

搬家后89岁老人冒雨来晚报: “订了十几年的晚报,不能断!”



▲老人在日报社发行部订报,还领回了订报礼品 记者 戴凇 摄

本报讯(记者 戴凇)订阅《株洲晚报》十多年的陈老今年搬家了,但他实在无法割舍对株洲晚报的爱。昨日,89岁的陈老冒雨来到本报编辑部,重新填写了送报地址,并向晚报记者致以记者节的祝福。

陈老名叫陈清溪,今年89岁,毕业于北京航空学院(现北京航空航天大学),退休后回到老家株洲。十多年来,他一直住在长江南路儿子的家里,每年订了《株洲晚报》,看报成了他每天的“必修课”。

“晚报新闻很丰富,每周还有老年人的《乐活》周刊,我喜欢看。”陈老笑

呵呵地说,《株洲晚报》的订阅价格也很亲民,他一直订阅了十多年。

今年,陈老女儿考虑到父亲爬楼不便,于是让父亲住到她家中。陈清溪说,女儿家在黄河北路,“搬家”后才想起自己订阅的晚报拿不到了,于是,他每天要自己乘公交车去儿子家的报箱取报,要么要老伴带过来。

“我要更换送报地址,但耳朵听不清,怕电话里沟通不好,就专程上门了,也顺便看看株洲晚报的记者们。”陈老笑着说,原来记者们都很年轻,给大家一个迟到的记者节祝福,并祝愿株洲晚报越办越好。



以为是小感冒 没想到得了爆发性心肌炎

原以为只是一个小小的感冒,没想到却是患上爆发性心肌炎,死亡率高达80%。汤女士今年44岁,几天前因受凉后开始出现胸闷气促,伴有心悸、乏力、腹泻等症状,一开始她以为是普通感冒,不以为意,在家自行服用了“感冒药”。

服药后,病情未见好转,还一天天加重,她只好到附近的医院就诊,在医院做了相关检查后,医生怀疑是急性心肌梗死,这可把汤女士及家人吓坏了,立马到市中心医院求救。

因病情危重,汤女士直接被送进该医院心内科重症监护室(CCU)救治,医务人员通过各项检查和询问病史,排除心肌梗死的可能,考虑爆发性心肌炎可能性大。

同时,汤女士在入院后胸闷气促明显,血压收缩压在80-90mmHg,舒张压在40-60mmHg之间,血气分析示I型呼

吸衰竭。该院心内科主任郭书红对患者出现血流动力学障碍,恶性心律失常,并有呼吸衰竭,死亡风险极高,立即启动爆发性病毒性心肌炎治疗方案。

郭书红说,爆发性病毒性心肌炎是心肌炎最为严重和特殊的类型,是世界公认的医学难题,主要特点是起病急骤,病情进展极其迅速,患者很快出现血液动力学异常以及严重心律失常,并可伴有呼吸、肝肾功能衰竭,病死率高达70%-80%,且治疗效果差,此病不能100%治好,治疗后有较大可能存在后遗症。

这几天,在医护人员的精心治疗和护理下,汤女士的病情一天天好转。不过,还要继续治疗,定期复查。

(记者 赵露 通讯员 莫世芳)

驾车分神一两秒 酿成1死4伤悲剧

本报讯(记者 贺天鸿 通讯员 温娟 曾胜男)大雨天在高速路上驾驶货车,因开车时分心,结果造成三车相撞1死4伤的悲剧。近日,天元区检察院以货车司机余某涉嫌交通肇事罪向法院提起公诉。

今年8月3日17时46分,余某驾驶一台轻型普通货车在高速拥堵路段行驶,当天下着大雨,视线不好。事故发生前,余某先是因为分神,未注意到前方已经堵车,而后又向左看了一下反

光镜,前后仅一两秒的时间。

结果导致,余某驾驶的货车与前方小型普通客车追尾相撞,两车相撞后又推动该客车,与一辆轻型厢式货车相撞,三车连环相撞受损,造成小型普通客车中乘客1死4伤。经事故调查认定,余某承担此次交通事故的全部责任。

检察官提醒:雨天开车时遇视线不佳,一定要专心开车,谨慎慢行,不要抱有侥幸心理。

这对夫妇不厚道 套朋友车牌上路被罚

本报讯(记者 刘玺 通讯员 张雅君)如果车牌被套,很多车主都会很生气,因为别人开着车违章,自己很容易“背锅”。记者昨日从芦淞交警大队获悉,一对夫妇不仅开套牌车,还套的是朋友的车牌。

前几天,民警在芦淞路对一辆白色轿车进行检查时,发现该车的行驶证与车牌不符。民警介绍,开车的是一名女司机,副驾驶座上的男子下车拦住民警,女司

机很快开车走了。原来,这对男女是夫妻关系,女子赶着去单位上班打卡,她丈夫担心民警检查耽误时间,便下车拦住民警,民警随后要求男子通知妻子来岗亭处理。经查,该车悬挂的车牌是套牌,还是套朋友的车牌,两块真车牌都在车内。

对此,民警暂扣了车辆和驾驶证,对女司机处以驾驶证记12分的处罚,她还将面临行政拘留的处罚。

男子吸毒后产生幻觉、幻听 为除“痒疾”竟放火烧家

本报讯(记者 贺天鸿 通讯员 易莎娜 蒋敏)男子吸食毒品后产生幻觉、幻听,为了除身上的“痒疾”,竟点燃自家住房,不但烧了自己家,还殃及周边房屋。11月5日,犯罪嫌疑人季某因涉嫌放火罪被芦淞区人民法院依法批准逮捕。

今年25岁的季某,自幼父母离异,随父亲生活。自父去世后便跟随爷爷生活。因家中无人管教,他14岁弃学在家,后来开始吸食毒品,曾多次因吸毒被公安机关行政处罚并强制戒毒。

爷爷去世后,他便独自一人居住。在吸毒后,季某

开始出现幻听等精神异常症状。今年5月的一天,他在房间里睡觉,忽然感觉浑身瘙痒,怀疑有人放了发痒的东西在被子里。就在此时季某还产生幻听,听到去世的爷爷对他说,只有在爷爷的房间里洗澡才能将身上发痒的病毒除掉,还要把房间里的“脏东西”全都烧掉。

于是,季某在房间内洗了澡,将沙发和被子堆到卧室中点燃,之后光着身体离开了房间。不料大火燃起后自家被烧了,还殃及周边的房屋。案发后,季某被公安机关抓获。



搭上电商快车,“金果果”飞出山窝窝 一个炎陵媳妇的黄桃情缘

人物档案

姓名:黎福兰
年龄:45岁
简介:党员,炎陵黄桃种植能手,创新黄桃网上销售模式的首批果农,带领村民种植黄桃,共同脱贫致富。

炎陵黄桃原为从上海引进的锦绣黄桃品种,迄今已有30年的栽培历史,以香、脆、甜而闻名,享有“天上仙桃,炎陵黄桃”的美誉。近年来,黄桃产业成为炎陵县精准扶贫的重要载体。

黄桃产业的发展不仅增加了农民的收入,还催生了一大批懂技术、会经营的桃农,随着互联网的发展,电商微商应运而生,刺激了相关产业的兴起,农村面貌为之焕然一新。

初尝黄桃甜入心

黎福兰是四川省中江县人。上世纪90年代,她在广东打工期间与炎陵县下村乡坳头村肖桂平喜结良缘。

她以新媳妇的身份来到婆家时,不禁被这里的贫困所震惊。家里除了两间祖辈留下的土坯房之外,几乎一无所有,仅仅只有1亩多责任田,即使尽力耕耘,也难以解决温饱。而且,这种情况在坳头村还很普遍。

2007年的7月18日傍晚时分,对黎福兰来说是个难忘的日子,丈夫外出回来时,塞给她一个用报纸裹得严严实实的东西,剥开一看,圆溜溜、黄澄澄的,散发着诱人的清香。丈夫告诉她,这是黄桃。

“洗洗,咬一口,那个甜!”黄桃就这样被“烙”在了黎福兰的心里,挥之不去。当天晚上,她和丈夫聊了很多关于黄桃的话题,可很多人说下村乡海拔高,黄桃挂不了果。黎福兰心中有莫名的惆怅。

种下黄桃香满园

隔年,还是这个时节。再次吃到香甜的黄桃,黎福兰再也按捺不住了,缠着丈夫带她来采摘黄桃的炎陵中村乡平乐村。让她惊喜的是,当地黄桃种植区与自己的地差不多,她相信,只要技术和管理跟上去,完全可以种植。于是,她和丈夫当即以每株15元的价格买回黄桃苗子120株,除了自己的1亩责任田之外,还租用别人4亩稻田种起了黄桃。

种的时候,不少人围观,多是怀疑的眼神。亲友们也替他们家担心:不种稻子,将来吃什么?确实,对于黄桃种植,黎福兰几乎是一片空白。听说邻乡有种植黄桃的能手,她就虚心去拜师学艺。同时,炎陵县还专门针对黄桃种植,出台开设培训班、给予贴息贷款、聘请专家指导等优惠政策和扶持。

黎福兰边学边干,逐步从门外汉变成了行家。施的是有机肥、采用物理防控方式防虫、适度控制挂果量……熬过了三四年的果树成长期,终于迎来了满园飘香。

网上售桃闯市场

由于黄桃产量大、保鲜期短,销售期仅短短的30天左右,面对累累硕果,怎么销?“与其坐着发愁,不如想办法!”黎福兰利落地说。

2013年夏天,微信朋友圈刚刚盛行,是个还没有微商的时代。一个偶然的尝试,让她开辟了网上销售渠道:请在广州打工的侄子,帮忙在微信里代售黄桃。每卖出一份,黎福兰就和丈夫骑着摩托车,开到50公里远的炎陵县去发快递。“没想到,那一年在网上就销售了几百斤。”黎福兰兴奋地说。

这一年,黎福兰一家用经营黄桃的收入,花了60多万元在县城买了车和房,还送儿子读完了大学。

尝到线上销售的甜头,第二年,黎福兰扩大了网售规模。她在自己朋友圈里刚发出招代理的消息,马上就得到多个网友响应。在操作模式上,由代理接单,果园代发。为了防止路上的损坏,黎福兰找人专门设计了一款包装盒,大大减少了路上的损坏率,即便是有个别损坏情况,果园也会全责赔偿。凭借着果子的品质和良好的信誉,黎福兰逐渐打造了一个稳固的黄桃网上销售团队。

黎福兰自豪地告诉记者,今年,她家黄桃产量近3万斤,除了采用传统的市场批发渠道和入园采摘的模式,共有五成以上为网上销售。

带领种桃共致富

黎福兰成为炎陵县闻名的“种植能手”,并受聘担任耕夫子农产品开发公司草坪黄桃基地技术负责人。因果子品质好,中央电视台所拍摄的炎陵黄桃广告片、广州推介会果品、“湘品入沪”推介会等果品均来自草坪基地。

眼见黎福兰家种黄桃发家致富,村民们都跟着黎福兰一起种起了黄桃。为了取得更大的收益,她将18个黄桃种植户组织起来,成立了联群种植专业合作社,让大家共同致富。黎福兰运用线上销售黄桃的创新模式,也得到大批果农纷纷效仿。

近年来,炎陵县为大力扶持黄桃果农网上交易,合力打造“互联网+炎陵黄桃”的模式。通过加强与淘宝、京东等电商企业和平台的战略合作,实现黄桃与市场的无缝对接,让炎陵黄桃这个山窝窝里的“金果果”,插上电子商务的翅膀,顺畅地走出大山,走向全国,甚至出口走向世界。

据统计,2018年,从事微商、电商销售炎陵黄桃的人员超过6000人,由电商微商销售的黄桃产品1.58万吨,占总产量的七成。



▲种出黄桃,黎福兰把握住了幸福甜蜜的生活 受访者供图

对话

记者:您觉得黄桃用电商销售模式带来了哪些便利?

黎福兰:电商销售模式已成为我们炎陵黄桃果农的主要销售模式。如今,每到黄桃丰收季,电商产业园、电商企业就有专门人员来上门拍照、检测黄桃相关数据,在网上帮果农进行推广和销售。我也再不需要骑着摩托,赶到县城的快递点一箱箱发黄桃了,因为数家快递公司会抢着短期入驻村里,直至黄桃采摘结束。并且送货速度非常快,比如炎陵到广东能次日达,让消费者吃到最新鲜的黄桃。

背景

种黄桃,炎陵1万4千多人脱贫

炎陵县是“中国优质黄桃之乡”,所产黄桃以色艳、肉脆、味甜、香浓等特性,驰名国内外。

回望改革开放初期,这个地处罗霄山脉西麓的县城,于1987年从上海引进种植锦绣黄桃后,免费向农民发放黄桃苗木,开始了炎陵黄桃的示范与推广。历经32年,炎陵黄桃现已成为种植面积5万亩、产值5亿元的农业产业。

2018年,炎陵县成功摘掉贫困县的帽子。据悉,全县已有4784户共14152名贫困人口依靠种植黄桃脱贫。

(记者 肖蓉 通讯员 段晓)



▲黎福兰和丈夫辛勤种植的这片黄桃林,给他们带来脱贫致富的回报 受访者供图