



### “马办”网络问政热点直击

株洲日报社新媒体记者 刘苏宁 整理

网友提问:涪陵区何时可以设街道办事处?

涪陵区政府回复:涪陵区撤县设区挂牌成立后,立足我区发展实际,向省、市请求设置了5年过渡期。为加快现有城区建设,实现全面融城,我局积极向省民政厅请求设置街道办事处,按照湖南省2016年出台的街道设置标准(湘发[2016]34号文件),拟增设街道区域内人口一般不少于5万,区域面积不低于30平方公里,拟增设街道区域内建成区面积一般不低于总面积的15%的规定等要求。目前,涪陵区撤县设区街道设置的条件暂不成熟,但是,我们一定要坚信,随着区域经济社会的不断发展,涪陵区的街道设置必将是水到渠成,实行城乡一体化的管理体制。

网友提问:康桥美郡南侧道路何时能完工?

天元区政府回复:康桥美郡南侧道路是规划42路,由天元区住房和城乡建设局负责组织实施。该项目在2018年10月启动建设,计划2019年1月竣工,因2018年11月至2019年7月长期下雨导致项目停滞,直至今年8月初复工。目前,该项目完成水稳施工,正在进行人行道铺装和路灯施工,计划9月竣工交付。

网友提问:天元区新东路何时能通车?

城发集团回复:新东路预计2019年内完工通车。

网友提问:碧桂园麓府、藏龙湾、学府时代等楼盘都未纳入长郡云龙学校招生范围,长郡云龙学校何时出第三批招生通知?

云龙示范区回复:碧桂园麓府、藏龙湾、学府时代、盛世金龙湾的开发商参与了长郡云龙实验学校的联合配建,我区正根据实际情况分批次公布入学范围,这些楼盘的开发商正与管委会积极协商,适龄儿童报名时间将在后续批次中在“云龙发布”上予以公布,敬请耐心等待!一定不会影响到贵子女的正常入学。

网友提问:新房首次安装燃气是怎么收费的?

市发改委回复:根据相关规定,燃气企业在收取居民燃气工程安装费后,接通用户燃气灶和热水器(采暖炉除外)两个火点,不得再向用户收取任何其他费用,但有下列情况之一的,可另加收材料费差价和工时费,具体加收标准由各市州发改委核定:用户要求增加供气火点的;同一平面内立主管至两个供气火点距离超过5米的;非同一平面(复式住宅)的第二个供气火点;采暖炉用户需扩容管道或更换燃气表具的;灶具连接管需用金属软管的;用户另行要求提供燃气设施改管、移表、封表、启表(不含初次开通)、加装或改装燃气具等服务的。



扫一扫,即可登录“马上就办”网络问政系统。

### 闲置民房变民宿 天元区成立株洲首家乡村民宿合作社



响水村民宿效果图(通讯员供图)

株洲日报社新媒体通讯员/张媛 鲁键 株洲日报社新媒体记者 罗春娇

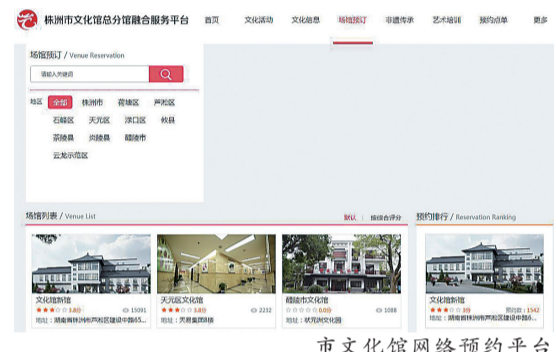
如今,许多游客对以乡村民宿为核心的休闲体验深度游十分感兴趣。为此,天元区三门镇响水村成立了株洲响水村三门乡村民宿服务合作社(简称“民宿合作社”),成为天元区第一个“吃螃蟹”的村。在这里,村民将闲置的村屋改造成有品位、有特色的民宿。响水村还依托特色旅游资源,打造阳光木屋,竹木外墙、青瓦屋顶,让市民体验“小隐”生活。

位于响水村下王组的阳光木屋包含情侣房、亲子房和家庭房,根据市场需求灵活提供日租、短租和承租的形式,为客户提供专业的个性化服务。该项目2019年初进行规划设计,现已完成样板房整体建设,一期十栋进入主体结构施工阶段,预计年底建成。

“响水村有浓厚的乡村旅游资源,发展旅游是当地村民致富增收的一个最佳渠道,但要想把旅游做好做精,就需要改变存在的问题,完善服务,把客留下。”三门镇响水村村支部负责人表示,从今年5月中旬起,村里就开始精心谋划,多方协调,终于在6月底成立了民宿合作社,并组织十几名有一定从业经验的农民集中学习,积极从硬软件方面对设施进行改造提升。

此次第一批加入民宿合作社的有7家农户,一共20多间房。民宿合作社将统一购买内饰,安装空调。每个民宿点都统一标准、统一定价、统一经营,实行线上线下统一宣传推介。目前,第二批农户目前正在申请阶段。

### 群众文艺团队打卡时间到——本周四10时,市文化馆开启9月场地网络预约通道



株洲日报社新媒体记者 寻慧蓉

合唱团队排练没有排练厅?舞蹈排练找不到练功房?为更好满足市民对文化场馆的需求,本周四上午10点,市文化馆开启9月场地免费网络预约通道,群众文艺团队打卡的时间又到了。

需要使用场馆的团队可进入“株洲市文化馆”官网,在“我的”菜单下登录团队账号,点击“场馆预约”板块,进行网络预约并选好日期,待工作人员审核完毕后,就会收到短信通知。需要注意的是,为进一步节能降耗,市文化馆调整优化了免费开放时间。春季、秋季开放时段为9:00-22:00,夏季、冬季开放时段为9:00-18:00。

市文化馆的场馆在免费提供给市民使用时也有一些规定:团队预约成功后不得更换场地、时间;凡预约成功的团队,来馆活动时必须在一楼传达室签到;不能按时来馆活动的团队,必须提交纸质情况说明至传达室。教室的使用者在拥有使用权的同时,具有设备维护、安全保证的职责和义务;要保持室内整洁;禁止携带宠物、食物或饮料进入教室,严禁吸烟,严禁随地吐痰,不得打打闹闹,不得带进室内任何物品。教室使用完毕后,应关闭所有设备,并检查相关器材使用情况,搞好卫生,切断电源,关好门窗,注意防火防盗,并在离开时通知现场工作人员。如遇馆内重大活动和课程安排,应以馆内安排为先。

### 纯天然自然熟的葡萄,你想尝尝吗?

请帮帮群丰镇这位残疾父亲

株洲日报社新媒体记者 罗春娇

如果您爱吃葡萄,不如去天元区群丰镇尝尝罗炯钢家种植的纯天然葡萄。日前,罗炯钢家的葡萄成熟了,颗颗个圆,果实饱满。

十多年前,罗炯钢因为一次意外事故导致双腿残疾。为了扛起自己的家,尽力照顾好女儿,罗炯钢从2007年左右开始种植葡萄。葡萄挂果一般都得两三年,罗炯钢说,挂果前的那几年,他经常独自坐轮椅去园子里查看幼苗长势,修剪枝丫等。别人用两三天就能干完的事情,自己因为身体原因,要用一周才能完成。

每到葡萄成熟的季节,都是罗炯钢神经最紧绷的时候。今年雨水多,葡萄成熟晚了将近一个月,售卖的时间已经过了,几千斤葡萄眼看就要烂在地里了。要知道罗炯钢一家四口一年的收入来源全靠在这几亩葡萄地里。“他看起来很坚强,但是我知道这段时间因为担心葡萄滞销,他急得整夜睡不着,白天到处托人想办法……”罗妈妈哽咽着说。

罗炯钢家的葡萄不用化肥农药,不催催熟剂,纯天然自然成熟。如需购买,可与罗炯钢联系(电话:15573393698)。株洲城区满20斤即可送货上门。同时,欢迎大家周末自驾至果园亲自采摘,体验第一口新鲜美味!



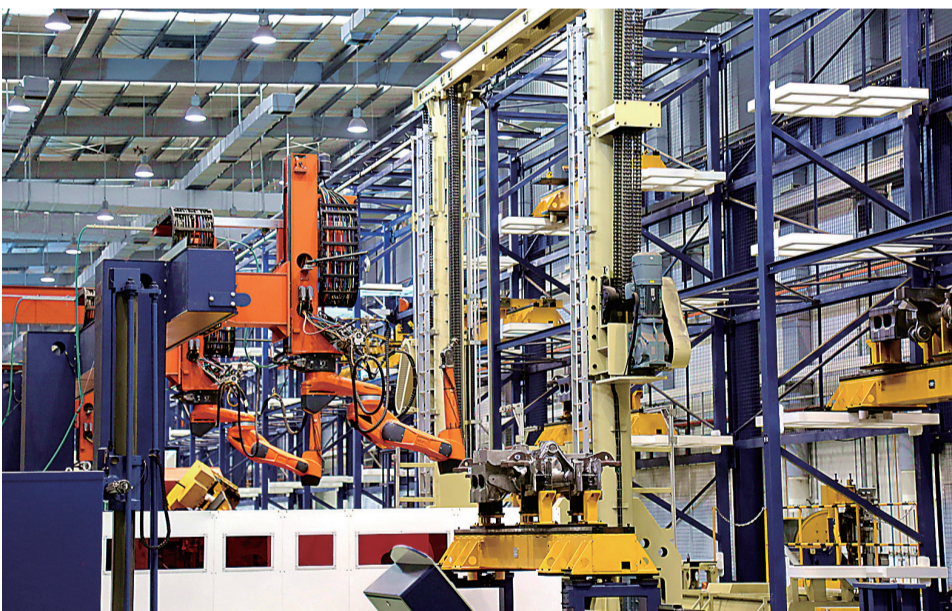
罗炯钢家的葡萄熟了。



市民在罗炯钢家的葡萄园里体验采摘的乐趣。

### 株洲新區

### 新区绘就智能制造版图 因“智”而强 “智”引未来



图为位于中车株机的轨道交通转向架智能制造车间已经投产运行。受访者供图

日前,《株洲市大数据产业和人工智能产业融合发展规划(2018-2025年)》(以下简称《规划》)审定通过,该《规划》对我市智能产品、智能工厂和智能城市的发展提出规划,一幅大数据和人工智能产业发展路径勾勒而出。

在新区,这样的智能制造版图已经绘就。你可以去德力通电梯有限公司(简称“德力通电梯”)的实验电梯体验馆感受一下,感受“一根烟不倒”的业内佳话;在作为轨道交通代表企业的中车株洲电力机车有限公司(简称“中车株机”)内,全球首个转向架智能制造车间领跑全球……

当我们还在感慨移动互联网的不可思议时,制造业正在生成“智慧的大脑”,新区企业主动呼应“中国制造2025”,强势出击,共同推动“新区智造”的升级,让新区更加“智慧”。

#### 智能产品:电梯也有监控“大脑”

在新区,德力通电梯的智能化运用,为企业添上发展动能。“每10台国产电梯里,就有一台德力通。”这是德力通电梯印在宣传页上的一句话。这家成立于2006年的企业,在业内一直流传着“一根烟不倒”的佳话,而背后,便是“智造”带来的提质增效。去年,该公司在全省率先设立电梯物联网监控中心,开始向智慧应用方向发展。

在位于栗雨工业园的德力通总部,有一个颇为神秘的房间,电梯物联网监控中心的“大脑”便聚集在这里:墙上的大电子显示屏上,24小时滚动着每一台德力通电梯的运行

状况,抓取着每一项数据,并对数据进行分析,一旦电梯出现故障就会在屏幕上出现红色报警信号,告知电梯故障代码,并在第一时间把故障代码及项目代号自动发送给固定负责该电梯的维修人员手机上。

“这不仅提升了公司的售后服务水平,借助大数据,更能指导前端的研发、生产、制造。”该公司相关负责人说,该物联网通过移动数据传送,可实时监测到公司出产的每台电梯运行情况,平时可以结合维保的大数据,提供健康预警,今后还将在此基础上,结合人工智能开发更多智能应用功能,让德力通电梯从“绿色电梯”迈向“智慧电梯”。

#### 智能工厂:开启产业“2.0时代”

远不止德力通电梯,在新区,越来越多的企业已走在智能工厂的路上,带动产业转型升级,开启“2.0时代”。

在北京汽车株洲基地二工厂(简称“北汽株洲二工厂”),56000平方米的焊装车间里,映入眼帘的是机器手臂与冲压件亲密接触的冷光火花。这是当下世界最先进的193台德国KUKA机器人在有序工作的场景。

目前,该车间部分主焊线已实现100%机器人操作。据悉,焊装车间所有的机器人都有“大脑”控制系统,每一台机器人都采用了业内最先进的节能控制技术,能够在非生产时间段自动进入休眠状态,并能连续在休眠、工作两种模式间自由切换。北汽株洲二工厂相关负责人介绍,该技术可节省80%能耗,是全

国第一家运用此项技术的汽车生产基地。

而在轨道交通领域,中车株机公司内,全球首个转向架智能制造车间在今年3月投产。相比传统人工操作模式,人员精简50%,生产效率提升30%,产品研制周期缩短35%以上。

中车株机公司相关负责人介绍,这个智能制造车间的主体共计4栋厂房,11条生产线,涵盖加工、装配、焊接、涂装、物流等转向架生产制造全过程。输入指令后,运输车从立体物料库取料,再输送到相应工位,智能制造装备根据物料的二维码参数自动生产,之后产生新的二维码进入下一环节,直到成品入库,全程自动完成。同时,转向架智能制造车间会根据任务变化进行柔性化生产,可实现小批量试制与大批量投产同步进行,约20分钟就可生产一个车轮,也让中国轨道交通智造上了更高的层次。

#### 智能培训:用“智造”带动人的“升级”

当“制造”转向“智造”,最终带动的是人的“升级”。

在动力谷自主创新园,“德龙智造研究院”在这里带来了一场技术变革。2017年,公司创始人易伟彪带着他的“双元制职业教育”模式,为株洲制造业转型升级提供可靠的技术支持和人才保障。

什么是“双元制职业教育”?易伟彪介绍,该模式是指学生在校接受理论学习的同时,在企业接受实践技能培训,他们拥有双重身份,在学校是学生,在企业是学徒,学生毕业后可以直接到这些企业上班。

据介绍,该模式依托“德国制造”发展的先进经验,按照德国“工业4.0”实施,以总部公司德国莱茵科斯特有限公司为技术支撑,全程参与该模式应用技术人才培养,也为平台所在地区生产企业提供德国标准的智能制造、自动化技术咨询、技术服务。

在经历过德国“双元制职业教育”的易伟彪看来,“机器换人”需要大量配套人才,而在机器换人过程中出现的管理、集成、维修机器人的专业人才将不仅是企业争相哄抢的“香饽饽”,还是中国制造在质量上与德国、日本制造竞争的基础力量。因此,留住技术型人才,需加快其转型速度,使之成为符合新区“机器换人”需求的技能型人才。

“德龙智造研究院将为长株潭各职业院校师生、企业职工及各层次的技术人员,提供一个基于德国标准的大型公共实训基地。”易伟彪介绍,通过该模式,能训练培养一大批合格创新型、实用型、技能型人才,促进就业创业,极大地满足新区,乃至长株潭地区智能制造类技能人才的需求。(王娜)

### 今日雲龍

### 退休人员基本养老金又涨啦

近日,云龙示范区劳动和社会保障局联合财政金融部,率先在我市完成了企业和机关事业单位退休人员基本养老金待遇调整工作。这是该区成立来连续第10年提高企业退休人员基本养老金,也是连续第3年同步提高机关事业单位退休人员养老金。此次调待惠及该区9401名退休人员,人均月增加基本养老金108元。

据悉,这次提高的养老待遇在7月24日已经拨付到了退休人员银行账户上。(谭华德)

### 中航动力

### 小改变 大作用 一套自制工装投入使用

“嘿,主任这办法好呀,不仅不用锡纸,还加快了速度,连检查的功夫都省下来了!”喷涂线线长张志远边说边将拇指大小的零件摆放在“特制”的工装里。

中国航发南方工业有限公司特种加工中心某零件进行喷涂前要对零件不需喷涂面进行保护,大伙说是用锡纸给零件“包粽子”。该零件共有6个面,5个面都要包上锡纸。加上检查的时间,平均每个零件要花费15至30分钟,不仅花费的时间长,还容易出现“漏包”现象。特种加工中心主任郑南松看到了眼里,这种手工劳作的项目能不能优化?每次都要这样人工“包粽子”,浪费时间不说还增加了加工风险。

时间不长,一款全新的工装就出现在了特种加工中心的生产现场。新工装由两个圆环组成,将零件依次摆放到一个圆环中,再把另一个圆环扣上,拧上螺丝,小零件就会自动把其余的面“藏好”,只露出需要喷涂的那一面。用上了这个小工具,现在十多个零件只需要花5分钟的时间就可以完成。谈起新工装张志远兴奋地说:“工装一出,整个班组就被它‘征服’了,不仅速度快,还省出了检查的环节,因为如果其余的面没有‘藏’好,工装上螺丝时就会卡不紧。”

“像身边这种小的改变,也可以提升生产效率。特种加工中心正加大这方面的投入,鼓励员工去发现身边可以提升生产效率的点,最近还开展了提升效率的点子征集比赛,入围的点子已有28个了。”郑南松说。(宋先玉)

### 既然选择了销售 便只顾风雨兼程

销售经理罗猛小记

罗猛,株洲硬质合金集团有限公司(以下简称株硬)大制品部销售经理。正是他,把原来的一个订货量只有数十吨的小片区变成事业部2018年的最大片区,片区的年订货量、发货量及销售收入,都达到了同期的三至四倍。去年他负责的片区新增轧辊(纯合金)订货量占大制品合金事业部总订货量增量的87.4%。

在罗猛接手所负责片区以前,“钻石牌”轧辊在当地的知名度很低,有些钢企都不知道“钻石牌”,只知道竞争对手的产品。当年年初,春节没过完,罗猛就一个人背上行囊踏上了市场走访的征程。罗猛通过全国高级地图,把所辖区域的潜在客户都标注出来,晚上做走访计划,反复论证高低线轧辊配管方案,常常工作到凌晨一、二点,第二天一大早又带着方案逐家拜访。面对部分企业门难进、脸难看,竞争对手也人为设置障碍等困难,他没有退缩,一次不见就多次拜访,实在没有办法进门,就用快速的方式把宣传资料邮给相关人员。

那一年里,罗猛累计出差210多天,因长期的超负荷工作,体重也骤减了十五六斤。精诚所至,金石为开,市场局面渐渐打开,其中,某地区的订货量由原来的不到十吨猛增至七十多吨。

当年,在保证原有核心客户订货量不减少的前提下,他还大力开拓市场,开发了10家新客户,而这些新客户的订货量占到了所辖片区全年订货量的70.4%。

因为信息的透明,现在市场竞争越来越激烈。一家企业若没有新产品的推广,要想在市场上长久生存很难。罗猛深深懂得这一个道理,新产品的推广也是他的主要任务之一,而懂技术、懂市场的他,在株硬新产品推广中可谓得心应手。当年,他所负责的片区新产品销售占整个事业部的一半多,为大制品合金事业部超额完成株硬下达的利润指标作出了突出贡献。(孙晓笛 叶志东)