



不忘初心跟党走 争做新时代好队员

记者 高玲/文 吴琦/图

昨天,中国少年先锋队市第五次代表大会召开。市第四次少代会以来,全市各级少先队组织在党的领导和共青团的带领下,坚持用正确思想武装少年儿童,用生动实践锻炼少年儿童,用丰富活动凝聚少年儿童,为促进全市少年儿童快乐生活、健康成长、全面发展发挥了重要作用。

走进新时代,站在又一个五年的新起点,全市各级少先队组织将肩负使命和责任,团结、教育、引导全市少年儿童听党话、跟党走,为夺取新时代中国特色社会主义伟大胜利、实现中华民族伟大复兴的中国梦、加快建成“一谷三区”、开启现代化的新征程时刻准备着。

何家坳小学校长欧阳小珠: 打造全科德育体系 自主开发“七彩阳光”评价体系



今天的会议振奋人心,给我们接下来的少先队工作以鼓励和指导。

在少先队工作上,我们学校是株洲唯一一所五星红领巾示范校,这次大会开幕式上的鼓号队,就是我们学校的学生表演的。去年,我们还承担了由团市委组织的“我是光荣的少先队员”主题大队活动,收到了社会各界、广大少先队工作者的好评。

此外,学校自主开发了一套“七彩阳光”德育评价体系,评选“七彩阳光”少年、美德少年,这是少先队“雏鹰争章”活动的创新形式之一。

白鹤小学校长何亩文: 创建白鹤童声电视台 少先队员自采自编



本次大会仪式感特别强,现场氛围热烈,相信新时代的少先队员们能从中感受到强烈的使命感和责任感。

具体到工作,我校积极编写《白鹤小学五自教育手册》,依据此手册为蓝本,开展各项教育活动,如班队会、国旗下讲话、白鹤童声电视台、红领巾广播站等,并从五个方面对学生进行评价,即:学习自主——学习星;行为自律——文明星;身体自强——阳光星;生活自理——主人星;安全自护——安全星。

白鹤童声电视台创建于2003年,是白鹤小学少先队阵地之一,坚持每周制作播出三期节目。少先队员们结合身边的人物、事件撰稿,采集与少先队员学习生活密切相关的素材,兼顾国内外重大事件和动态。截至目前,已累计编辑播放近500集。

炎陵城南小学辅导员唐莹影: 多开展主题教育活动 锻炼学生社会实践能力



作为新时代的辅导员,我们更加要紧密地团结在以习近平总书记为核心的党中央周围,求真务实,开拓创新,教育引导好广大少年儿童,听党的话,永远跟党走。

开完大会回去后,在开展少先队活动中,我们会继续坚持以重大节日、重要人物和纪念日为契机,开展丰富多彩的主题教育活动;同时,也会继续组织开展更多的校外少先队工作,如带领学生到炎陵的中小学生社会实践教育基地参加实践活动。

今后的五年,我们也准备在做好已有工作的同时,把重点放在锻炼学生社会实践能力上去,多和其他学校和地区学习交流,共同为中国特色社会主义事业培养合格建设者和可靠接班人。

醴陵市江源小学辅导员易文秀: 开创第一批“家乡风情” 少先队课外实践基地



我校充分挖掘家乡红色教育基地,努力营造浓厚的红色文化氛围,让少先队员从小就自身的成长自觉地同爱国、爱党、爱社会主义相结合,努力成为新时代积极健康好少年。参加完本次少代会,我们将进一步开创学校少先队改革工作的新局面:

一、筹备召开醴陵市江源小学第一届少代会,进一步规范学校的少先队组织建设。

二、开辟新型阵地。与醴陵陶瓷产业基地、花鼓戏协会等联系开创第一批“家乡风情”少先队课外实践基地。

三、向兄弟学校学习先进的工作经验,在学校原有的“探索红色文化”等系列主题活动的基础上,进一步打造丰富多样的品牌活动。

白鹤小学五年级王艺霏: 为家乡的发展自豪 以后要增加主持功力



去年,我参加了团市委组织的“喜迎党的十九大——我向习爷爷说句心里话”系列活动,充分感受到了家乡、祖国的强大,内心特别骄傲。

我作为少先队员,在每周的班队活动课中都很快乐。因为我们都是自主设计活动,做自己的小主人。我们还积极开展“红领巾小书虫”和“红领巾小健将”等活动。

我喜欢做主持,在全市的诗会、晚会上做过主持人。我觉得在一场大型活动中,尤其是面向全市乃至全国的观众,主持人的能力也是这座城市的门面,一定要打好基本功,不能放松。作为一名少先队员,以后,在学习之余,我要花更多时间提高主持能力。

茶陵县解放学校四年级苏比努尔: 组委会贴心准备清真餐 邀汉族小伙伴体验民俗



我是维吾尔族人,得知我是少数民族人员,组委会特别贴心地为我准备了清真餐。

前段时间,我参加了一个特别的活动——与攸县特校小朋友手拉手联谊活动。活动中,我邀请汉族小伙伴了解维吾尔族的风土人情,体验民俗文化,汉族的小伙伴们也请我去他们家做客,大家一起玩得很开心。

今年“六一”前夕,学校组织的“你好,新时代”少先队员入队仪式上,我给刚入队的弟弟妹妹系红领巾,当时特别感动,也觉得自己多了一份责任:自己一定要当一个好榜样。

攸县工业路小学四年级马丽雅: 时刻严格要求自己 争做优秀少先队员



参加这次会议后,我更加明白作为一名少先队员的自豪与骄傲了。

在我们学校,少先队执勤干部要做很多事,包括学生的文明礼仪、卫生、纪律等。在这样的情况下,我时刻严格要求自己,争做优秀的少先队员。

作为一名少先队员,在大队委的督促要求下,我们一直在努力。印象深刻的是,大队委要我们完成“六个一”活动,其他的我都完成得很好,可是为妈妈洗一次脚,我有点难为情,但我还是做了,妈妈很高兴,我也就高兴了。

手机靓号“江湖”

“职业炒号人”养号每月要花费上万元 好号码售价动辄几万甚至上百万元

“连号”“顺子号”受欢迎 尾号“7777”手机号标价15.5万

近日,有媒体报道称,宁波一个手机吉祥号开价268万元。现如今,花钱买一个好的手机号、车牌号并不是一件稀奇事,但是一个手机号开价200多万元,让人不禁惊讶道:一个手机号真的值这么多钱吗?

对于有的人来说,手机号码无非是一串数字,但在售价动辄几万甚至几十万上百万一个号码的江湖里,豹子号、炸弹号、五连号、六连号甚至七连号非常受追捧。正因为如此,围绕着手机靓号形成了一条买号、养号、炒号、卖号的交易链,也催生了“职业炒号人”。

日常购买手机号主要有两个渠道,一是三大运营商的营业厅,二是一些自营的通信公司,而后者多是靓号集中地。“代理商买断就是我们把某一个号段整批批给他们,与营业厅自营相比,这部分渠道占大头,这也就是为什么吉祥号大部分都掌握在代理商手中。”中国移动海南公司市场经营部业务服务室经理冯华说。冯华告诉记者,这些号段批给代理商的时候是没有所谓吉祥号这一概念的,在收费上也不会有吉祥号和普通号的区别对待。“号段不是代理商自己选的,是我们分配的,当然代理商之间也有级别的划分,不同级别拿到的号段也不一样。”冯华说。

记者近日走访海南省海口市明珠广场4楼发现,几乎每个柜台都有靓号出售,价格也各

不相同。最受欢迎的一种靓号是连号,即相同的数字相连,相同数字越多,价格越高。两个一样的数字是“对号”,三个一样的数字叫“豹子号”,四个一样的数字叫“炸弹号”,如果是五个以上一样的数字相连,价格更是不菲。

记者看到,所有靓号中价格最高的是一个尾号为五个“7”相连的号码,标价15.5万元,还有一个尾号为五个“5”相连的号码标价13.9万元。“五连号的号码很难得,基本都要10万元以上。”销售人员告诉记者。

据悉,“顺子号”也是比较受欢迎的靓号,一个尾号为“234567”的号码开价6万多元,尾号为“56789”的价钱也在5万元以上。此外,还有一种吉祥号是针对不同人群私人定制的,比如“生日号”、“个性号”、“风水号”、“情侣号”等。

买靓号的多为男性 “就像是限量款的包包于女性一样”

手机靓号如此受捧,自然催生了以收购和出售靓号为业,从炒号的过程中赚取巨额利润的人,人们称他们为“号贩子”,他们则自称“职业炒号人”。

“职业炒号人”阿垚干这行已有10多年,他经手买卖的靓号总价超百万元,成交一单最多时赚了3万元。

“有人认为手机号就是号码,但是有些人

却把它当成投资、收藏或者礼品。”阿垚告诉记者,跟他买号的基本是男性,“靓号对于这些男性的意义就像是限量款的包包于女性一样。”

有些人买靓号是自己用,有的人和阿垚一样,买了之后再转卖,有的人是拿去送礼的。“之前就有一个客户,为了搞定甲方,给对方老板买了一个尾号为8888的靓号,最后好像因此搞定了生意。”阿垚说。

每个月养号要花费上万元 干这一行“风险很大”

做手机靓号生意看似是一本万利,但阿垚说并非如此。“收到了号就要养号,很多号码都有月租,你不能断,断了就容易被收回,而号码越好一般月租越贵,手上号多的话,一个月养号就要上万元。”阿垚说,“所以一个号不会在自己手里放太久,几个月就要出手。”

这个行业并不是什么人都能做,“干这行最主要的是一要有资源,二要有足够的资金实力,三要有充足的信誉。”阿垚告诉记者,买卖手机靓号资金流动频繁,而且金额较大,好的

号码动辄几万甚至几十万元,“有的人手里有一批号,但是养不起,资金链断了,就容易带来很多问题。”

在阿垚看来,干这一行风险很大,赚的时候可以赚得盆满钵满,赔的时候也可以赔得倾家荡产,“随着新号段越来越多,人们对于吉祥号的追求没那么热了,现在‘豹子号’已经卖不上好价钱了,整体上来说生意没有以前好做,只有顶级的靓号还有些赚头,但是客源很少。”(据海南特区报)



▲售价数万元的靓号

通过“湖南泽思”我实现了创业梦

对很多人来说,考上大学、鲤鱼跃龙门是改变人生的第一步。高考落榜后,我感觉到自己的人生失去了颜色,仿佛觉得考不上大学就没有什么希望了。

2004年,因家境贫寒,15岁的我从茶陵南下深圳进入一家电镀厂打工,因为电镀毒性太大半年后离职。

因学历不高,又没有什么一技之长,我每份工作都做不长。后来,我又去了广州打工,作为工厂流水线上的操作工人,每天从早到晚的辛苦劳动,常常累得来不及洗漱,倒头便睡。每月只有1000块钱的工资,除了日常花销基本上剩不下什么。工厂倒闭后,我又辗转回了株洲,在建筑工地上做小工。

2012年9月,我的孩子出生了,生活压力变得更加大,在外打工的积蓄很快花光了。

意识到必须做点什么才有机会给家人带来更好的生活,让我的父母、妻子不再那么辛苦。

2013年,我和妻子尝试注册了一个淘宝店,利用芦荟

服装市场的优势售卖服装,没准是条致富的道路。

不过因为缺乏经验,淘宝店的销量没有起色,我和妻子终日焦虑。经一个从事淘宝朋友的介绍下,我购买了湖南泽思教育的网络淘宝授课服务,通过网络淘宝授课,我学会了淘宝店装饰、运营、售后服务等很多东西,从不懂到入门,再加上自己摸索,找到了一条适合自己的淘宝之路。如今,每次听到“叮咚”响都很激动。我记得,第6天我迎来了第一笔生意,紧接着第二笔,第三笔之后基本上每天都有几十个订单,我和妻子加起来一年能赚30多万元。

2017年,我在株洲买了一套130平米的房子,让父母也搬过来和我们一起住。

回想起来,通过湖南泽思教育,我不只是收获了一个创业技能,更重要的是给了我一种人生的态度,一种积极乐观、奋进向上的人生格调。

(讲述人 湖南泽思学员小齐)

链接

入选 CCTV 发现品牌栏目中国优选品牌

中国电子商务协会理事单位

国家级第三方人才培训基地

讲师均拥有中国电子商务协会颁发认证的讲师资格证

地址:长沙市芙蓉区浏阳河大道红橡国际广场25楼

电话:18670949749