

本地特稿

『七枫九石』上云桥

颜三元

上云桥邻近攸县县城,境内有攸水,S315省道穿过。该地地势平坦,良田万亩,人口稠密,是一个历史悠久的古村落。

上云桥得名,有一个传说。宋代以前,上云桥无桥,小溪旁住一老翁。老翁单身,妻儿皆无,摆一个小鞋摊。多年过后,老翁有了一点钱。见行客过溪,爬上爬下,老翁心想,钱来自行客,人老也无用场,不如用来建一座桥,积点来世功德。老翁找来几个石匠,进山采来四条条石。将条石一边两条,一头搭溪中桥墩,一头搭溪边坡岸,平铺而成一座石桥。老翁善举,感动上帝。桥成之日,但见老翁徐徐升空,踏云而上,飘进天宫,成仙去了。人们激动不已,将此桥名为上云桥,意即上云升天成仙之桥。这个传说还另有一说,修桥的老翁姓李名上云,人们将桥冠上他的名字,是为了纪念他的善举。

上云桥人文渐起,在明代以后,与当地姓氏有关。这一带居民,明初来自江西永新永川,以颜、彭两姓为主。彭氏聚居彭家湾,颜氏聚居荷花形(今高岸村、老颜家塘)和船形屋场、下铺一带。

洪武元年,云桥彭氏家族的彭友信,赴南京参加廷试。考前有点空闲,上街闲逛。时逢雨后,天空出现彩虹,一秀才打扮的人高声吟道:“谁把青红线两条,和云和雨系天腰?”彭友信应声吟道:“玉皇昨夜鸾舆出,万里长空出彩桥。”秀才大喜,问了彭友信姓名,相约次日于竹桥边会合,一同入朝赴试。次日一早,彭友信按时赴约,左等秀才不来,右等秀才不来,耽误了考试。想不到呀,那秀才竟是朱元璋微服私访。朱元璋奇怪彭友信为何不来考试,派人去找,见彭友信还傻傻等在原地,大为赞叹:“此秀才真有行。”当场任命彭友信为北平布政使(相当于今北京市市长)。彭友信任了

官,就在上云桥建了一座竹林,作为彭氏家庙。

彭友信之后,颜氏家族走上了舞台,三登甲榜,四结皇亲,时号“一里三进士,七泽大皇妃”。

有明一代,云桥颜氏考中的三名进士,第一人是颜夔。颜夔自幼随父颜霖在云南征江府任上攻读,20岁,回攸县参加秀才考试。颜霖想先测试下,若有把握才让他回乡。谁料颜夔接笔立就,颜霖非常惊异,写诗鼓励他:“春云秋雾里,万里看鹏程”。那时,交通不便,等颜夔回县,县试已考过了,录取名册正送往府里。颜夔烦恼得睡不着了。忽有金甲神人连连喊他,颜夔一下惊醒,急忙赶到县衙,跪在县官面前,泣求让他补考。县官见他万里之遙回乡应试,很是同情,便当场命卷,阅后大为惊奇,当即派人追赶信使,在录取名册上添上了颜夔的名字。几年后,颜夔考中庚子科举人。1454年考中孙贤榜进士,这一年才31岁,授官江西泰和县令,死后葬于长沙岳麓山下湘江边上的天马山。

颜夔之孙颜守忠,1514年也考中进士,时年44岁,授官四川巴县县令。颜守忠之子颜嘉会,1538年考中进士,时年21岁,历任南直金坛、河南固始县令,一直做到云南按察司副使(相当于今省委组织部部长兼纪委书记)。1542年,颜嘉会与举人颜嘉善在上云桥建造金河庵,为颜氏家庙。

云桥颜氏科甲蝉联后,终明一朝,与朱家藩王“四结皇亲”。1385年,朱元璋第八子潭王梓就藩长沙。亲王府造妃,颜族之女颜三贞选配潭王为妃。颜夔继配王氏,是朱元璋的外孙女。王氏之母封怀庆公主,嫁永春侯王宁,生下王氏。颜夔与王氏成婚后,生四子二女。长女嫁吉简王为妃。吉简王大名朱见浚,是明英宗的第九个儿子,为万宸妃所生,1477年就藩长

沙。吉简王喜爱文化,曾刻先圣图及尚书于岳麓书院。崇祯年间,内閣中书颜国彦之子颜士昆,又娶吉王府郡主为妻,是云桥颜氏第四次缔结皇亲。

李老翁修的上云桥,因四个石条太窄,行旅一不小心,就会摔下桥。来攸第二代颜如楚夫人胡氏,便出资进行增修。她派石匠采运来6条条石,条石呈长方形,每条长约3米,宽约半米,以石为耳,以石为斗,铺于溪上,加上原有4条,合成10条条石,大大拓宽了桥面。

没过多久,大水涨溢,石桥侧旁一条条石坠下溪中。溪水消退后,胡氏夫人喊来劳力,让他们从溪中抬起条石,重新安放桥上。也是奇怪事啊,哪怕你数十人一齐用力,条石只是丝毫不能挪动。一抬,天空就隐隐有雷声传来;不抬,雷声就自然消失无闻。旧时的人,有些迷信,以为是造化忌全,架10条条石,合了整数,故天地不容,何况这桥原本就带有仙气。众人无奈之下,只好息手不抬。这条石就一直沉于溪中。

胡氏夫人修好石桥,考虑行人炎暑无处憩息,于桥边沿路手植了枫树10株,成活了7株。枫树有两人合抱那么粗壮,枝叶繁茂,亭亭如盖。从县城出来,走到接官亭,就能远远望见。炎暑时,行人纷纷赶到树下乘凉。有一些文人坐在桥边树下,吟诗作画。“七柳九石”号为上云桥一景。人未入往的,上云桥就成了小集镇。

岁月流逝,世道变迁。颜氏先人所植之枫树早已无存,但上云桥上之石却仍然存在。此桥在距今S315省道之西10米处,桥面仍存有6条条石,一边3条,分搭两头。小溪中间,为青砖叠起的桥柱。石面年深日久,已磨损数寸。

史话

古代人如何解决“光棍汉”问题?

600钱。

晋朝初年,晋武帝司马炎规定,女子十七岁没有嫁,地方官必须充当媒人,给女子找到夫家。南北朝时期,南北各国均沿袭了晋朝的政策:“十七岁不嫁,则父母有罪”。清朝时,为了缓解光棍问题,专门设置了官媒。一些农民起义军的妻女、灾民逃荒女子,往往被官媒指定给某一光棍,让他们一起生活,繁衍后代。

二、鼓励“寡妇再嫁”

在理学还未兴起的时代,寡妇再嫁是被历代政府所鼓励的。例如唐太宗就曾规定:对二十岁以上男子,十五岁以上女子,妻丧达制之后的男人和孀居服已除的寡妇,鼓励他们结婚。

三、为光棍支付结婚费用

和现代一样,古代的结婚也需要花费不少钱。对于很多男孩来说,不倾家荡产,根本娶不到老婆,正所谓“娶之,谓嫁之捐费,遂至灭命以戕伦”。由于娶不起老婆,导致“金衡之门,无妻者半”。很多地方的光棍,占到当地男性人口一半之多。为了帮助那些贫穷的光棍找到老婆,官府会直接出资,或者鼓励富户出资,资助穷汉娶老婆。在宋朝,这种福利是相当普遍的,所以宋朝光棍现象没有其他国家多。

四、限制富人纳妾

古代穷人娶不到老婆,很大程度是因为富人霸占大量婚姻资源

(虽然现在也是)。因此历代政府都会下达命令,限制富人小老婆的数量。汉代时,学者蔡邕称,“卿大夫只能娶一妻二妾,有特殊贡献,才可以最多娶八个妾。有点文化和身份的人,可以娶一个妾,即“士一妻一妾”。至于商人,最好还是不要纳妾。明太祖朱元璋出身贫寒,自然知道穷人娶不到老婆,多是因为达官显贵霸占过多婚姻资源的缘故。因此,朱元璋专门颁布旨意:亲王一级最多只能娶10个女子,世子及郡王只能娶四人,而且只能无后才可再纳。

五、组织官方相亲会

先秦时代,不太讲究男女之防。为了给古代男女更多的婚配机会,官府往往在春季给他们组织相亲会。《周礼》中的《地官·媒氏》是这样说的:“中春之月,令会男女,于是时也,奔者不禁,若无故而不用令者,罚之。”仲春会一般在“三月三”。

六、将外国女人嫁给光棍

有时候,古代政府在征服敌国后,还会将外国女俘虏嫁给光棍。比如在唐朝,在攻灭东突厥后,曾俘虏百万突厥人。其中许多女俘虏都赐予各地的光棍为妻。唐高宗时,唐朝灭亡高句丽,数十万俘虏被迁移至内地,许多女子都成了当地男子的老婆,有效降低了光棍率。清朝时,准噶尔被清军消灭后,许多女俘虏也被赐给了没有妻子的八旗男子。”

时事·聚焦

28823910 责任编辑:刘珠昱 校对:马晴春

OK镜为何如此暴利?

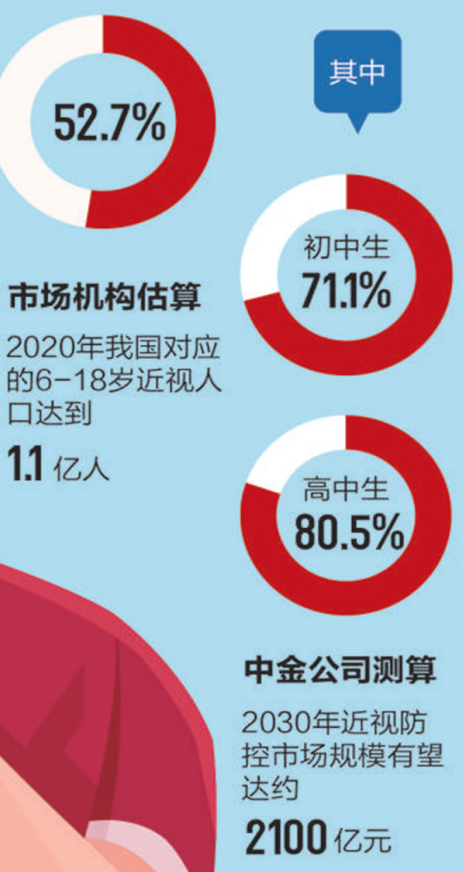
“OK镜(角膜塑形镜)的生意肯定会越来越好做呀,最近监管部门不是还准备开放一些有资质的机构嘛。”7月初,一家OK镜经销公司的工作人员在聊起相关业务时告诉记者。

上述工作人员所说的放开资质,是指近日业内流传的《国家卫生健康委医政医管局关于征求角膜塑形镜技术临床应用管理规范和操作规范意见的函》,其中针对验配OK镜的医疗机构,取消“二级(含二级)以上”的要求。

所谓OK镜技术,是通过特别设计的角膜塑形镜,主动、有步骤、渐进地改变角膜整体形态,以快速提高裸眼视力。OK镜可通过夜间佩戴,达到改变角膜曲率,从而矫正白天视力的效果,被称为“防近视神器”。近期,市场需求叠加对政策的利好预期,多家券商发布研报表示看好OK镜市场,不少眼科上市公司都在6月收获了一轮大涨。

记者调查发现,OK镜成本不高,零售价却不低;即便是售价较低的国产OK镜,零售价与出厂价之间也相差近10倍。

国家卫健委调查数据显示 2020年我国青少年总体近视率为



青少年近视催生庞大的近视矫正市场 制图 李开红

券商集体看好OK镜 龙头收获一轮上涨

近视,尤其是青少年近视,已经成为普遍问题,有着“矫正近视神器”之称的OK镜也随之火热。

今年6月以来,已有安信证券、光大证券、中信证券、东吴证券等多家券商围绕眼科、OK镜发布研报,看好相关上市公司。6月,OK镜龙头企业欧普康视(300595.SZ)累计上涨24%,爱博医疗(688050.SH)累计上涨11%。

矫正近视的说法科学吗?北京同仁医院副院长、眼科主任魏文斌曾表示:目前为止,还没有一种药物或者一种手术能把近视治好。近视的手术,仅仅是为了给大家摘眼镜,近视的状态是没有变化的。

OK镜的原理也是如此。某三甲医院小儿眼科主任医师告诉红星资本局,OK镜与我们平时常见的隐形眼镜一

样,属于角膜接触镜。OK镜是夜晚佩戴,通过压迫改变角膜形状,使患者视力在白天不佩戴眼镜的情况下,也能达到正常,“其适用于青少年视力矫正,一般情况下400度以内的近视可以起到比较好的效果。”

另一家三甲医院的主治医师也表达了类似的观点,该主治医师还指出,如果停止佩戴,视力会退回到佩戴前的状态。药监局网站显示,目前共有11家企业的13款OK镜产品获得了我国药监局颁发的注册证,其中中国企业有3家,共4款产品,分别为欧普康视的梦戴维、DreamVision,爱博医疗的普诺瞳,天津视达科技的“夜戴型OK镜”。

这13款产品的适用范围普遍为近视400度以下,散光150度以内。

零售价6千-1.5万元 一副佩戴周期约一年

目前在市场上,一副OK镜的零售价在6000-1.5万元之间,进口OK镜的价格普遍高于国产产品。

某三甲医院主治医师告诉记者,OK镜价格一般在1万元左右,1.5万元、1.6万元的也都有。具体到控制近视的效果,对方表示,“价格的差别并不是太大,主要还是看适配效果,合适是最关键的。”

而一副OK镜的佩戴周期一般只有一年,在佩戴过程中,还要购买专门的护理液。一名爱博医疗经销商的工作人员告诉记者:“这个东西的周期一般是一年,而且不是今年戴了,明年就可以不戴。目前我们公司的目标人群是9-14岁这个区间,比如一个孩子10岁的时候开始戴,孩子也才上小学,初中肯定也是需要的。而且很多小孩不仔细,不到半年(OK镜)就弄碎了,又需要重新配,所以我们产品的复购率有80%。还有护理液也是,(OK镜)专门的护理液差不多要3000块一年。”

记者简单估算了一下,各种费用叠加,一名用户佩戴OK镜一年的花销或高达2万元。

新闻透视

近视下的千亿生意经

(三) 主要细分产品的单价变化情况

公司的主要产品为角膜塑形镜片(梦戴维)和普通角膜接触镜(日戴维),报告期内,公司产品的单价变化情况如下:

Table with 5 columns: Item, 2016年1-6月, 2015年度, 2014年度, 2013年度. Rows include 角膜塑形镜(梦戴维) and 普通角膜接触镜(日戴维).

图据欧普康视招股书

一副OK镜成本约200元

另据爱博医疗招股书,公司2019年角膜塑形镜单价为306.36元/片,那么一副的价格就是612元。

欧普康视上市之后,没有再单独公布角膜塑形镜的销售情况,但其招股书显示,2016年上

半年,梦戴维的单价为768.16元/片,一副的价格约为1500元。

2021年,欧普康视角膜塑形镜产品毛利率高达89.66%,爱博医疗角膜塑形镜产品毛利率高达83.95%。由此计算,一副OK镜的成本约200元。

市场规模有望达2100亿元

配角膜塑形镜管理的通知》发布,明确规定验配角膜塑形镜的医疗机构需为二级(含二级)以上,医师需具有中级以上眼科医师职称,技师需具有中级以上技师职称。

日前,一份网传文件广泛流传,文件内容显示,国家卫生健康委相关部门研究起草了《角膜塑形镜技术临床应用管理规范(征求意见稿)》和《角膜塑形镜技术操作规范(征求意见稿)》。

爱尔眼科(300015.SZ)接受

有代理商给出回扣达50%

于2021年9月开展角膜塑形镜验配,属于未按规定开展医疗技术临床应用的违法行为。

此外,OK镜企业庞大的经销网络也为行业管理带来了挑战,甚至在其产品销售过程中,灰色链条也成了高售价的推手。

2020年7月,裁判文书网公布的一份刑事裁定书显示:

嘉实基金调研时表达了对网传文件的看法,指出网传文件中取消了“二级(含二级)以上的医疗机构”的要求,新增了“具有2年以上眼科临床工作经验、主治医师及以上专业技术职务任职资格”。其认为“一手放松,一手收紧,具有很强的合理性”。

一位业内人士表示,这意味着即使医疗机构门槛降低,从业门槛也未必降低,因为对从业人员的要求却更严了。

2011年,时任荆州市妇幼保健院眼科主任陈荆生,在代理商章某的介绍下了解到“梦戴维”。2013年,妇幼保健院与销售经理王某1达成合作意向,商定由供应方给予医院销售额15%比例的利润。之后回扣比例被提高至30%,又提高至50%。热闹背后,OK镜厂商还有需要解决的硬伤。

图文据《成都商报》