

与“小米”雷军“老干妈”陶华碧同台受奖 株洲非公企业家李应新凭的什么？

记者 谭昕吾

在近日举办的第五届全国非公有制经济人士“优秀中国特色社会主义事业建设者”表彰大会上，株洲瑞德尔冶金设备制造有限公司（简称“瑞德尔公司”）总经理李应新获得表彰。与他同时获得表彰的，还包括“小米”雷军、“TCL”李东生、“比亚迪”王传福、“老干妈”陶华碧等知名人士。

刚刚归来的李应新回忆起接过荣誉奖章的时刻，仍旧心潮澎湃。李应新为何能与许多国内名企大咖一道获此殊荣？记者走进瑞德尔公司，了解这位低调、务实，相信自力更生、积累沉淀能拨开迷雾见青天的“75后”创业者。

创立瑞德尔公司，成烧结炉行业标杆

忙，是记者初见李应新，对他最直观的感受。10分钟内不下10个电话，办公人员递交研发方案、敲定洽谈文件、行程安排等汇报、签字事务……

然而，他总能快速地从各项事务中收回思绪，重归当下的采访主题，专注与清晰的思路，体现了他作为管理者、创业者的经验与效率。

“最开始，我们的客户是国内的中小企业，然后多了一些有实力的大型企业与我们合作，现在我们已经走出国门，与国外的知名企业合作了。”作为一家中小企业的负责人，李应新简单总结着创业8年来，公司成长中每一次质的飞跃。

2011年，李应新离开工作了十余年的企业，创立了瑞德尔公司。这是一家专业生产制造粉末冶金烧结炉的企业，可广泛应用于硬质合金行业、不锈钢烧结、金属陶瓷以及陶瓷手机后盖烧结等高端领域。

创立之初，企业的业务范畴仅限于维修和改造客户的烧结炉，最初的几年里，只要有订单，李应新接起来就干，他觉得每一个客户都是大客户，每一笔单都做扎实，留下好的口碑，才有生存和发展的可能性。

“那时候，好的烧结炉产品来自国外，德国的最有名。”李应新说，进口产品性能好、技术强，但成本太高，而且售后服务麻烦，是国内许多客户频繁吐槽却又无力改变的现状。在这种背景下，李应新带领团队开展研发，消化和吸收进口设备的优点，经历数千日夜的钻研试错，终于研发出满足中国市场的烧结炉，获得授权专利23项，逐渐有了一定的市场占有率。

李应新认为，企业“从0到1”的发展绝不是一蹴而就的，而是靠无数个日夜的技术攻坚、为客户精准服务、甘于沉淀的积累才实现的。当然，这需要有一个过程。

产品走出国门，欧盟企业也来采购

放眼国内的烧结炉市场占有率，瑞德尔公司已经占据60%以上。在株洲本地，企业产品的市场占有率达到80%，其技术和服务水平均处于国内领先地位。2015年，瑞德尔公司的产品还走出国门，如今在日本、乌克兰、俄罗斯等国家开辟了市场。曾经出口给中国烧结炉的欧盟企业，如今也反过来采购瑞德尔公司的产品。

与海外名企的合作，李应新并不仅仅是盯着经济效益，他认为这些合作无异于站到了“巨人”的肩膀上，从中学到了专业技术、管理之道、严谨的作风等。

产品第一次走出国门时，没经验的他出了不少糗。“当时我们有翻译，但我们的专业性较强，翻译并不懂很多专业术语，所以上午的交流磕磕绊绊的，让日本这家世界500

强企业对我们的印象大打折扣。”李应新说，半天下来，对方认为没有再谈的必要，意欲取消下午的会谈。情急之下，他想到了本地另一家企业“特科能”。

“这家公司和日资企业有丰富的交流经验，所以我辗转从他们那儿借了一位翻译过来救急。”李应新说，在新翻译的帮助下，客户对瑞德尔公司有了新的认识，态度发生了大反转，当下便制定了产品测试计划、第二次商谈时间，还热情邀请李应新赴日考察。

这次之后，李应新开启了海外市场，并把与名企合作中所学到的东西，消化应用到自己的企业中，加快了公司内部的分工协作、技术升级速度，越来越多的国内外名企向他的企业抛出了橄榄枝。

创业的背后，是家人的支持与鼓励

越来越多的订单帮助企业实现了效益增长。如今，企业位于新马金谷的新厂房正在加紧建设中。“现在的厂房制约了产能提升，订单太多了，我们开始选择性地接单。等明年16000平方米的新厂房投产后，我们的发展又将跨出一大步。”李应新说。

为了实现这一大步，李应新付出了太多努力，他认为如今最困难的地方是时间不够、精力有限。几年来，李应新出差的航班时间，一直在早晨7点以前和晚上8点半以

后，这样他就不会错过任何一个客户的电话。

也因为忙，他自认疏于对家人的陪伴。为此，他制定了家人陪伴计划并严格执行，确保每周和孩子共进一餐，了解他们的生活、学习与成长，过年带着父母、妻儿赴外地旅游，充分享受与家人的团聚时刻。

“这是每一个创业者都面临的问题，幸运的是，我的家人充分地支持我，鼓励我，让我在创业这条路上能心无旁骛地一直向前。”李应新说。



▲李应新与雷军等大咖同台受奖 受访者供图

对话李应新

记者：此次在现场接受表彰时，有何感受？

李应新：心潮澎湃。现场非常庄严，我也和许多企业大咖进行了交流，比如“小米”的雷军，上一届获奖的湖南企业家代表“步步高”的王填等。虽然是很短暂的交流，但我从中认识到，任何一行都需要脚踏实地去奋斗，否则拿不到这个荣誉，而且荣誉肯定的是过去，不代表未来。我们不能躺在功劳簿上享受，而是该回归平静，继续“爬坡”，继续创造，这才是创业者的精神。

记者：家人对您如此忙碌的状态是什么态度呢？

李应新：家人都很支持！我已经连续5年春节都和家人在外地过年了，享受与他们在一起的时光。我小

孩在幼儿园说爸爸是做炉子的，老师问是藕煤炉子吗，孩子点头说是的。看来我还是得多和孩子沟通、交流，了解彼此。

记者：能取得今天的成绩，您认为最关键的因素是什么？

李应新：对我个人而言，可能是性格原因。我一直认为只有认真做事才是对自己负责。做企业时，认真做事、把事做好，就是对客户、对员工负责。我相信自力更生，不相信走捷径。我和员工一起排队吃7元的食堂午餐，去年行政部门核算下来，我一年的加班时间达到2000小时左右。员工们也加班多，我和他们一起在公司吃住，没有特殊。大家都在这个平台上，通过努力实现自己的价值。

书法公益讲座进校园

——《书法的智慧》在株洲健坤潇湘实验学校开讲

9月9日，书法公益讲座《书法的智慧》在株洲健坤潇湘实验学校成功开讲。株洲健坤潇湘实验学校领导、全校语文老师、书法爱好者、学生代表等共300余人聆听了本次讲座。

主讲嘉宾钟正午先生系湖南工业大学客座教授、中国书法家协会中级注册教师、株洲民革书画院院长、北京正举沈鹏书画院副院长、北京宣和书画艺术研究院副院长、“健坤炎黄”书画教育首席讲师。公益讲座《书法的智慧》目前已在全国巡讲16场。

书法公益讲座进校园，在提振文化自信、加强个人修为、提升学生综合素质等多方面，都产生了积极的作用。株洲健坤



▲活动现场

潇湘实验学校书法公益讲座的成功举办，为株洲校园增添一抹亮丽的文化风景。（图/文 宋芋璇）

社会主义 核心价值观



富强、民主、文明、和谐
自由、平等、公正、法治
爱国、敬业、诚信、友善

诚信为本
一诺千金