

生意不错! 株洲服装老板今冬笑了

借助互联网,但不迷信互联网,老板们普遍仍看好实体店

记者 姚时美 文/图

接近年关,株洲大小服装加工厂里一片忙碌,芦淞市场群人流熙熙攘攘。近日,记者走访调查发现,相比2016年,2017年冬季株洲的服饰可谓占尽天时地利人和:寒冷天气来得更早,拉长了销售生命周期;广大商户营销思维回归理性,注重提升商品和服务的品质。经调查,2017年株洲服饰销售普遍比2016年同期要高,款式也紧跟潮流。



▲1月17日,迪威玛尼服饰品牌展厅,客户正在选货

不迷信互联网 销售比往年同期提升10%

1月17日,芦淞市场群金冠服装市场二楼,一家装修一新的门面内,90后小伙朱灿将最新的服装款式发给客户。朱灿经营的是女装,2017年冬装销售量在1000件左右,相比2016年同期提升了10%,零售价在300元—1000元之间,其中以400元至600元的最多,“冬装几百元不算贵,属于普通消费。”价格和2016年同期相比,差别不大,服装的款式则偏时尚,因为他的女装针对的消费群体为年轻女性。 “做实体店租金成本、人工成本都在增加,压力确实大,即使这样我也不迷信互联网。”朱灿说,他的销售模块有线上线下两大块,但大部分还是线下销售,“顾客在实体店可以现场试衣服,体验性比电商好。”

砍掉省、区代理 这家服装厂成本低了、销量高了

“今年冬天生意好做,老天帮了忙。”迪威玛尼服饰(中国)有限公司董事长刘焰介绍,迪威玛尼的商品为男装,畅销的是长款羽绒服和针织型风衣,价位在1000元左右,流行颜色为黑、白、灰。 刘焰从1991年起就在株洲经营服装,目前公司旗下有六七十家加盟店。为了降低成本,他将省代、区代通通砍掉,衣服直接从厂家到加盟店,价格也更实惠。据他计算,公司因此省掉12%的运营成本,虽然价格低了,但2017年的冬装销售量反而比2016年同期提高了10%。 刘焰说,未来5年,他计划从单一产品向全系列产品拓展,不仅有外衣裤子,还有配套的内衣和内裤,“多开体验店,让顾客享受更优质的服务。实体店市场的潜力巨大,我很看好。”

高档女装进军商场 拟降价30%抢占市场份额

“2017年我们的销售和2016年同期相当。”做丝度服饰负责人说,做丝度经营的是高档女装,冬装价格在1800元—2000元之间,目标消费群体是30岁到45岁之间的女性。该年龄段的女性具备较强的消费能力,对商品的品质要求也比较高。 该负责人介绍,高档女装和普通服装相比并不具备价格优势,因此,该品牌从来没有经过电商渠道进行销售,均是线下交易,比如通过加盟店零售。 未来,做丝度仍将坚持做实体店,2018年,公司计划进军商场,走高档服装路线。除了改进衣服的颜色、款式外,还将降价,降价幅度将达到30%,此举是为了抢占市场份额。“随着服饰生意人思维理性回归,现在普遍都重新看好实体经济了。”该负责人总结。

相关新闻

慕楚儿服饰: 将客户逐步拉到线上

慕楚儿服饰品牌在芦淞区龙泉路康泰服饰工业园有自己的生产加工工厂,同时,在芦淞市场群欧洲城市场也有销售门面,其经营模式为典型的产销一体。 依托于株洲本地的工厂和销售门面,慕楚儿服饰在全国有大量的经销商,“去年下半年,我们的秋装和冬装销售量达二十多万件,和2016年差不多吧。”老板严晗说。

昨日下午,记者在工厂内看到,工人们正在加工女装棉衣,整个工厂一派忙碌。

严晗介绍,女装棉衣主要是红、黑两色,款式多样,零售价在一两百元,属于大众消费,因此销售量比较大。

依托于实体,销售渠道主打电商,慕楚儿服饰工厂生产的大部分产品均通过互联网销往全国各地。严晗说,她涉足电商好几年,渠道已经稳定,模式也已经成熟。同时,她将线下资源整合,通过互联网进行营销推广,将客户逐步拉到线上销售平台,“电商的门槛在提高,要求也越来越严,我们的产品质量和服务也要相应提升。”

在商言商

1.2017年冬装为什么好卖?

刘焰: 天时:去年冬季冷得更早,春节期间又比较靠后,年前服装销售的生命周期因此拉长,天气在很大程度上推动了冬装的销售。 地利:芦淞市场群作为中南五省服装批发中心的地位尚未被撼动,商品覆盖仍能到达周边省份,借助地利优势,商户们仍大有可为。

朱灿、严晗: 人和:注重产品质量和服务。

2.相比电商,实体店有何优势?

朱灿: 电商兴起后,客户不能亲身体验、收货时发现质量问题等弊端也逐渐显现,实体店的重要性凸显。

刘焰: 顾客能提前体验,享受优质服务。

记者观察

目前株洲的服饰从业者,大部分都是两条腿走路,线上线下并行,认为互联网销售的发展最终还是依托于实体,只有注重产品本身,实体才有出路,行业才有希望。



全新芭宝利亚格纹包包,冬天搭配大衣不二之选,尺寸中号,材质牛皮加帆布,全新带吊牌,120元转。微信:18501098



朋友从云南带回来的毛衣装饰链,民族风情,全新,从未戴过一次,35元转。电话:13077057612。



转两罐三段爱他美奶粉,天元区时代广场的爱婴母婴店购入,保质期到今年8月,便宜出,价格私聊。电话:15873352669。

转一张希尔顿私人教练健身卡,剩余九节课,2500元。电话:18107336590。

一套做梳子或者手镯的木工入门工具,只用过一次,原价200多元,150元转。电话:18573350518。



晚报同城换购,让闲置物品得到最大限度的利用。如果你想出售闲置物品,请扫码加群,上传实物图、物品信息、价格及联系方式。一切交易以当事人沟通为准,晚报概不负责。

城区域管考评新办法启用 连续3次垫底的区,或被行政问责

本报讯(记者 伍靖雯 通讯员 城关)从本月起,我市将实行新的《城区城市管理考核评比办法》(以下简称《办法》)。相比此前的考评办法,新的《办法》有何变化,又有何亮点?

变化一

考评内容多了,范围广了

此前的考评办法,侧重考评市容、环卫等内容,新的《办法》则将城市创建等多方面内容纳入考评,具体包括环境卫生监督管理、市容市貌监督管理、市政设施维护、园林绿化管养等。另外,考评范围也有扩面。云龙示范区从2012年5月纳入市区城市管理考评以来,考评范围一直局限在云龙大道沿线、职教城片区、方特欢乐世界片区以及学林街道办事处。新的《办法》将考评范围扩大到云龙示范区全部行政区域。

变化二

实行“名次+档次”考评奖惩办法

本月起,考评实行“名次”与“档次”相结合的办法进行奖罚。 城区月度考评成绩排名第一的,奖励100万元;排名第二的,奖励50万元;排名第三的,奖励20万元;排名第四的,不予奖罚;排未名的,罚30万元。另,月度考评成绩在85分(含85分)以上的,评定为优秀档,在名次奖罚的基础上再奖30万元;城区月度考评成绩在75分(不含75分)以下的,评定为不合格档,在名次奖罚的基础上再罚30万元。

变化三

连续2次垫底,约谈负责人

取消每月以区为单位召开的考评讲评会,改为逢双月组织召开城市管理考评集中讲评会。连续两次排未名的城区政府主要负责人,由市城管委领导进行警示约谈;连续三次排未名的,由市城管委向市委、市政府提出行政效能问责或组织调整建议。

“厕所革命”如何市场化? 天元区邀您来场 头脑风暴

本报讯(记者 伍靖雯 通讯员 吴意勋) 我市“厕所革命”如火如荼。本周日下午,天元区将举办“厕所革命”头脑风暴活动,邀请感兴趣的企业、市民参与。

此次活动的主题是“厕所+商业”,探讨公厕的建设、管理维护与市场化路径的深度融合,以求改变传统公厕的管理模式,让市场来为公厕品质和服务把关。

记者了解到,天元区区长董巍将参与此次活动。只要有想法、有创意,可以面对面与区长交流,为“厕所革命”建言献策。

活动时间:1月21日(本周日) 15:30—18:00

地点:中国动力谷自主创新园研发中心D栋2楼——天元区图书馆

报名联系方式:13203330735 (张)

东阿阿胶产地直销 仅剩三天

原价488元/斤 限时抢购100元/斤 实惠不容错过



冬季吃阿胶的五大功效:

- 1.增强体质:**阿胶有增强免疫力、减少疾病的作用。适合年老体弱,久病体虚,易患感冒等体质下降者。
- 2.强筋健骨:**阿胶补血液,血能养筋,液能润滑关节,充实骨髓、脊髓、脑髓,故能强筋健骨,流利关节,抗御风湿的伤害。
- 3.益智健脑:**阿胶中含有的多种有效成分可以缓解学习紧张情绪,使大脑和全身得到充分休息,有利于提高体质,强身健骨,精力旺盛。阿胶中含有小子活性肽,能增强肌体记忆力和提高识别能力,有较褪抗疲劳作用。
- 4.延缓衰老:**阿胶含有明胶原、骨胶原、蛋白质以及多种微量元素,多种氨基酸等。这些都是人体营养重要物质,有明显抗衰老、延年益寿作用。
- 5.美容养颜:**阿胶通过补血而滋润皮肤,利于皮肤保健。长期服用可使脸色红润,肌肤细嫩,有光泽。是滋养皮肤,美容养颜之佳品。

正宗云南文山三七、东阿阿胶产地直销惠

■每天前20名顾客赠送价值89元野生黑枸杞一袋

■买五斤送一斤 (周五、周六、周日)

特卖地址:株洲晚报一楼大厅(天元区新闻路18号株洲日报社)

抢购电话:15987677831

株洲晚报联合文山三七启动 “感恩回馈”仅剩最后三天

198元/斤

前面买三七的快点啊,我着急交钱!



第一次没买到,这次绝对不能错过,省钱太多了!“排这么久队,前面买三七的快点啊,我着急交钱!”活动现场,来购买三七的市民排成长龙,现场

中年老板抢定“它”

云南文山三七优良的品质受到医学专家、营养学家的肯定,受到广大市民的青睐。抢购三七的人群中,除了三高人群,还有众多中年老板的身影,他们经常熬夜加班,睡眠不足,喝酒应酬,慢慢出现了肠胃疾病和肝硬化,老板出手就是要10斤,买回去自己喝,用来调理肠胃,预防肝硬化。给自己心爱的人喝,美容养颜,排除毒素,调理气血,增强气色,赶上优惠,买10斤都嫌少!

正宗云南普洱茶 百元带回家

市场价1560元/提5饼 活动期间仅需100元

正宗云南七子饼茶,是饮用、馈赠、收藏、保健之佳品。本次活动,非商业炒作,《株洲晚报》真诚回馈,感受陈韵普洱茶的品质,原价每提(5饼)1560元,现在每提只需100元,到现场看一看正宗云南七子饼茶值不值,感受超值品质。

本次活动名额仅1000提,请广大市民抓紧时间抢购。

普洱茶为什么值得一喝

普洱茶历史悠久,以越陈越香著称,回甘之味沁人心脾,为世人所追捧。如今大家对饮食健康越来越重视,加之普洱茶又是保健养生的健康饮品,更加受到大家欢迎。

普洱茶中氨基酸、维生素、矿物质、茶多酚和生物碱等含量很高,秋季喝普洱茶能生津止渴、滋润口腔,经过熟化的普洱茶不刺激肠胃,还可以起到护胃、养胃的作用。

普洱茶特征

醇而带爽 汤色浓厚 回甘不散 厚而不涩 茶色浓郁 气味甜美

