



## 1.1公里的街道上有21家金店 缘何满街尽是黄金店

株洲晚报融媒体记者/任远 文/图

①②③一条街上多家金店。



3月27日，上海黄金交易所Au99.99黄金现货开盘价517元/克，不断刷新历史新高。  
与黄金不断走高的价格相对应的是，在株洲遍地开花的金店。十步一店、百步一铺，“满城尽是黄金店”的说法毫不夸张。  
金店为何扎堆？哪些人在消费？开金店很赚钱吗？

### 1 满城尽是黄金店

“开车经过中心广场，放眼望去全都是金灿灿的金店。”90后女孩陈瑶在逛街时，发现了这一现象。

“密密麻麻的金店，仿佛连成了一条线。”陈瑶表示，周大福、中国黄金、老凤祥、周六福、张万福……凡是在国内叫得上名号的品牌，在这里都可以找到。本土品牌如株洲大金行，也在路上有所见。

为了印证这一说法，3月26日，记者从中心广场出发，沿着建设南路一边走一边数，一直走到中国城附近。这段1.1公里的路程，沿途共有21家金店，平均每50米左右就有一家。许多品牌甚至在同一条路上开设了不止一家门店。例如，周六福、张万福分别有4家门店，中国黄金、周大福分别有3家门店，株洲大金行也有多家门店。有些同品牌的店面相隔仅10余米。

除了街边店，各大商场内的金店也在扎堆。  
在株洲万达广场一楼，有黄金珠宝店十余家。其中仅周六福品牌，就有两家门店。在王府星Mall购物中心，有黄金珠宝店5家。即使是在倾向于社区商业的株百庐山店，也有5家黄金珠宝店。

“真有一种‘十里金妆’的感觉。”陈瑶感慨。  
来自黄金珠宝品牌的财报佐证了这一现象。截至2023年9月，周大福在内地拥有门店数量7838家，其中三四线及以下城市占比45.5%，超过二线城市的42.1%，以及一线城市的12.4%。

同为周姓的周大生，截至2023年9月门店数量为4831家，其中三四线及以下城市门店占到3299家。



### 2 “她消费”占比大

黄金消费需求固然旺盛，但一个金手镯动辄上万元，一条金项链最便宜也要几千元。究竟是哪些人在购买这些价格不菲的金饰？抱着这样的好奇，记者随机走进了三家金店。

店内的场景十分类似。在店里的不同角落，三三两两的顾客正在咨询试戴产品。他们中，有的是情侣，有的是好友，看着年龄大约在20至40岁。

市民李女士便是其中之一，“婚期定在五一假期，和男友来看三金，主要是考虑金戒指、金手镯和金项链。”在她看来，现在很多黄金饰品设计都很时尚，即使是日常佩戴也不显老气。

不仅如此，相比于玉器和钻石，黄金价格一路看涨，“相对保值，即使以后不喜欢了，以旧换新也不会亏太多。”

00后女孩王添添选择在生日这天送自己一条黄金串珠手链作为生日礼物，“每年添置一颗金串珠，10年后，将这些串珠累计起来，打成一个更大的金手镯，很有纪念意义。”

“今年是龙年，结婚的人很多，来选购三金、五金的，每天都有好几拨。”在建设南路上株洲大金行一门店内，销售人员告诉记者，婚嫁因素和悦己消费在购金人群中占比相对较高，也有一些是生孩子满月送金锁，或是给长辈送礼，还有一些是做生意的，都会给生意伙伴送金饰品。

几组数据印证了从业者的说法。

弗若斯特沙利文数据显示，2022年中国黄金珠宝市场销售收入为4098亿元，占整个珠宝市场份额的57%。其中，得益于三四线城市消费升级，三四线及低线城市黄金珠宝市场规模快速增长，2017年至2022年复合年增长率分别为11.0%及11.5%，远高于一二线城市的6.7%和8.3%。

人均消费方面，三线及以下城市从2017年的460.7元增至2022年的617.5元，预计2027年将增至856.7元。

另据《2023珠宝饰品行业趋势白皮书》，黄金首饰消费者以18至34岁的女性为主，“90后”“00后”的消费热情正在上升。

### 3 金店上演“肉搏战”

黄金消费需求固然旺盛，但空间的争夺才是金店遍地的主要原因。

“随着一二线城市黄金珠宝市场逐渐饱和，各大黄金连锁品牌纷纷将目光投向了三四线城市。通过加盟、省代等方式加速拓店，以期在新的市场空间中寻求发展。”本地一家黄金珠宝企业相关负责人告诉记者。

以周大福为例。从2018年开始，周大福集团调整中国内地渠道策略，启动“新城镇计划”，通过开放三线和四线以下城市加盟，开启下沉市场的争夺战。

到2019年，周大福又推出“省代”政策，通过省代及加盟商扩充业务版图。在2022财年简报会议上，周大福执行董事郑志雯表示，集团会继续在内地推进“新城镇计划”，继续通过与省代和各地加盟商合作拓展内地三线及其下沉市场。

同样在下沉市场开疆拓土的，还有老凤祥。早在多年前，老凤祥便通过特许加盟的方式下沉到三四线市场。其在财报中也强调，“坚持市场开拓力度，持续推进渠道下沉、做精做细市场，不断提升市场覆盖面和占有率。”

由此可见，黄金虽然被冠着奢侈品的名头，却赚着非奢侈品的利润。这一结论打破了很多人们对黄金暴利的认知。

“金店所有的黄金珠宝商进货都无特殊话语权，信息透明、渠道透明，原材料成本采购几乎没有差别，这部分成本是没有压缩空间的。”有业内人士透露，“单纯卖黄金，用利润微薄来说也不为过。”分析人士指出，“因此店员通常会引导消费者购买一口价黄金、钻石、K金、铂金饰品，以及蜜蜡、玉石、翡翠等非标产品以提升利润。”

间不断被挤占，以及金店老板身上越来越重的压力。

“现在金价很透明，利润空间并不大，但如果我不开店，市场就都被别人占领了。”上述金店负责人无奈地向记者表示，“你们看到的是铺天盖地的金店，我们作为业内人士就清楚，有一些门店已经熬不过去。”

即使大牌金店，日子也不是那么好过。

周大福2023财年取得了946.8亿港元的营业额，真正落袋的净利润只有54.9亿港元。同期公司毛利率为22.36%，创下了近九年来的新低。

周大福的毛利还算是优等生。

2023年前三季度，周大生、老庙黄金母公司豫园股份、菜百股份、中国黄金毛利率分别低至18.22%、13.52%、10.45%和4.23%。

相比之下，一些奢侈品巨头，如Prada集团2023年毛利率破80%，LVMH集团毛利率为69%。

几组数据印证了从业者的说法。

弗若斯特沙利文数据显示，2022年中国黄金珠宝市场销售收入为4098亿元，占整个珠宝市场份额的57%。其中，得益于三四线城市消费升级，三四线及低线城市黄金珠宝市场规模快速增长，2017年至2022年复合年增长率分别为11.0%及11.5%，远高于一二线城市的6.7%和8.3%。

对于品牌而言，通过加盟模



## 中车株洲所成立电力电子创新实验室 百万年薪！ 全球招聘科创平台“掌门”

本报讯（株洲晚报融媒体记者/高晓燕）“住株洲的房子，拿一线城市的城市工资，干全球的事业，过北欧小城的生活。”3月27日，中车株洲电力机车研究所有限公司正式发布人才招募令，以百万年薪面向全球招募电力电子创新实验室主任。

3月22日，中车株洲所第四届科技节上，正式宣布成立电力电子创新实验室。当前，正值加快建设新型能源体系的关键时期，电力电子装置已成为电能转换与控制的重要载体，“电力电子化”将是先进电力装备发展的必由之路。

按照中车株洲所的定位，这个新的科研平台，未来主要是面向基于应用场景的先进功率半导体器件技术、先进高密高效变流器技术等专业领域，开展技术创新与产业协同，打通该公司从器件到部件再到装置的技术

## 八旬老人遇燃气故障 小区门卫暖心帮助

本报讯（株洲晚报融媒体记者/姚时美 通讯员/朱丹）“我们十分感动，向他致谢致敬。”近日，天元区恒大华府小区一名老人通过微信向物业公司写了一封感谢信，对热心的门卫姜立华表示感谢。

87岁的夏嗲嗲长期随子女居住在深圳，在恒大华府购置的一套房屋长期没有居住。不久前，思乡心切的他和老伴回到株洲，发现家里的燃气灶打不着火，自己又不会修。经过小区门岗时，他向门卫姜立华讲述了自身的苦恼。

这是该小区物业公司开展“关爱老人、幸福小区”活动，为高龄老人、独居老人、残疾人提供系列服务的缩影。

3月以来，该小区物业工作人员先后为小区老人提供了配送生活物资、免费保洁和修理电器等多种服务，受到业主好评。

## 升温了！ 直奔28℃



哥斯拉大战金刚2：帝国崛起

10:40 11:40 12:50 13:50 15:00  
16:00 17:10 18:10 19:20 20:20  
21:30 22:30

功夫熊猫4

11:00 12:50 14:40 16:30

周处除三害

11:40 14:10 16:40 19:10

灿烂的她

10:50 13:00 15:10 17:20 18:20  
22:00

被我弄丢的你

10:40 12:45 14:50 17:00

我们一起摇太阳

18:15 19:30 20:40 21:40

第二十条

13:10 15:45

坠落的审判

19:05 20:30 21:50

飞驰人生

10:50

芦淞区钟鼓岭七星潮流购物中心五楼（株洲书城对面）  
订票热线：28106878

今天 晴 天间多云，

夜间有降雨 16~26℃

明天 多云 转阵雨

19~28℃

后天 多云 有阵雨

20~28℃

风力：2~3级

风向：南风

(市气象台发布)

12680

开奖 (开奖日期:2024年3月28日)

福彩3D 第2024078期

3·9·7

双色球 第2024034期

02·09·12·19·21·31·04

排列3 第24078期

1·2·6

排列5 第24078期

1·2·6·8·0

兴业银行

兴业普惠

第一届 普惠金融推进月

兴业普惠贷

贷款期限长 贷款用途广 贷款额度高 融资成本低



申请条件：1. 国标小型、微型企业和个体工商户；2. 持有合法足额的抵押物；3. 经营实体、企业主及其配偶资信情况良好，当前无不良信用记录，且符合我行准入要求。

业务流程：贷款申请→开立账户→押品评估→贷款审批→签订合同→抵押登记→按需提款

温馨提示：

1. 请合理贷款，避免逾期。企业贷款额度、期限、放款时间以实际审批结果为准。

2. 贷款资金不得用于购置房产、股东分红，不得用于监管部门禁止贷款资金进入的投资领域，包括但不限于股票、外汇、期货、基金、黄金买卖、股权等投资交易。

3. 如您有咨询、建议或投诉，请拨打95561或咨询：28207495。

广告

## 先付款还是先交货？

聂律师认为：

根据《民法典》第五百二十六条规定，当事人互负债务，有先后履行顺序，应当先履行债务一方未履行的，后履行一方有权拒绝其履行请求。先履行一方履行债务不符合约定的，后履行一方有权拒绝其相应的履行请求。

买卖合同双方当事人中，卖方须转移货物所有权归买方，买方须向卖方支付价款，这就是“互负债务”。甲公司未先支付预付款，已经构成违约，乙公司作为收款后交付货物的一方有权拒绝履行交付货物的合同义务。甲公司要求乙公司就延期交货进行赔偿，缺乏依据。

聂炜律师（执业证号：14302200110167458）：13973309857  
张倩律师（执业证号：1430220121126463）：18273396450  
律师事务所地址：株洲市天元区庐山路323号明峰银座1栋1402



扫二维码，关注湖南卓进律师事务所聂炜律师团队公众号。