

辞去高薪工作,回乡开农场;四年未盈利,仍不改初心

## 贺华:乡村追梦终迎曙光

记者 周嵩



“当时确实想得太简单了。”短暂沉默后,贺华承认,不是没有后悔过。

时光回到四年前,彼时,在某世界500强企业担任品质高级主管的贺华,决定放弃稳定高薪的工作,在攸县皇图岭承包了300亩山地,梦想打造一个现代农场,带领村民一起致富。

然而,四年来,复杂的乡土关系,繁忙的管理工作,不断升级经济压力,让贺华一度怀疑自己的决定:回到乡村,这条路走对了吗?

去年,党的十九大提出乡村振兴战略,这给贺华提了一股劲。更可喜的是,在连续投入四年后,他已经看到了曙光。

贺华,迎来了自己的“乡村振兴新时代”。



▲坚持了4年,贺华的农场渐有起色  
受访者供图

### 跳出农门 入职某世界500强公司 在深圳买房安家

37岁的贺华是土生土长的攸县伢子,洗掉脚上的泥巴,离开农村,是父母对他的最大期待。

1999年,中专毕业的贺华远赴广东打拼,由于工作踏实高效,很快成为所在公司的品质主管。由于工作需要,他经常前往越南、马来西亚、美国、新加坡等地,协助公司组建新工厂。这段工作经历,让贺华的眼界变得更加开阔。

2005年,贺华成功主导了一个专案,奖金相当于11个月的工资。当时,深圳龙华的房价每平方米还在5000元左右。贺华拿出多年的积蓄凑够首付,贷款买了一套房子。

在深圳,贺华有了一个幸福温馨的家,事业也蒸蒸日上。2011年,他进入某世界500强公司,担任品质高级主管一职,年薪颇丰。

“在城市里,我可能很普通,但在农村,我是父母的骄傲,村里的榜样。”贺华说。

### 回乡追梦

卖了房,辞了工  
回老家承包山地开农场

但贺华有自己的想法,“每次回到老家,想到家乡的山都荒芜了,觉得着实可惜。”贺华说,在国外出差时,他发现当地的农场都十分漂亮,而且经营者收入也不低,“我梦想着,开一个属于自己的现代农场,不用背井离乡,可带着村民们一起致富。”

当贺华把这个想法告诉父亲时,却遭到父亲的极力反对。父亲认为,儿子好不容易跳出农门,成了高级白领,如果重返乡土,无异于自断前程。

然而,贺华心意已定,在经过与家人的耐心沟通后,2013年12月,他辞掉高薪稳定的工作,并卖了深圳的房子,回家寻找合适的场地准备创业。

4个月后,贺华在离家8公里外的皇图岭,承包300亩山地,成立了立名生态农场,主要种植中草药黄栀子 and 枳壳。他的“梦想农场”,终于有了“具体坐标”。

### 艰难坎坷

众人不理解,孤军奋战  
投入40多万元,至今没能盈利

尽管做了大量的准备,但真正开始创业后,却显得并不那么充分。

“每一样都要学习,从荒山开垦、药材选种,到苗木护理、寻找销路,都必须掌握。”做白领的10多年里,贺华从未接触过农活。如今,黝黑的他自认扛锄头上山干活不输老农,“山上的一草一木,我都非常熟悉。”

更多的困难,是来自农村的限制,“观念、配套服务、创业环境等都与一线城市有很大的差距,而这些都是我创业必须跨过的一道道门槛。大家都认为我疯了,我只能在众人的不理解中,孤军奋战。”

农业创业投入周期长,回报慢。创业四年,贺华已经投入了40多万元,部分黄栀子虽然已经挂果,但整体收入几乎可以忽略不计,至今没能盈利。为了拓宽收入来源,贺华在山上养了一些土鸡、蜜蜂。

由于一大家子要开销,当山上不忙的时候,贺华在朋友的帮助下,会接一些其他的项目,以补贴家用。而他2013年在深圳龙华卖掉的房子,每平方米的价格已经从当初的1.4万元,涨到了近5万元。

### 曙光在望

今年有望实现收支平衡  
谋划开辟休闲农业区域

“骨子里可能确实有点理想情结。如果是一成不变地上班,生活可能会更加舒适,但我觉得,现在做的事情更有意义。”谈及过去几年的经历,贺华直言,离自己当初的目标仍有不少差距。

在贺华看来,这是一场追随内心下的赌注。如果成功了,就按自己的方式生活;如果失败了,他还年轻,可以继续外出闯荡。

不过,多年的坚持已经让贺华看到了希望。“纯粹的投入期已经过去,慢慢有了一些收入。”贺华说,目前,农场的药材采摘量已经开始逐步增长,也有了稳定的销路,今年有望实现收支平衡。

目前,贺华正筹划着再流转一些农场周边的土地,开辟一个休闲农业区域,让城区居民周末可以前来观光休闲、放松心情。

5月,正是栀子花开的季节。在漫山花香中,贺华哼起那首著名的《栀子花开》。

### 对话贺华

从“小鲜肉”变成“老腊肉”  
不变的是振兴乡村的初心

实施乡村振兴战略,是党的十九大作出的重大决策部署。吸引更多人才到农村去,带动乡村产业发展,是乡村振兴的重要前提。

记者:这几年的乡村创业经历,你最大的收获是什么?

贺华:最大的收获是家人的支持,朋友的信任。与城市相比,农村的创业环境更加复杂,每一步都非常艰难,只有经历过的人,才有深切的体会。创业前,我想方设法说服家人同意。真正开始创业,反而是家人的积极支持,让我有了更多动力。

记者:对乡村振兴,对返乡创业青年,你有哪些建议?

贺华:乡村要实现振兴,首先必须要有好的创业环境,除了加大对乡村企业的政策支持外,政府更应该改善政务服务环境及效率、改善乡风民俗、改变落后观念等方面下功夫。

对于想在农村创业的青年,建议一定要有的放矢,要做足前期市场调查,还要耐得住寂寞。乡村创业,不是一朝一夕之功,需要长期坚持。



▲农场的药材采摘量已经开始逐步增长  
受访者供图



(记者 姚时美 通讯员 刘萱)

## 多平台发警示,预付式消费投诉下降

4月我市12315接投诉咨询3700多件,为消费者挽回损失39万余元

昨日,市工商局12315投诉举报科对外公布消息,4月全市12315投诉举报信息系统登记3766件,同比增长10.94%,环比下降16.02%,为消费者挽回经济损失39.72万元。

预付式消费纠纷等问题,之前主要出现在美容美发洗浴类服务业,经市工商局12315投诉举报科通过报纸、电视、微信平台等多渠道媒体向社会发布消费警示,根据12315数据对该问题进行深入剖析并提出合理化建议、提请市长热线等相关部门引起重视等措施,投诉量有所下降。

### 交了款没货提 商场竟拒绝退款

4月1日,市民楚女士参加荷塘区某家具市场的促销活动,当天购买一张沙发和一张乳胶床垫,付全款79800元,抽奖获得一台电饭煲和现金400元。楚女士要求商家送货时,被告知沙发无订购的颜色,床垫也无货,要求退款被拒。

荷塘工商分局荷叶塘所接诉后,立即展开调查,确认消费者所述属实。

4月11日,该所召集双方调解,商家无法按约定提供商品,由于消费者所获奖金400元已折入当时货款,最终双方达成一致,奖品电饭煲归消费者,同时退还全部货款79800元。

根据《合同法》相关规定,本案中,消费者已按约定支付全部货款,双方购销合同成立,商家应当按照约定向消费者提供指定货物,商家无法提供指定货物,商家违约,因考虑未给消费者造成实质损失,商家应当予以全额退还货款。

### 金手镯换购未尽告知义务 商家退货

4月7日,李先生来电反映,4月6日其母亲到攸县某黄金品牌专卖店将原来购买的黄金手镯以克换克,以旧换新。更换中明确说明要按克数换购,当日补差价1980元换购得一3D黄金工艺品,回家后李先生发现3D黄金工艺品不是按克数更换,次日到店要求换回,被告知需加收60元/克的折旧费才能换回。双方无法达成一致。

攸县食品药品监督管理局联合星所接诉后,立即展开调查,商家工作人员承认当日李先生母亲来店置换时明确说明要按克数换购黄金,3D黄金由于工艺不同,定价不是根据克数来确定,是按照工艺件出售,换购时未向李先生母亲说明。

4月13日,该所召集双方调解,双方达成一致,消费者退回换购所得3D黄金工艺品,商家退还消费者原黄金饰品和补付差价1980元。

根据《消费者权益保护法》相关规定,本案中,李先生母亲明确表达了按克数换购的消费要求,商家仍按工艺件出售的3D黄金换购给消费者,未尽告知义务,应当予以退还消费者换购黄金饰品及补差现金。

### 家园社区志愿队探索“精准帮扶”新模式

志愿者按专长分工  
受助对象按需报服务

志愿者一拨接一拨地去慰问、聊天,老人到底喜欢不喜欢?

为破解这个难题,天元区家园社区学习专业社区管理模式,对志愿者和受助对象摸底,志愿者根据专长提供服务,受助对象按需报服务,对志愿服务施受双方进行私人定制。

昨日,私人定制服务启动,志愿服务队新增市国税局天元分局、中国人寿、市畜牧兽医水产局3个新队伍,至此,家园社区志愿服务队扩展到14个。



▲社区工作人员和宋培境老人(右)聊天  
记者 成姣兰 摄

### 新模式:施受双方进行私人定制

家园社区志愿服务队成立于2016年初,前期已成立11个志愿小分队,为社区有需要的老人服务。目前,社区共有志愿者287名。

以前组织志愿者活动时,常出现这样的尴尬,志愿者提供的服务并不是老人最需要的,而老人想要的服务,志愿者又不擅长。“让我们做搞卫生等不擅长的事,我们也会很尴尬。”一机关工作人员曾经这样表示。

为了进一步实现贴心服务,今年,家园社区参照专业社区管理模式,实行定制服务。前期,社区对每

个志愿者进行摸底,哪些可以提供买菜、接送和外出陪伴服务,哪些可提供专业保洁、医疗、心理咨询等服务,建立一本台账。另外,社区对辖区内登记在册的20余名受助对象进行摸底,需要哪几类服务,建立精准帮扶私人档案,也建立台账。两本台账一合并,一对一的服务模式就出来了。

目前,社区已经完成了人员摸底,接下来,他们将精准帮扶台账制作出来,贴到每户受助对象家,让他们与相关服务项目的志愿者保持联系。同时,台账也发到每个志愿者手上,了解自己有哪些帮助对象。

### 故事:92岁老人很少出门,渴望有人陪伴

昨日,市国税局天元分局和利江小区两个志愿服务分队出资,给社区18户居民共送去慰问金6400元。蓝天物业志愿服务队组织专业保洁,为行动不便老人做家务事,其他服务队分别开展行动。

92岁的宋培境是一位老党员,作为地质工作人员,在江西工作50多年后,退休后回到株洲老家。

昨日,记者和志愿者离开他家时,他拉住记者的手说:“再坐坐。”应老人要求,记者陪他聊了起来。原来,老人的儿子远在广州,只有过节才能回来。好在25岁的孙子每周送一次菜来,平日常,他只有老伴相陪。两人腿脚不便,很多天都不下楼。老伴听力逐渐缺失,两人只能靠笔纸交流,宋老很难找到一个与他

说话的人。

看到志愿者来了,宋老客气地说,如果经常有人跟他说说,他就很满足了,如果能定期搞下卫生,更完美了。

听闻宋老回株洲17年很少出门,记者将手机里所有关于株洲的元素都跟他讲解一遍,他这才知道,株洲已经有了智轨、河西有神农湖、栗南湖、万丰湖和动力谷等地方,武广教育生态城正崛起。

下一阶段,家园社区居委会将发动有能力的志愿者,开车陪伴老人,去看看株洲的变化。

(记者 成姣兰 通讯员 周波悦)

## 艾艾贴,让生活更加精彩!



只是“摆设”,能以很轻松的心态绕过前行。可能吗?不可能吗?一切都在你自己是否想去争取,是否想去拥有。不过现在机会就摆在你面前,有这样一个团队在等着你——艾艾贴精英团队!

灸道之美,让爱蔓延。艾艾贴自成立以来,便致力于传承弘扬艾灸文化,在全国大范围展开公益“义灸”活动,引导人们关

人常常会绝处逢生,再多的艰难困苦,在它面前似乎都只是“摆设”,能以很轻松的心态绕过前行。可能吗?不可能吗?一切都在你自己是否想去争取,是否想去拥有。不过现在机会就摆在你面前,有这样一个团队在等着你——艾艾贴精英团队!

灸道之美,让爱蔓延。艾艾贴自成立以来,便致力于传承弘扬艾灸文化,在全国大范围展开公益“义灸”活动,引导人们关

注自身健康,用古朴自然的绿色养生方式做日常养生保健。艾艾贴号召广大经销商朋友们在湖南长沙各公共场所依照法开展团队义务灸活动。届时,长沙居民将可以免费体验艾艾贴新式艾灸养生方法,并就相应的养生保健等问题咨询艾艾贴经销商义灸团队。

生命的芳华,总是用来被辜负的,总觉得可以无限地透支。却不想,当蓦然惊觉,好像错过了什么,再想回头,却无处可买到那张返程的“车票”了。我是艾艾贴总经销商:彭丽,微信:13510960831 电话:13510960831。