道的产品范围从100伏到3600伏，“功率范围更广，成本更低，优势更明显，很受客户喜欢。”

为客户量身定做，提供定向研发服务，就是华越轨道快速壮大的秘诀。胡长贵说，公司员工中有80%为研发人员，一线生产员工还不到20%，“未来，我们会继续在定向研发领域下功夫，同时还会根据行业优势，提前布局研发新产品、新设备，争取把企业积累的优势转换为胜势，实现企业高质量发展。”



为客户定向研发的回馈电源产品



云天检测实验室里，技术人员在做专业检测。任远 摄

1至5月，销售收入同比增长78%

云天检测： 做第三方检测的 领先者

株洲日报记者 任远

“刚刚又送来一批样品。”7月2日下午，湖南云天检测技术有限公司（以下简称“云天检测”）分析实验室里，一只只装有待检测样品的试管整齐地陈列在实验室台面上，检测分析工程师们按照技术规范，前处理、检测分析……

“从3月开始，加班成了工作常态，就连劳动节、端午节都没怎么休息。”看着眼前繁忙的景象，该公司副总经理邓博文向记者说道。

忙碌的背后，是企业快速发展所迸发的生机。即便在疫情之下，云天检测依然保持强劲发展动力，今年1至5月，公司销售收入同比增长78%。

为清水塘土壤修复提供全过程检测服务

每个月，来自清水塘污染场地治理和土壤修复项目的土壤样本，会被送至云天检测实验室，完成土壤检测。

“从2014年至今，公司一直为清水塘土壤重金属污染修复提供全过程检测服务，可以说是清水塘老工业基地搬迁改造的亲历者、见证者、参与者。”说起公司的发展历程，邓博文的语气里充满自豪。

“清水塘修复最早的技术咨询单位，正是我们公司——湖南新九方科技有限公司，今年1月，该公司又中标原长沙铬盐厂铬污染整体治理项目，中标金额5.54亿元，这也是目前国内土壤修复单体最大的项目。”

我省唯一的第三方环境损害司法鉴定机构

专业的人做专业的事。

2018年，湖南云天检测技术有限公司环境损害司法鉴定中心正式挂牌成立，成为我省唯一一家第三方环境损害司法鉴定机构。

几年时间里，中心承担起全国各地公安、检察院和法院系统委托的各类疑难、复杂案件的鉴定，完成司法鉴定（或鉴定评估）20余件，覆盖污染物性质鉴定、地表水和沉积物环境损害鉴定、空气污染环境损害鉴定、土壤与地下水环境损害鉴定、生态系统环境损害鉴定、其他环境损害鉴定六大类。

去年，国家司法部公布环境损害公益诉讼机构名录，该中心赫然在列。前不久举行的湖南省生态环境损害赔偿制度改革工作培训交流会上，中心又作为代表，向14个地州市分享了司法鉴定经验。

守护百姓的“菜篮子”

在疫情期间，云天检测更是用自己的专业，守护住百姓的“菜篮子”。

2017年起，云天检测承担起我市大型商超和农贸市场食品快速检测任务，以及我市食品安全专项抽检任务。突如其来的疫情，则让食品安全这根弦绷得更紧。

“大年初五，我们接到通知，当即把还在过年的员工从老家请了回来，每天驻守在我市各超市，对每天销售的食品进行安全检测，确保百姓的‘菜篮子’供应安全。”邓博文说。

“目前我们也在向高新区做积极汇报，希望为该区现代农业食品产业链提供全覆盖式一站式环境检测服务。”邓博文说，比如，种植时，灌溉的水源情况如何，生长过程中，作物的质量如何，是否符合食品安全要求，有没有农残、兽残超标，都可以通过检测获悉，这也是公司近期将关注的重点。