清水塘老工业区搬迁改造,关停整合中小煤矿、烟花爆竹企业……这些年来,株洲的传统产业“做减法”已成新常态。

“做减法”的同时,如何“做好加法”、保持经济持续健康发展?

记者近日在株洲经开区、云龙示范区采访多日,找到了一个清晰的答案:以创新发展作为驱动经济社会发展的新引擎,以新产业、新模式、新业态培育新的经济增长点。

湖南微软创新中心获评“国家级众创空间”、“省级双创示范基地”,“零创空间”获评株洲市中型创业孵化基地,这两块“金字招牌”引得大批创业团队纷纷入驻。

2011年当年,云龙辖区注册企业不到100家,工商个体户只有200余家。而今年截至10月31日,云龙就注册企业1203家,个体工商户2690家。一大批中小微企业的拔节生长,为云龙经济注入了新的元气和活力。

有梦,创未来,请来云龙!这片沃土的管理者,为创新创业搭建了一个大舞台。

云龙 创新 创业 创未来

▲云龙创业大讲堂活动现场 通讯员供图

民生为本强落实

创新创业服务体系 秉持“三个三”服务理念

就业,是最大的民生。这是株洲经开区、云龙示范区推动创新创业工作的一大源动力。

株洲经开区、云龙示范区党工委书记蔡周良曾在示范区党工委(扩大)会议上指出:“要大力实施‘创业带动就业’,出台支持中小微企业发展政策。同时,发挥职教资源优势,加强失地农民和城镇困难群体的就业指导和技能培训工作,让云龙大地成为大众创业、万众创新的沃土。”

“三个三”是该区创新创业服务始终秉持的服务理念。“三个三”即三大服务群体(被征地农民、高校毕业生、辖区内的创业者)、三种扶持方式(智力扶持、资金扶持、宣传平台扶持)和三大工作亮点(创业培训班火热开班、创业典型推陈出新、专职社区协理员零距离服务)。

政府设双创引导基金,真金白银扶持创业者

为鼓励大众创新创业,今年上半年,云龙成立全市首支双创政府引导基金,基金总规模5000万元,首期募集1500万元,以“孵化+投资”模式,支持符合新兴产业政策的创新创业型项目、成长型中小企业。

“很多创业企业、团队,在种子期、初创期因缺乏有效资产抵押,难以获得投资基金的青睐。”株洲经开区、云龙示范区党工委副书记,管委会主任、国资委主任付访华介绍,云龙为此注册成立了专业的基金管理公司——株洲云创投资管理有限公司,基金投资优先株洲经开区、云龙示范区,辐射长株潭。

此外,云龙还根据相关政策,对辖区内的创业群体实施了全面摸底登记,辖区内正处于经营状态的创业者,符合相关经营范围和要求即可享受8000-10000元的门面补贴(8000元为租赁门面,10000元为自购门面)。

截至目前,全区已为168名云龙创业者发放门面补贴款135.2万元。

创业大讲堂,培训500多名创业者

“约见投资人投递项目、寻找与潜在投资人的见面机会,并在三分钟内将创业项目表述清楚……”这是一场在“零创空间”内举行的创业大讲堂——创业实战经验丰富的老师通过种种创业案例,深入浅出地解说创业过程中的各种细节与注意事项。

截至目前,已成功举办三期创业培训班共培训90人,三期创业大讲堂共参培531人。

专职社区协理员,服务群众到最后一公里

今年,职教城各大高校的应届毕业生达到3万余人,其中不少毕业生有创业计划。对此,区劳动部门组织了有针对性的专题服务活动。

劳动和社会保障局印制的便民服务卡上,内容不但包括创业者们能享受到的各项服务,还有劳动保障三级服务平台的联系方式。以往需要多次往返才能办好的许多业务,现在仅需直接拨通便民服务卡上的社区协理员电话即可详细咨询或委托办理。

带动实地农民就业、打造孵化创业“金字招牌”

为“创客”搭建“造梦工厂”

在“三个三”服务理念的作用下,云龙创新创业工作风生水起、硕果累累。

支撑我市重点产业、智慧城市等领域的湖南微软创新中心有限公司(以下简称“湖南MIC”)成立于2014年11月17日,科技型中小企业孵化、信息化建设咨询、信息技术培训是其三大服务产品。

成立于2015年的“零创空间”,为创业者以及小微创新企业提供共享的办公空间、办公配套服务、科技制造设备、创业咨询服务等“保姆式服务”,让创业者们“拎包进驻”。运行两年,“零创空间”中,动漫公司把产品送上了国际国内高端会议现场;原创服装品牌依托网络,销售风生水起;致力于提高农药喷洒安全性与工作效率的无人机公司,已拥有无人机飞行训练空域,把业务开展到了全国各地,并举办航空赛事活动,培育株洲航空文化。

传奇女企业家杨友群,想法设法把失地农民拖下牌桌,她张罗起电商培训班,从2015年开始,年年免费培训几百人;2012年,吴捍东从IT行业转行,打造现代特色农庄。在发展遭遇瓶颈时,示范区为农庄项目争取了市级、区级扶持资金十多万元,还将农庄水塘和水渠整修纳入冬修水利项目……

后记

为创业梦想找到舞台,助区域经济种下希望

创新创业的主体是谁?不是政府,是一个个鲜活的创业者。

但政府在创新创业过程中的角色不可或缺,即做好引导、搭好舞台,为每一个创业者打气、充电,排解创业历程的后顾之忧。

“目前,我国经济已由高速增长阶段转向高质量发展阶段,正处在转变发展方式、优化经济结构、转换增长动力的攻关期,必须坚持质量第一、效益优先,不断增强我国经济创新力和竞争力。作为引领发展的第一动力,创新是建设现代化经济体系的战略支撑。”

这是十九大报告对未来经济趋势的精准研判。

抓住创新创业这个牛鼻子,为株洲经济转型升级提供成功样本,无疑,株洲经开区、云龙示范区走在了一条正确的道路上。这条路,指向无数创业者的梦想依归,更指向区域经济更灿烂的未来。 (记者 李卉 通讯员 何勇 宋律)

觅缘
幸福俱乐部
近20年品牌
中国注册商标
城市的喧哗,快节奏的生活,是不是连一个真正交心的朋友也没有?是不是每个周末成了手机控?让我们带着快乐出发,集雅聚会吧!
1、读书汇 2、茶艺汇
3、手工汇 4、K歌汇
5、创业汇 6、运动汇
7、书画汇 8、声乐汇
9、摄影汇 10、美食汇
11、光棍汇 12、旅游汇
11.11单身活动发送你喜欢的活动编号或需要到13387330115(微信短信)
扫码可见更多优质单身信息、聚会活动及公司企业文化。
服务时间9:00-21:00
幸福热线:
28118100
招募兼职与合作人
13037334442
戴碧蓉株洲红娘部
0731-22331520
地址:中心广场双银大厦7楼708(电信大楼旁北京银行楼上)

旺铺出租
株洲市建设南路298号绿园大酒店旁临街门面,出租面积约176平方米。有意者请联系。
T:13507472188

晚报广告部 28835396

中国老游艺说趣

聂鑫森:中国作家协会会员,1978年调株洲日报社,直到退休。中学时代即开始文学创作,已出版小说、散文、诗歌、文史随笔、文化专著等近60部。曾获“庄重文文学奖”、“湖南文学奖”、“北京文学奖”、“萌芽文学奖”等40余次。写作之外,专心研习大写意花鸟画,曾在多家报纸、杂志刊发国画作品。

兴致盎然打弹弓

聂鑫森

男孩子们自小都酷好行军打仗、舞枪弄棒的游戏,渴望在未来能成为一个武艺高强的人。打弹弓,就是他们百玩不厌的游戏。

“弓,射箭或打弹的器具”(《辞海》)。在古代的战争中,弓箭或弓弹可以远距离地杀伤对手,故普遍用之。善射之人,称之为“弓手”、“增置广西弓手以备边”(《宋史·高宗纪一》)。古代招聘人才,以弓作信物,谓之“弓招”,“会昌中,方应弓招,累为从事”(《旧唐书·赵隐传》)。

孩子们玩的弹弓,便是由战争和狩猎所用的武器转化而来。所谓的弓,或用树丫或用竹子做成。“‘丫’形的树枝,和手板一样长短,‘丫’上面分开的两端系着(长条)橡皮”(刘克定《弹弓》)。“弹弓系用竹子制作的,其弦的中间附有圆形小槽,是丝编成的,弹槽内安上泥丸,对准枝头小鸟,把弹丸射出去”(《旧都三百六十行·卖弹弓、袖箭的》)。弹弓所用的泥丸、石丸或铁丸,称之为“弹丸”。因弹丸很小,故比喻地方小为“弹丸之地”,“此弹丸之地弗予”(《史记·平原君虞卿列传》)。

记得我小时候做弹弓,先砍一个“丫”字树杈,削去树皮,刮光擦亮,再去找一长条自行车废内胎胶皮,将两端分别绑在两个“丫”角上;在长胶皮中部,垫衬一小块又硬又厚的布,作为放置弹丸的地方。弹丸多用河滩上的小粒鹅卵石,又圆润,又光滑。在半个世纪前,古城湘潭郊外,鸟雀极多。星期天,小伙伴们一起手握弹弓,口袋里装满弹丸,去那一带的树林里打鸟。

我们也用弹丸打鱼,天欲下雨时,鱼儿浮上水面,称之为“打浮头鱼“。

我们常在校园里比赛打弹弓。在几十步外的土墩上,立一个废酒瓶,然后轮流发弹,击中者为胜。

打弹弓,用右手紧握住弓架,左手的拇指和食指捏住包着弹丸的地方,使劲把胶条拉长,瞄准目标后,左手一松,弹丸便“呼”地飞了出去。

我们还玩过一种不要弓,纯以手掷的“飞石子”游戏。《水浒》中的“飞石子张青”,就是将铁丸、石丸藏于口袋中,借机取丸飞掷以打伤对方。也记不清是哪个小伙伴首先玩过种“飞石子”游戏,反正是方便极了,只要在口袋里塞一把石子,随时随地可以玩起来。

但我们记住老师和父母的反复叮嘱:千万不可对着人打弹弓或“飞石子”!

谈古论今

王开林:1965年出生于长沙市,1986年毕业于北京大学中文系,现供职于湖南省作家协会。已出版《站在山谷与你对话》《湘军百家文库·王开林卷》《纵横天下湖南人》《大变局与狂书生》等三十五部散文集和随笔集。还出版了长篇小说《桃木匕首》《文人秀》和人物传记《奇官罗崇敏》。2013年,复旦大学出版社隆重推出“王开林晚清民国人物系列”(六卷精装本)。作品被收入海内外四百余种散文随笔选集。曾获得“湖南青年文学奖”、“毛泽东文学奖”、“《青年文学》创作奖”、“《萌芽》文学奖”、“《十月》文学奖”等文学奖项。

左公与黑茶

王开林

道光二十年(1840),左宗棠二十九岁,听从恩师贺熙龄的妥善安排,去安化陶家坐馆。他的学生只有一个,是已故两江总督陶澍的儿子陶桄。此馆左公共坐八年,他充分利用陶家珍藏的典册,博览精研,深潜厚积,为异日的事业打下了坚实的底子。

安化小淹依山傍水,风景如绘,前后百余里盛产茶叶。每到出茶时节,山西、陕西的茶商就接踵而至。安化黑茶可分为上、中、下三个品级,上品、中品制成茶砖,下品则卷包装篓。价格方面,上品茶比中品茶高出五倍左右,中品茶比下品茶高出三倍左右。由于安化黑茶口碑好,长期供不应求。

同治十三年(1874),钦差大臣、陕甘总督左宗棠写信给湖南老乡、陕西布政使谭钟麟,回忆自己早年在安化小淹的所见所闻,涉笔成趣:“安化后乡老小,届时打草充茶,踩成上篓,其中杂真茶不过十分之一二而已。所谓草者,柳叶、茅栗之属,且并刈凡草入之。县志有云:‘宁采安化草,不买新化好。’言新化真茶尚不如安化杂草之易售。”由此可见,当年安化茶的抢手程度,茶里掺草,毫无掩饰,竟然不愁销路,连县志里面都有明确的记载,并且引以为傲。左公贵为封疆大吏,极品高官,竟然也喝不到十成上品的安化黑茶。在同一封信中,他继续写道:“上冬所库存陈茶一封,试看果皆草也。山、陕商贩不能办真茶,即高价所买亦多是粗叶,亦搀有杂草,但得真茶七八分,即称上品。至新芽初出,如谷雨前摘者,即小淹亦难得。每斤黑茶,至贱亦非二三百文不可得也。”

咸丰、同治年间,太平军在南方纵横,捻军在北方驰骋,洋人在海上肆虐,国内经济日益凋敝。从湖南安化伸向长江以北、黄河以北的茶马古道也因为盗匪出没无常,杀人越货,彻底断绝。安化黑茶的行情一落千丈,由畅销、旺销的高峰坠入滞销的低谷。经营茶园的,就算以上品茶砖应市,只卖中品茶砖的价格,也很少有北方茶商前来问津,因此无一处茶园不赔钱,无一位茶农、茶贩不亏本。

光绪元年(1875)五月下旬,俄罗斯官员索斯诺夫斯基率团考察西北数省,左公与之打了二十七天交道。当时,连清朝军机处的官员都担心索斯诺夫斯基是借考察为名,趁机窥探中国西北地区的虚实。众疑莫定,左公却自信满满,以开放的态度欢迎索斯诺夫一行,请他们住进总督官邸。“欲绘地形,则令人作向导;欲观军容,则令人布拙式;欲谈制作,则令入局审视而请益焉。”左公的自信显然是基于楚军、湘军将士能征善战之上,俄国人看了,心里只会犯嘀咕,至于西北战区的民生惨状,想瞒也瞒不住。索斯诺夫斯基辩才无碍,而且精通地理学,他拿出一张摹绘而成的康熙舆图向左公炫耀,以显示他周知中国的山川形势,殊不知左宗棠才是实打实的历史地理、军事地理大行家,他对索斯诺夫斯基说:“康熙舆图是测度定地而成,故为古今稀有定本。后此拓地渐多,乾隆中随时增入,并命何侍郎携带仪器遍历各处详加订核,是为乾隆内府舆图,则尤精而又精者。”话音刚落,他就取出影印的乾隆内府舆图摆在大案上,索斯诺夫斯基直看得两眼发直,良久不吭一声。左公的描述是:“索意喀然,自此希言地学矣。”

索斯诺夫斯基不再奢谈他最擅长的地理学,倒是主动提出由俄方出力给左公的军队采运粮食,这当然是好事,如果能够办成,就可解决大难题。陕甘总督衙系茶马,左公灵机一动,与对方探讨中俄边境开办互市的可行性,一旦通商,便可在恰克图设立市场。左公首先想到的就是安化黑茶,其次才是川丝、大黄等物,“若办理得宜,不但新疆相庇以安,可规永久;即吾湘茶利分销东南西北,不患销路之滞矣”。其后,左公兴致勃勃,认为湖南茶商“运茶至古城、乌鲁木齐诸处销售,最为便利”,但他冷静下来,测算出这条路线超过了六千里,比俄商入口运茶的路程还要多二千余里,不计途中损耗,单是累计水陆转运的各项费用,就高到令人吐舌摇头的地步。再者说,俄国人更喜欢红茶、黄茶,这也是安化黑茶出口的一个障碍。

左公在西北边陲任事十四年,虽遥隔千山万水,却心系湖湘。他未将安化黑茶送出边境,只是因为交通不便,时机不巧,他的良苦用心则为后人所铭记。