

有志者事竟成 国产替代加速攻克“卡脖子”



株洲日报全媒体记者/谭昕吾
通讯员/万峰豪

在超硬的硬质合金上,钻出相当于1/4头发丝直径的孔,国外只有激光技术能达到这一水平,但在株洲湘钨超硬材料有限公司(简称“湘钨公司”),创始人杨志虎通过20年沉淀与创新,成功突破该“卡脖子”技术,不仅稳定性远超激光,更在成本控制上实现“碾压”,成为超硬精密微孔成型技术领域的领先者。

凭此,杨志虎和湘钨公司走进了“专精特新”朋友圈,走上了一条追逐一流、超越一流的创新创业之路。

一以贯之:

从动手能力强,到对产品的精益求精

杨志虎,80后,来自长沙。在朋友眼中,他个子高、颜值高,心气也很高。

10多年前,超硬精密微孔制品领域的高端产品被国外垄断,激发了杨志虎的创业想法,“国外能做到,凭什么我们不行?”

这样的信心不是凭空而来。小时候,他即使没学过物理,也在日常修理自行车、电视机时,掌握了机械原理。有一次,电视里播放关于潜水艇的新闻,他立刻来了兴致,摆弄电机、琢磨叶片,几天时间,用一堆破铜烂铁做成了可以在水塘里开动的“迷你潜水艇”。其他玩具手枪、玩具电灯等制作更是不在话下。

动手能力强,喜欢解决问题的习惯,渐渐形成了他处世的风格。

参加工作后,杨志虎成为一名钳工。他严格要求自己,今天一定要比昨天做的件数多,所以,他成了下班最晚的员工。

由于工作突出,他得到了烧结、压制、对接市场等多个工序、岗位历练的机会。

这使他对行业的认知越来越清晰,“必须不断创新,才能拥有更多市场,比如超硬精密微孔成型技术,加大研发投入,我们是可能超越国外的。”

创业不易:

久久为功和不断开拓的定力

下班回到宿舍,杨志虎就是琢磨技术的优化和升级,但原来的公司最终无法让他施展更大才干。

他租了一间办公室,一台电话机和传真机,开始创业。每天晚上,杨志虎在网吧找客户信息,白天则



杨志虎

在办公室打电话。可现实骨感,半年下来,没有一个客户询盘。

他每个月给父母寄的生活费,也因此中断了半年。彼时,家中农事繁忙,杨志虎准备回乡帮家里忙“双抢”,就在这时,一个北京客户打来了电话。

第一笔订单虽然只有数百元钱,却坚定了杨志虎坚持的念头。他开始更频繁地找市场,渐渐的,找他询单的客户多了。

有一次,一位醴陵客户找过来,想要设计鞭炮压炮器中的一个模具。几经调整优化,杨志虎顺利交付产品,还获得客户肯定:“比大厂做的好用多了,成本也好。”

杨志虎想到,这样额外开发的新品,也是新的市场。于是,他往返于醴陵、浏阳和江西等多地开拓。每到年底,鞭炮订单量大时,他常常靠着一背包的合金产品,换回同重量的现金。

公司的业绩,就在抓住机遇、不断开拓中,走上了正轨。

超越一流:

从追随到引领,小企业演绎大本领

目前,湘钨公司产品广泛应用于军工半导体、3D

设备、光伏光钎、汽车轮胎等多领域,其核心产品,则是精密模具及工具制品的超硬精密微孔制品。

“至少要达到国际一流水平,才有我们的生存空间。”杨志虎有清醒的认识。

经过47次实验室试验,在生产线上试验一年后,产品正式上线,成功替代国外产品,“一次性生产出来可以做到0.04毫米,比头发丝直径还小的孔,硬度已经是超过国外的硬度指标,使用寿命比国外产品增加30%。之前像这些精细精密的硬质合金制品,我们国内大部分还是依赖进口,现在,话语权已经掌握在我们自己手上了。”

近年来,在杨志虎的带领下,湘钨公司多次在省市区各级创新创业大赛、“创客中国”等赛事中比出好成绩。今年一月,还获得科技部颁发的2022年度全国颠覆性技术创新大赛领域优秀奖。

如今,湘钨公司每年研发投入占比达到10%以上,而为了追求极致,湘钨超硬超硬炉烧制产品,只为追求更精准的数据。杨志虎说:“湘钨公司的发展方向是追求更高附加值,通过服务提高客户的使用感受,通过创新帮助客户优化产品。”2023年,公司的产值预计将达到3000万元,而未来,更大更广阔的市场还在等待着杨志虎和湘钨公司。

株洲经开区 专题培训,提升项目包装与策划能力

株洲日报讯(全媒体记者/李逸峰 通讯员/李琼瑛)12月15日,株洲经开区2023年项目包装与策划能力提升培训班开班,来自该园区直机关单位、石峰区相关单位、北斗办、经投集团、云发集团、九郎山集团等部门的工作人员共约300人参加。

此次培训班为期5天,采用专题讲授、案例分享、互动教学、交流研讨等方式,内容涵盖学习撰写商业计划书、分析财务报表、识别招商项目和投资决策、行业洞察和项目申报等主题。培训结束后,将对学员的商业计划书的完成情况进行考核评学,对优秀学员给予表彰奖励。

开班第一课,湖南大学双创导师、天使投资人张春乔讲授《完美路演PPT的

核心要素》,以投资人视角揭秘地方高质量招商引资的项目筛选与挖掘,强调PPT在介绍项目内容、证明项目价值中的重要作用,对路演PPT技巧进行了详细的讲解和指导。

“这次培训针对性强、干货满满,授课老师政策理论水平高、实践经验丰富,让我们对项目投资管理工有了新的认识和思路,具有很强的指导作用。”参训人员凌舒怡说。

株洲经开区相关负责人介绍,招商引资工作是园区工作的重中之重,举办此次培训班,旨在让干部职工提高学习能力和沟通能力,储备充足的经济、产业和项目分析研判知识,推动全区招商引资和项目建设取得更好的成绩。

天元区 30多家企业开展道路安全生产培训

株洲日报讯(全媒体记者/杨如 通讯员/张梁)12月15日,天元区交通运输局组织辖区6家驾培企业和27家备案机动车维修企业共60余人,进行安全生产培训,旨在普及安全生产知识,提高行业安全水平,确保道路运输安全。

市交通运输综合行政执法支队天元大队,结合日常执法检查中发现问题,对参会企业强调了安全管理责任的重要性,要求进一步落实企业安全管理主体责任,加强对企业员工安全意识教育培训,建立重大安全隐患双重预防机制,

完善内部安全生产管理制度、应急预案的编制与演练等。

天元区交通运输局还邀请了市交通运输服务中心驾培科和维修科的相关负责人进行授课,他们结合实际案例,深入浅出地讲解了安全生产的重要性和必要性。参会企业纷纷表示受益匪浅,对安全生产有了更深刻的认识和理解。通过本次培训活动,参会企业的安全生产意识得到了明显提升,对于预防和减少道路运输安全事故将起到积极的推动作用。

群丰镇 “村网共建”,电力服务送上门

株洲日报讯(全媒体记者/杨如 通讯员/胡青 梁启超)“感谢党和政府,谢谢你们多次上门来看望我……”年近七旬的谭木存老人,躺在床上一遍遍地对着工作人员说着感谢的话。近日,天元区群丰镇白莲社区连心志愿服务队,联合国网湖南电力东方红(火车头)共产党员服务队天元公司,上门慰问“村网共建”帮扶的特殊困难家庭。

谭木存老人患有肺气肿等多种疾病,其妻子肢体残疾,常年坐在轮椅上,前期为治病花光了家中积蓄,现在已一

贫如洗。根据实际情况,谭木存已被列入社区特困户和王家坪供电所特殊客户。

天气寒冷,志愿者还走访了其他困难家庭,在熊姨家,为了让老人家用电无忧,服务队队员将家里线路检查一遍,灯泡不亮的也全换了,并向老人宣传安全用电常识,还告知老人会定期前来开展安全用电检查。接下来,国网株洲天元供电公司将持续推进“村网共建·便民服务”,为特殊客户群体建档,开展帮扶活动,服务“零距离”,让特殊群体用上安心电、放心电,切实提升群众电力获得感。




智慧生活选联通

更快·更好·更安全

中国联通智家全屋光宽带体验官
杨乐乐





更快

超级WiFi 网速超快
光纤到房间 千兆到角落

更好

网络覆盖好
产品体验好 客户服务好

更安全

智能防骚扰、防电诈
智能云守护、云存储




扫码预约

中国联通APP