

# 衡阳男子来株“相亲”突发中风 医院垫钱治疗,救助站送其回家



本报讯(记者 赵露 通讯员 蒋其洪)在接到女网友的“相亲”邀请后,刘建军(化名)乘坐火车来到株洲。殊不知,这一趟株洲之行,并未给他带来“情缘”,却突发中风,所幸得到了株洲热心市民及医护人员的救助。昨天,记者从市中心医院田心分院了解到,刘建军的病情正在恢复中,前日他已被市救助站送回衡阳。

## 外出逛街时突发中风

家住衡阳市区的刘建军今年55岁,因为家境不好,一直没有结婚。前段时间,他在网上认识了一位女子,十多天前女网友邀他来株洲见面相亲。

到了株洲火车站后,他还没去见女网友,先找了个小旅馆住下,外出逛街时突然出现吐词不清、右侧肢体乏力的症状,摔倒在地,路人发现后急忙把他扶到安全地方,然后拨打120送入了市中心医院田心分院急救。医院检查发现,他是多发性脑梗塞。

刘建军说:“平素感觉身体状态良好,没有什么不良嗜好,没想过会突发疾病。”

因为家贫,来株洲时刘建军带的往返路费就不多,根本没有钱支付医药费。

## 无钱支付医药费 却享受“特殊”照顾

医院护士长谭利红说:“刘建军刚住院时泥沙满身,我们几个护士一起为他擦拭干净,他不能下床如厕,也是护士帮忙解决。”

接下来的医疗费、陪护、伙食等问题也接踵而至,经过院方多次协调,决定先由医院垫付刘建军医疗费用,待与他所在居委会联系之后再处理。手术后,刘建军不能自行进食,谭利红就从家里带了稀饭,每天喂给刘建军。

目前,医院正积极联系株洲市民政局、衡阳市民政局、刘建军所在的街道办事处、居委会等相关部门,以便安排好他今后的就医情况。

刘建军说,他长期吃低保,时常见到别人的冷眼,而这一场突如其来的疾病,却让他感受到了温暖和尊重。

## 在高速路上无证驾驶 突遇检查,他拔腿就逃



▲无证司机遇查逃跑,被交警抓获 通讯员 徐天雄 摄

本报讯(记者 刘玺 通讯员 徐天雄 李兵)昨日,省高警局株洲支队通报了一起案件:近日,陈某驾车遇到民警检查,陈因无证驾驶逃跑,最终被他们抓获。

当晚7时多,民警在炎陵收费站执勤时,看到一辆广东牌照的轿车迟迟不愿靠近。随后,民警上前询问,轿车司机陈某才缓缓将车靠近,并试图

和副驾驶座上的胡某调换座位,被民警发现。陈某下车后,称要去上厕所,拔腿就跑。民警追了上去,并在护栏处将他抓获。陈某交代,他和朋友从衡阳驾车去福建,他没有驾驶证,已经在高速上开了一个多小时了。

由于陈某无证驾驶,他被处以1000元的罚款,还将面临15日以下行政拘留。



## 男子养生店放血治疗腰椎病 放血十多次不见好,最终进了医院

本报讯(记者 何春林 通讯员 张倩 汤斌)王先生平时腰椎痛,就到一家养生店尝试“放血”疗法。没想到,放血治疗一个月,病不见好,人却进了省直中医院。

### “放血”治疗一个月,常常感觉头重脚轻

46岁的王先生是株洲人,平时在温州做生意。几年前,王先生患上了腰椎疾病,因为工作关系,一般是疼痛难忍的时候去医院治疗,有时就在养生店按摩缓解疼痛。

今年8月初,正在温州的他听朋友推荐,放血疗法可以很好治疗腰痛。于是,王先生找了一家养生店,进行“放血治疗”。

“每隔两三天放一次,一个月放了十多次。”王先生说,他也不知道自己放了多少血出去了。疑惑的是,养生店的“放血治疗”并没有根治自己的腰椎疼痛,反而让他感觉浑身没劲,头重脚轻,昏

### 放血治疗,并不适合所有的人

梁剑说,放血疗法由来已久,早在《黄帝内经》里就有记载,古代名医扁鹊、华佗等人都使用针刺放血,收效神速,到唐宋时期成为中医疗法之一。目前,这种疗法在韩国、日本很流行。

医学上所说的放血疗法是以针刺某些穴位或体表小静脉放出少量血液的治疗方法,常用于中暑、头痛、咽喉肿痛、疔疮、腰痛等。

“放血疗法对很多疾病都有奇效,但不是适合

昏欲睡。半个月前,回到株洲的王先生在家人陪同下,来到了省直中医院。

主治医师梁剑说,王先生腰椎疾病比较严重,多个椎间盘突出继发椎管狭窄,这是他行走出现跛行的主要原因,需要手术解决。而他体内的血色素只有48g/L,不及常人三分之一,如果再继续“放血”,后果不堪设想。

前天上午,经过半个月的住院系统治疗,王先生已经康复出院。

所有的人。”梁剑解释,晕血贫血、体质弱、凝血功能障碍疾病患者都不能使用此方法;过度疲劳、大醉、大饿者也不宜使用,糖尿病患者应使血糖控制到正常后再使用。

梁剑强调,放血疗法一是需要辨证施治,要根据患者病情和体质选取穴位;二是对消毒有严格的要求,而且一定要到正规的医疗机构先进行检查,再选择治疗方式。



# 芦淞服饰产业招商对接传喜讯 七个重点项目已达成合作意向

本报讯(记者 戴凇 通讯员 凌春舜)上午还忙着参观考察芦淞服饰产业重点项目,下午,企业家们就兴致满满地坐进了2017湖南服博会服饰产业招商对接会的交流厅中。前日,共有100多位湘籍企业家、湘商大会特邀嘉宾代表和来自芦淞区的重点企业、重点项目负责人参加了芦淞服饰重点项目考察及对接活动。副市长黄芳出席招商对接会并致辞。

黄芳表示,株洲芦淞服饰产业历史悠久,人文荟萃,有着深厚的文化底蕴和良好的发展氛围。经过多年的发展,已形成集研发设计、生产加工、经营销售、电子商务于一体的全产业链,株洲芦淞服饰市场群已成为中南地区最大的服装市场群和区域性、国家级、现代化的物流中心。株洲市委、市政府高度重视服饰产业发展,将其列为“十三五”规划重点扶持的五大千亿产业之一,将一如既往地营造亲商、爱商、富商、安商的良好环境,让客商们放心干事、安心创业、舒心发展。

芦淞区委常委、常务副区长粮水云介绍,芦淞正处于大开发、大建设、大发展的战略机遇期,芦淞的发展需要大量的好项目、大项目来支撑和实现,同时发展中的芦淞蕴含着无限的投资机遇和财富商机。

对接会上,大美新芦淞商贸物流园、汇通金港、金岸服饰电商城、新芦淞(白关)服饰产业园、新芦淞洗水工业园、汇美国际展贸中心等七大重点项目负责人向参会嘉宾介绍项目基本情况和招商政策。

随后,客商、嘉宾就本次推介的项目和政府有关部门进行了现场交流,共有7个重点项目达成合作意向。



▲服饰电商发展峰会上的“圆桌论坛” 记者 戴凇 摄

## 如何在“新常态”下玩转电商? 业内“大咖”们自爆“猛料”

本报讯(记者 戴凇 通讯员 凌春舜)从实体销售到平面模特展示,再到“网红直播”……如何在网络销售市场的大潮中激流勇进?昨日上午,株洲(芦淞)服饰电商发展峰会在大汉希尔顿酒店举行,来自国内的电商“大咖”们也为观众带来了一大波“猛料”,共谋电子商务实战经验及未来发展趋势。

本次峰会是2017年湖南服饰产业博览会暨芦淞服饰节主体活动之一,以“相聚融合,共促服饰产业新发展”为主题,汇聚了行业领导、电商行业企业家、互联网精英,聚焦了纺织服装电子商务创新发展以及企业关注的重点问题,为吸引行业对株洲电子商务产业的关注度,提升服饰电商的影响力、专业度和美誉度,进一步推动芦淞服饰行业的多元化发展提供了一条路径。

副市长黄芳介绍,从2016年开始,株洲电子商务交易额达725.3亿元,同比增长30.3%,占比全省11.94%,稳居全省第二位。其中服饰类商品电子商务交易额超过200亿元,在全市电子商务交易总额中占比最大。目前,芦淞服饰产业集群公共服务平台、芦淞服饰网、服饰购等三大本土专业服饰平台运营良好。株洲电商服饰产业园已开工建设,计划建成中南地区首座真正意义上的电子信息化专业综合大楼。

另据了解,为创建“质量强市”示范城市,促进株洲地区服饰产业发展,市质监局还为湖南经纬地网络科技有限公司颁发了“株洲市纺织服装产品质量检测检验中心”的牌匾,并指定其为株洲市纺织服装产品唯一质量检验检测接收单位。

## 芦淞服饰市场购物狂欢节圆满收官

本报讯(记者 戴凇 通讯员 凌春舜)享购物优惠,还有机会抽取金条大奖。上个周末,不少市民和外来宾客都享受到了芦淞服饰市场群购物狂欢节带来的优惠和福利。

据了解,“芦淞服饰市场群购物狂欢节”为此次湖南服博会暨芦淞服饰节的分会场活动,有金轮市场、金帝市场、银谷市场、九天市场、大地市场、中国城市场、金正方华丽、金冠市场、爱拼时尚广场九大市场的2000余家商铺共同参与。活动期间,各个市场群推出了各类优惠活动,并送出万份礼品,让市民尽享株洲服饰商品本年度最大实惠。

# 看

## “大咖”们给大家分享秘籍了!

### ■奢瑞小黑裙创始人王思明:

创业的本质首先是做好自己的产品,目前公司有百余位合作设计师参与自身品牌设计,保证了产品始终走在时尚前沿。

另外,我会拿出近一半的

精力去做客户的维护,因为客户的维护是商业能活下去的一个源泉。为了增加消费者的黏合度,我们还在国内多个城市精心准备了多场线下活动,形成了更稳固的“粉丝团”。

### ■淘宝女装“于momo”创始人卢凯:

“买家秀”对网页流量、销售情况起到非常重要的作用,因为消费者更愿意相信真人穿着的效果。另外,在最近两年,网络营销掀起了一股“网红”热,这是因为越来越多的消费者已不再满足

于平面图片的展示,所以小视频、网红直播正在全面铺开。比如,在新品上市前几天,就可以启动一波新品展示直播,将大幅提升店铺流量和销售量。

### ■大美时尚总经理胡智翔:

伴随着移动直播平台的全面崛起,网红经济也成为各类品牌移动端商业化布局的关键。无论是图文、直播还是短视频的形式,各类网红在创造、传播内容的同时,也扮演着互联网营销的新角

色。在选择网红上,她首先应该在某一个领域有专业知识和技能;其次,自身需具有创造内容的能力,并持续在做类似的事;另外,还必须要有“网感”以及擅长互动。

### ■韩都衣舍集团副总裁贾鹏:

因为千人一面,单一品牌的“天花板”,会比线下同类品牌要低很多。比如韩都衣舍就经历了从单品牌运营,到多品牌孵化阶段。通过按照群体的性别、年龄、风格等进行区分切块,可以打

多个品牌,并且因为这些品牌都不是竞争的关系,而是切不同类目的市场,大家会把自己出现的问题如实地拿出来跟别人交流,就避免别人也犯同样的错误,其实可以给自己省很多钱。