

# 电力赋能乡村振兴再升级

株洲日报全媒体记者/李军  
通讯员/凌琳

一根电线贯通城乡,点亮万家灯火,也可赋能乡村振兴。

4月26日,全市2022年度“村电共治·便民服务”工程总结表彰会举行,一批“优等生”获表彰。会上也发布了工程的升级版——2023年“村网共建·便民服务”工作方案。

从“村电共治”到“村网共建”,两字之差,有变有不变,新增了不少内涵与亮点。

## 全国首创

### “株洲经验”获国家发改委推介

改革创新方式推进乡村振兴,“村电共治·便民服务”工程是我市去年乡村振兴工作的一大亮点。它由市乡村振兴系统会同国网株洲供电公司深入开展,并在全国首创建立了“村电共治”机制。

2022年以来,“村电共治”工程取得显著成效,实现了互惠多赢。

广大村民享受到了更快捷优质的用电服务。目前,电力便民窗口覆盖全市1388个村(社区)综合服务中心,供电服务窗口的服务半径由此前的25公里缩短至1.5公里。

该工程也有力支撑了乡村产业发展。国网株洲供电公司相关负责人介绍,“村电共治”工程实施以来,为2600多个小微企业节约成本6000多万元。

表彰会现场,渌口区、茶陵县枣市镇、炎陵县苍背村,以及电力联络员郭璐,作了经验交流发言。苍背村代表的发言给记者留下深刻印象。据介绍,去年苍背村开办了粽叶加工厂,从联系供电到工厂送电不到6天,背后原因在于供电所得知村里产业发展计划后,提前邀请村里参与苍背村的电网规划,并规划了电力接入路径。

一份产业发展图,一份电力规划图,两相参考与互补,促进的是乡村特色产业的行稳致远。



会上,获奖的“优等生”上台领取奖牌。株洲日报全媒体记者/李军 摄

正向反馈促成了良性循环,记者从会上获悉,“村电共治”工程实施以来,电网建设项目阻工数量同比下降30%,项目按期完工率提升18.5%。

由于成效突出,株洲推进“村电共治·便民服务”的经验,也被国家发改委《改革内参》专门推介,并入选《乡村振兴的湖南实践典型案例》。

成绩来之不易,是“众人拾柴火焰高”的结果。表彰会上,渌口区、茶陵县、攸县获颁先进县市区,茶陵县枣市镇等20个乡镇(街道)获评先进乡镇(街道),炎陵县苍背村等100个村(社区)被评为先进一类村(社区),攸县福田村等100个村(社区)被评为先进二类村(社区),郭璐等100人获评先进电力联络员。

## 接续奋斗

### “村网共建”让服务再优化

这次表彰会,也是今年“村网共建”工作

的推进会。

会上,《株洲市持续推进“村网共建·便民服务”工程助力乡村振兴的工作方案》(简称《方案》)也发到了参会人员手中。

市乡村振兴局相关负责人介绍,从“村电共治”到“村网共建”,是一次更名,更是一次升级,两个字的变化,体现的是再接再厉、接续奋斗的精气神。

党的二十大提出,建设宜居宜业和美乡村。今年中央一号文件也指出,深化乡村治理体系建设试点,持续加强乡村基础设施建设,推进农村电网巩固提升。有了前期“村电共治”的经验,“村网共建”有了扎实的基底与平台。

根据《方案》,建立“乡镇主导、村组主责、供电支撑”的乡村治理模式,以及推动将电力工作纳入村务常态化管理等总体要求,没啥大的变化。

在工作目标上,《方案》给出了明确要



电力人员在提供“村电共治”的相关服务。(受访单位供图)

求。比如,近期目标是到2023年底,建成一流的“高质量电网村”,选树一流的“电力便民服务站”,支撑一流的“村网建设项目”,培养一流的“村网专班队伍”,打造一流的“现代乡村治理品牌”。为乡村产业10千伏接入办电项目,将提供省力、省时、省钱“三省”服务,为小微企业提供零上门、零投资、零审批“三零服务”。

稍远一些的目标是到2025年,实现农村地区综合电压合格率达到99.89%,供电可靠率达到99.92%等,几乎都是“打满分”的自我加压。

为达成工作目标,《方案》也明确了主要任务和相关保障措施。一本厚厚的2023年“村网共建”共建设事项清单,则将今年要治理的事项精细到了具体位置、属地负责人,以及具体办结时间等。

全面提升农村供电质量,助力乡村产业发展,“村网共建”描绘的愿景,值得期待。

# 乡村振兴

XIANG CUN ZHEN XING



责任编辑 刘小波  
2023年4月28日 星期五  
实习编辑 邱鹏  
校对 马明春

# 助力乡村振兴 这个“大联盟”能量不小

株洲日报全媒体记者/李军

谷雨时节,万物逢时。

最近,我市在深化供销合作社综合改革方面又有“大动作”:4月24日,全市“三社合一”综合服务大联盟(简称大联盟),在启动仪式举行,首批联盟单位达82家。

会场归来,记者深感这个大联盟有大能量。广交农友,它能得出“最大公约数”;为农服务,它能疏通“最后一公里”。对我市全面推进乡村振兴,大联盟犹如一匹黑马,入局亮眼,未来亦可期。

具体有啥能量?且听记者道来。

## 释能:

### 干服务的事,追振兴的梦

记者观察到,此次仪式的主办单位是市供销合作社,大联盟也由市供销合作社牵头发起。稍加梳理会发现,由供销部门带头,实属理所应当。

记忆好的读者应该有印象,去年10月底,关于供销合作社的话题上了热搜,广大网友纷纷表示,深入了解后刷新了认知。

没错,供销合作社早已不是凭票采购百货、食品或农资的地方,如果有这方面的记忆,恭喜你,暴露了经历过计划经济时代的年龄。现在的供销合作社基层社,除了保障农村地区物资供应、稳定物价外,已逐渐发展为包含物流流通、技术服务、农田托管等功能的综合服务中心。

对供销合作社工作,“打工人”或许稍显陌生,但国家领导人可重视着呢。近年来,习近平总书记多次作出重要指示批示强调,供销合作社要牢记为农服务根本宗旨,持续深化改革,努力为推进乡村振兴贡献力量。其中,“完善体制机制,拓展服务领域,加快成为服务农民生产生活的综合平台”是重要内容。

多次提及后,今年中央一号文件再次提出:“坚持为农服务和政事分开、社企分开,

持续深化供销合作社综合改革”。

国家层面重视,省里也是动作频频。这不,就在3月中旬,省供销合作总社牵头发起成立了湖南省供销合作社农业社会化服务大联盟,株洲紧跟步伐成立大联盟,是题中应有之义。

成立大联盟,我市底气十足。此前,我市已在8个乡镇和51个村开展“三社合一”综合改革试点,以村级供销合作社为主导成立综合服务站,全年带动试点村增加集体收入369万元,也构建了党务、村务、商务“三务合一”的村级综合服务新格局。

这个村级综合服务站是名副其实的“多面手”。它能以市场化运作,成立村集体全资或入股的经营主体,拓宽增收渠道。同时,也能整合村里的农机、农技专业合作社和农业社会化服务组织托管土地,有效破解“谁来种地”“地怎么种”的问题等。

正如市供销合作社相关负责人在致辞时所讲,如今的供销合作社,正在新的历史阶段释放新的能量,“是推动乡村振兴的主力军,责任重大,使命光荣”。

## 聚能:

### 牵朋友的手,帮“老乡”的忙

大联盟成立启动仪式现场,“老乡”的朋友来了挺多。

能容纳近200人的会场座无虚席:市供销系统、农资企业代表、农民专业合作社代表,以及农行株洲分行等金融机构代表等,四方代表齐聚。大家从联合到联盟,只为携手推进这件事:“三社合一”综合服务。

简单地说,就是以生产合作社、供销社和信用社“三社合一”平台为载体,在农资供应、农业社会化服务、金融惠农等方面汇聚合力,用优质的综合服务为“老乡”分忧。

以前可能互不相识,如今“指上”就能实现供需对接。启动仪式上,工作人员操作演示了“湖南供销农业服务平台”小程序。只要

通过审核登记注册,大联盟成员就能在所在区域页面,迅速寻找相关农业生产和服务组织、农资与农机生产商,就近展开合作。

举个例子。通过“大联盟”平台,年轻劳动力外出务工的小农户可将田地委托给供销社代耕代管;对于种粮大户,在平台购买育秧、插秧等专业服务,也能节省全靠自己投入的成本等。

启动仪式现场,农行株洲分行、株洲农村商业银行等多家金融机构代表,分别上台介绍其涉农贷款项目,引来台下参会人员掏出手机拍照留存信息。记者留意了一下,线上递交贷款申报材料,有的贷款项目最快3天内即可到账200万元的低息贷款。

手机小程序之外,大联盟也专门建了微信群。记者观察到,从互相点赞的“大拇指”,到表示欢迎的鼓掌图标,群里发言还挺活跃。

记者不禁感慨,大联盟的出现可谓恰逢其时。如今的乡村,合作社、家庭农场与小农户等各类经营主体增多,它们体量不同、需求各异,长期处于“单打独斗”的状态。市供销合作社牵头成立大联盟,利于打通产业链,补上供应链,链接各方力量“握指成拳”,推动农业朝着集约化、规模化与现代化发展。

换言之,大联盟汇聚各方力量,可切实助力农资供应质优价廉、农业社会化服务上门入户、农产品变现增收,大大地帮了“老乡”的忙。

## 赋能:

### 上城里的摊,卖乡里的货

茶祖源茶叶、攸县香干、王十万黄辣椒,以及银丹农产品等。启动仪式后,有个环节是大联盟成员单位特色产品展示,农产品琳琅满目,参会人员边走边看,还对部分熟食进行了“试味”。

而助力特色农产品畅销,正是大联盟的重要功能。

目前,农产品销售难依然困扰着广

大农民,市供销合作社在畅通销售渠道上则有独特优势。它犹如一座桥梁,连接着农村与城市、农业与工业、产业与金融、供给与需求,大联盟在此基础上搭建平台,可极大促进农产品加工与销售。

记者了解到,近年来,市供销合作社围绕“一村一品”,开启“村级供销合作社+”模式,有效衔接了小农户和大市场,促进了特色农产品畅销。比如,炎陵县供销社积极与省供销电子商务有限公司合作,在乡村振兴馆、“832”平台开设黄桃销售专区,2022年累计助力炎陵黄桃销售7731.8吨。

更重要的是,特色农产品的“进城”与资源要素的“下乡”,都离不开冷链、物流设施等建设。社会资本由于回本周长而很少投资的情况下,供销部门具备整合中央资金等资源,在田间地头建设冷库和冷链运输的劣势。

市供销合作社相关负责人也在会上表示,大联盟将进一步整合资源要素并下沉到基层社,支撑特色农业项目与产业,为县域经济高质量发展注入强劲动能。

可喜的是,我市在这方面打下了较为扎实的基础。目前,醴陵成功入选全国供销合作社总社“县域流通服务网络强县培育名单”,攸县成功申报2023年省商务流通专项资金项目。同时,市供销社成功争取将我市纳入湖南供销“1+5+N”冷链系统建设工程布局,渌口区争取到湖南供销集团5亿元冷链物流项目落地,项目建设实现新突破。

畅通为农服务的“最后一公里”,让城乡小生产和城乡大市场联系更加紧密。这个最新成立的大联盟,为株洲的乡村振兴打开了全新的想象空间。



隆兴坳村的皇菊种植基地。受访者供图

## 我的驻村日记

### “金杯银杯不如百姓的口碑”

讲述人:市派驻醴陵市枫林镇隆兴坳村乡村振兴工作队队长 黄新强

4月26日,有微风,有阳光,清清爽爽的日子。驻村工作即将结束,我百感不舍地走在村子里,心中感慨万千。

这里是歌德将军的故乡,如今已发生翻天覆地的变化。以前,隆兴坳是醴陵有名的穷村,无公路、无产业、无资源,发展落后。现在村村面貌焕然一新,农舍白墙红瓦,在山坳里错落有致,道路宽阔整洁,四通八达,河水泛起清澈的涟漪,美得宛如一幅山水画。村民们也富了,村集体经济也由几乎空白到大幅增长,达50余万元。

乡村振兴,得益于产业发展的有力支撑。

近年来,驻村队因地制宜,依托“联传公祠、生态农业和特色民宿”,发展涵盖观光旅行、农耕体验等分享经济、体验经济,唱响“春采茶、夏割艾、秋品菊、冬食笋”的观光休闲农业四季歌,推动乡村农旅融合发展。

去年,隆兴坳村投资100余万元,建设了“红色广场”“重走红军长征路”和“铁索桥”等,丰富了红色旅游项目。

另一方面,隆兴坳村还通过举办“漂在村上,吃在农家,住在民宿”的实地教研培训活动,推出“红色讲堂”,建设培训实践基地,将隆兴坳村打造成“没有围墙的学校”,促进民宿经济的发展。

隆兴坳村每年要接待游客13万人次,为村民增收100余万元,村民们吃上了“旅游饭”。

值得高兴的是,乡村振兴让隆兴坳村“改头换面”,人流量持续走高,还有不少年轻人陆续回归。他们搭上乡村旅游的致富车,并乘势打造了“旅游+种植”等产业。

立足经济发展,隆兴坳村编制村庄发展规划,铺路修桥,亮化美化道路,完善基础设施,村里越来越美丽。去年,该村被农业农村部评为“2022年中国美丽休闲乡村”。

“五一”小长假即将来临,届时,醴陵市还将举办炒粉节,估计我们村也将迎来一波旅游小高峰。为此,我这几天也召集村里相关人员开会,要大家提前做好游客接待方案,希望给游客提供一个愉快的旅程。

这些年隆兴坳村虽然取得了一些成绩,但是也还存在一些不足。比如,现在的民宿规模都比较小,不足以形成品牌,缺乏竞争力;乡村旅游项目支撑,可策划举办“乡村振兴皇菊节”等节庆活动,进一步宣传推介隆兴坳村特色产业等等。

可是,我明年就到了退休的年纪,驻村工作也即将告一段落,我们正抓紧和相关企业联系,为隆兴坳村旅游产业对接市场资源。

我驻村时间虽然只有14个月,但说到即将的离别,不少村民都表示,“欢迎你们常回家看看。”这句话让我和队员们备受感动,也真切地感受到什么叫“金杯银杯不如百姓口碑”。

(株洲日报全媒体记者/刘芳 整理)



渌口特色农产品王十万黄辣椒迎来丰收。(资料图)