

# 8月1日起,城区道路临时停车泊位第三期正式实施收费管理 为何收费? 如何缴费? 记者帮您都打听了



本报讯(株洲晚报融媒体记者/刘平 姚时美)8月1日起,城区道路临时停车泊位第三期1988个停车位将正式实施收费管理。连日来,不少市民拨打12345政务服务便民热线咨询为何收费、如何缴费。记者对此进行了采访了解。

城区道路临时停车泊位第三期分布于天元区、芦淞区、荷塘区、石峰区的29条路段。这些路段的交通状况如何?记者近日走访天元区银城路、和平路、华府路等路段看到,尽管路边有停车泊位,但是一些车辆还是随意停放,对道路通行造成一定影响。

城区道路临时停车泊位第二期、第三期均采用了先进的高位视频技术,不仅方便市民停车,对于上述违停现象,也能及时取证。据介绍,通过路侧停车泊位周边违规抓拍设备,智慧停车系统定期向交警支队提供违停抓拍采集的相关数据,作为治理城市违法停车现象的执法依据,有效整治违停。

据统计,实施智慧停车以来,平台系统共为交警部门提供视频证据链、套牌信息5次,劝离僵尸车100余台。

针对市民关心的收费时长问题,记者也进行了调查。城区道路临时停车泊位第三期夜间免费时段为22:00-7:00,时间长达9个小时。在收费时段,也设置有30分钟免费时间。与省内长沙、常德、岳阳、吉首、娄底等城市相比,收费时长相当甚至略低。

“收费不是目的,最终目的是提高泊位周转率,促进临停快走,维护道路秩序,规范停车行为,便民利民。”株洲国投集团智慧停车运营公司相关负责人说,道路临时停车泊位的终极目的就是科学合理地利用城区有限的停车资源,最大限度满足市民停车需求,缓解停车难。

## 新闻链接

### 智慧停车大势所趋

通过智慧停车满足市民停车需求,缓解城区停车难,在很多城市已经被推广应用,已是城市停车管理的主要趋势。

今年6月,北京出台地方标准《智慧停车系统技术要求》,要求高标准提升智慧停车管理和服务水平。比如智慧停车系统应能计算并发布各分区的剩余车位信息,空余车位数据误差显示≤1%;智慧停车系统应具有用户申诉功能,用户对停车订单有异议时,可以通过系统进行申诉并退款。

南京将该市机关事业单位300余处共享停车场,6000多个共享泊位上线联网,并通过客户端向市民实时发布。

长沙将中心城区95%的停车场纳入智慧停车管理平台,提高重点区域停车承载能力。

## 油价年内首次达成“三连降” 加满一箱92号汽油少花12元

本报讯(株洲晚报融媒体记者/李军)广大车主期盼的“三连降”,出现了。今日起,92号、95号汽油价格再次下调。这是国内成品油价格年内首次达成“三连降”,也是年内的第四次下调。按普通私家车的油箱容量(50L)计算,加满一箱92号汽油少花12元。

26日下午5时许,省发改委官网发布《关于调整成品油价格的通知》,我省92号汽油零售最高价8.48元/升,此次下降0.24元/升;95号汽油零售最高价9.01元/升,此次下降0.26元/升。

### 株洲智慧停车操作步骤



### 一图教您学会智慧停车

城区道路临时停车泊位第三期智慧停车和第二期操作相同,手机操作即可。车主可通过微信扫码关注“智慧株洲·诸事达”微信公众号或下载“智慧株洲·诸事达”App,进入登录界面,根据提示可以查询附近停车场、账户余额、优惠信息、停车订单、修改个人信息,实施缴费操作等。绑定车辆信息后,停车可实现快速缴费。具体操作如图所示。

本轮调价过后,今年成品油呈现“十涨四跌零调”格局。国家发改委价格监测中心预计,短期内油价仍可能弱势运行。需求方面,高油价带来的消费疲软仍将延续。供应方面,美欧允许贸易商购买俄罗斯海运原油并出售至第三方,利比亚原油生产部分恢复,有助于缓解供应紧张局面。下一轮成品油调价窗口将在8月9日24时开启。



## 醴陵市公安局网安大队 教导员刘江主动投案

本报讯(株洲晚报融媒体记者/陈正明 通讯员/纪宣)据“清廉株洲”消息,醴陵市公安局网安大队教导员刘江涉嫌严重违纪违法,主动投案,目前正接受醴陵市纪委监委纪律审查和监察调查。

刘江,男,汉族,1980年12月出生,湖南醴陵人,2005年1月参加工作,2007年6月加入中国共产党。2016年8月至2021年2月,任醴陵市公安局国瓷派出所副所长;2021年2月至今,任醴陵市公安局网络安全保卫大队教导员、二级警长。



### 美达影城(7月27日)

人生大事 10:05 11:10 12:10 13:15 14:15 15:20 16:20 17:25 18:25 19:30 20:30 21:35 22:35  
神探大战 10:35 11:30 12:30 13:25 14:25 15:20 16:20 17:15 18:15 19:10 20:10 21:15 22:05  
一直都很喜欢你 10:10 12:00 13:50 15:45 17:35 19:25 21:15  
侏罗纪世界3 11:40 14:20 17:00 19:40 22:20  
外太空的莫扎特 10:20 12:50 15:20 17:50 20:20  
金刚川 09:05 09:15 09:35 09:55

芦淞区钟鼓岭七星潮流购物公园五楼(株洲书城对面)  
订票热线:28106878



(开奖日期:2022年7月26日)  
福彩  
双色球 第2022085期  
中奖号码:07 09 14 31 32 33 13  
3D 第2022197期  
中奖号码:5 6 5  
体彩  
排列3 第22197期  
中奖号码:9 3 0  
排列5 第22197期  
中奖号码:9 3 0 5 4  
7星彩 第22085期  
中奖号码:5 6 7 7 8 7 0

## “你可以输,但是你不能不拼” 主播衣哥: 小镇青年的逆袭之路

株洲晚报融媒体记者/杨凌凌 通讯员/罗金鹏 王石磊  
2019年,一个名叫衣哥的株洲抖音主播横空出世,凭借一条借车视频作品获赞200多个。衣哥是谁?越来越多的人对他感到好奇。从2020年到2022年,衣哥每年的销售额都在节节攀升,如今的他已经是抖音平台拥有2500万粉丝的头部带货主播。黄华变成衣哥的故事,是一个标准意义上小镇青年奋斗逆袭的故事。



▲衣哥近照。受访者供图

### 迷茫,难忘的运动员经历

衣哥本名黄华,出生于株洲市芦淞区白关镇一个农村家庭,今年33岁。衣哥的爷爷是一名退伍老兵,因此,他在性格养成方面受爷爷的影响最深。

爷爷几乎无所不能,家里家外的大事小情都能理顺——房子漏雨,他去修;孩子闹别扭,他去管;就连邻居吵架,他也要去说和。“爷爷坚韧和永不屈服的精神让我明白,人活一辈子,要为梦想而奋斗。”

15岁那年,衣哥加入湖南省摔跤队,成为一名职业摔跤运动员。他习惯了训练场、食堂、宿舍的“三点一线”生活,更习惯了每天结束训练后倒头就睡的疲惫。

“因为家里没钱,我只买了一套训练服,一天下来训练服被汗水浸透了无数次,还经常被别人嫌弃我邋遢,笑我头脑简单四肢发达。”衣哥回忆,听到别人调侃自己,他也只是一笑而过。

伤痛是每位运动员都无法避免的问题,对衣哥也是如此。因伤痛困扰,2008年,衣哥结束了摔跤运动员生涯,回到株洲,开启运动员之后的“第二人生”。

回忆起自己的运动员生涯,衣哥依然觉得非常难忘。训练本身是枯燥的,而让他难忘的是和很多“战友”,为了一个目标共同拼搏的经历。他希望自己永远可以怀揣着体育精神,为了坚持和热爱的事业继续拼搏。

### 创业:“你可以输,但是你不能不拼”

没有高学历,回到株洲后,衣哥无法从事一些体面的工作。为了糊口,他就从底层工作做起。运动员的经历让衣哥拥有了良好的身体素质,于是他从事了一份保安的工作。

然而,当保安的那些日子里,衣哥会听到一些冷嘲热讽,比如,一天超8小时的值班,业主开玩笑地告诉他们的孩子“以后不读书,你就只能来当保安”等等。

“我的学历的确不高,可我的报酬也是用自己的劳动换来的,职业是不分高低贵贱的。”衣哥说。因株洲服装产业集群化突出,芦淞区又拥有中南地区最大的服装批发市场,他顺势而为做起了实体服装生意。从摆地摊开始,风吹日晒,雨雪霜冻,衣哥都经历过。

“记得有一年冬天,为赶在早市能抢到一个好位置,凌晨我开着三轮车,在路面湿滑、没有手套跟护膝的情况下,我全身冻得发抖推了四个小时车到市场。”衣哥回忆。

后来,在一段时间内,衣哥的服装实体店生意不景气,店租、销售额等压力让他开始思考,必须转型。

他想到摔跤教练曾说过一句话:“你可以输,但是不能不拼!”2019年,在短视频爆发式增长的大背景下,衣哥瞄准短视频的“风口”,带领团队开始尝试做短视频。“一开始最大的难题是找场地,很多人看不懂我们在拍什么,很排斥我们,甚至还会把我们赶走,不让拍。”

回想起最初拍短视频时,每条视频完工后,自己都特别有成就感。



▲衣哥(左)在新疆吐鲁番助农直播。记者/杨凌凌 摄

### 坚定:“草根”网红弘扬正能量

### 转型:顺势而上,“尝鲜”新职业

衣哥的第一次直播,纯属无意。正能量的剧情,加上接地气的口音,在2019年下半年,衣哥凭借一条借车视频作品,获赞突破200万个。当时衣哥就在想,如果这个时候直播的话肯定有很多人进来,没想到真实效果比想象中要好得多。

“现在想起来还能够感受到当时的那种紧张感,那个时候一开播,观看人数瞬间就飙升到几万人,我就特别紧张,由于自己此前从事的是服装行业表达能力并不强,只能靠喝水来舒缓紧张感,别人提什么问题我就回答什么。”衣哥说。

正因为第一场直播效果不错,衣哥逐渐增加了开播频率。2020年,是改变衣哥人生轨迹的重要一年。新冠疫情暴发,直播电商迅猛崛起。2020年10月14日,衣哥抖音直播间在线观看人数累计超过了2200万人次,共计上架了45款商品,创下了单场销售额超过3000万+的佳绩,同时,粉丝一天的增长量也达到了36万。

在直播带货的路上,衣哥不仅发挥了之前从事服装行业积累的经验,对待粉丝的真诚态度也是一个加分项。

在直播带货复盘总结的时候,他经常说:“粉丝信任你的机会只有一次,所以要像对待家人一样对待粉丝,并将带货的重中之重放在服务和品控上面,全心全意为粉丝提供优质、低价的商品。”

“葡萄都是新鲜采摘的,来自新疆吐鲁番,大家每一次购买都是对当地葡萄产业的爱心扶持……”今年7月24日下午14时,衣哥在吐鲁番市葡萄沟景区,以直播带货形式吆喝起了“新疆好物”。

当晚出现在直播间的,还有湖南省政府副秘书长、湖南省援疆前方指挥部指挥长、吐鲁番市委副书记刘中杰,他还为衣哥带来一纸荣誉证书——吐鲁番“公益助农大使”,以此感谢衣哥对湖南援疆消费帮扶作出的贡献。

在直播做得风生水起之后,衣哥的目光不再只停留在自己身上,他开始试着去帮助更多的人。他积极参与助农公益,并积极地捐款捐物。

这些年,衣哥公益助农帮困的足迹走过炎陵、河南、青海、新疆等地。

如今,衣哥一天的生活都是围着直播和短视频转,上午看当天热点话题,下午外出拍摄,晚上回到公司后,稍微扒上几口饭,就开始为直播做准备。

“朋友约我出去吃饭,我几乎都拒绝了,可能在很多人看来,觉得我不就是个主播吗,有什么好忙的。其实要把它做好就非常的忙,很多事要学习。因为每天直播要播5个小时,你如果不学习的话没东西讲,那直播的时候就麻烦了。所以我们一边学习一边研究创新,我每天就是这个状态。”

“我从一个小镇走出来,当过运动员、做过保安、开过服装店,直到现在成为大家熟悉的电商主播。”衣哥说,他做过许多尝试和改变,现在作为短视频的内容创作者,希望用自己的行动践行心中的正能量,主动扛起一个网红主播的社会责任。

