



责任编辑:李军 美术编辑:王雅 校对:刘宜

振兴动态

因地制宜打造乡村振兴亮点

株洲日报讯(全媒体记者/李军 通讯员/董志荣) 近日,市人大常委会副主任、市总工会主席李余粮一行,冒着绵绵细雨来到攸县桃水镇盘塘村,现场调研乡村振兴工作。

醴陵:“党建联盟1+4”模式促振兴

株洲日报讯(全媒体记者/李军 通讯员/黄卫正) 近期,醴陵左权镇将军村召集永兴村、油田村、清安铺村、醴陵街社区(社区)两委成员、党员代表、驻村工作队队员等120余人,开展“党建联盟”看学习、乡村振兴谋发展”主题党日。



游客在园内采摘水果。受访者供图

我的驻村日记

吃上爱心餐 老人不孤单

讲述人:市派驻溁口区涂田镇官塘村乡村振兴工作队队长 刘适宜

6月29日,做爱心餐行动继续,地点是与官塘村毗邻的敬老院。早上7点半,我们工作队队员和村干部如约碰头,赶到10里外的镇上集市买菜。

敬老院里有40多位老人,好几位是官塘村上的。一到那里,我们有的洗菜摘菜、切菜做饭,有的陪伴老人聊天,整个敬老院其乐融融,一派欢声笑语。

年初,我们工作队进村开展大走访,走访中发现村里有不少孤寡或留守老人,冷清的家庭和孤独的生活,成了他们内心的隐痛。

和村“两委”一商量,大家想了个主意:为村里的老村干部、老党员、贫困户、五保户做顿饭,帮他们打扫卫生,也陪他们拉拉家常。

说干就干,5月中旬开始,我们自备食材、各秀厨艺,先后走进18户村里孤寡、留守老人家里,为他们做爱心午餐或晚饭。

“刘队长你看,自从我们开展做爱心餐活动,我的抖音涨粉好几千,播放量好几条都破万了。”这次在敬老院,谢泽锋一边炒菜,一边自豪地对我说。

活动开展以来,也收到了来自村民、留守老人子女等各方面的“点赞”,尤其是留守老人的子女,他们有的在上海、深圳、武汉等地创业或务工,看到视频后纷纷打来电话,感谢我们陪伴了他们在家的年迈父母,还有人主动邀请我们去他家为他父母做一餐饭。

村民“老段”是村里在溁口创业的成功人士,看到我们的爱心餐活动,他觉得这活动很有意义,最近,他主动联系村干部,说下次的爱心餐活动他也要参与。这次到敬老院,他把儿子“小段”也带来了,父子齐上阵献爱心。

中午12点左右,丰盛的午桌上桌,敬老院的5张餐桌坐得满满的。看着老人们开心的笑脸,我们工作队队员和村干部,都由衷地感到欣慰,也充满着成就感。饭后活完家常,临走的时候,老人们都有些不舍,一路把我们送到大门口,依依不舍地挥手告别。

注重防返贫,强化帮扶办实事,也是爱心餐活动的重要内容。在给老人吴松华做爱心餐时,听说他由于自己身体不好,养的鸡不方便拿到集市上卖,我当即就把消息发在了后厨单位市审计局的工作群,很快就帮他卖掉了10多只土鸡。同时,鼓励他还多喂些鸡增加收入。

回首今年以来的驻村工作,忙碌却充实。除了做爱心餐活动,我们工作队携手村里,进一步强化村级组织建设,以精品果园、小龙虾养殖、药材种植等为主发展特色产业,壮大村集体经济,为村民增收找到强劲支撑。

(株洲日报全媒体记者/李军 通讯员/邓丽 整理)



刘适宜(左)和驻村工作队队员在为村里老人做午餐。受访者供图

醴陵茶田村:负债村走向小康村

株洲日报全媒体记者/刘芳

六月的乡野,满是初夏清甜的味道。进入暑假,醴陵市泗汾镇茶田村更加热闹了,坐落在此的茶田月色生态乐园人气爆满,不少学生、家长前来打卡。

从负债100多万元,到村集体年收入超50万元……短短几年时间,茶田村村组公路四通八达,田园风景如画,特色产业长势喜人,实现了从负债村到小康村的逆袭。

“三变”激活村集体经济

2017年,茶田村由茶埠塘村和淇田村合并而成,瞿辉明当选为该村党委书记。

接手当时负债、缺少产业的“空壳村”,曾有过创业经历的瞿辉明已在心里“打好算盘”,“乡村振兴,不仅要村民富,还要村里富,这关键要靠做强集体经济。”

如何激活村级集体经济?

2017年,茶田村引进湖南佳和农牧有限公司,以村级用地、投资商出钱的运营模式,盘活2000多亩土地资源,每年为村集体创造收入10余万元。瞿辉明说,“有项目就有资金,再加上村里的收入,一年时间就还清了欠债。”

在此基础上,2020年,茶田村又在全市率先试点以土地合作社为牵引的“三变改革”,即资源变资产、资金变股金、村民变股民。

“茶田村自然生态良好,人文底蕴深厚,适合发展乡村文旅产业。”瞿辉明走访调研后,在同一年,成立了醴陵茶田农业发展有限公司,村级占股18%,流转土地900多亩,积极鼓励村民、贫困户入股,开发打造了茶田月色生态乐园。

23天让村民的投资回本

迷宫探险、山地赛车、彩虹滑道……茶田月色生态乐园除了游乐项目,还有四季果园、美丽屋场等20个业态项目,游客可进行吃、玩、采、购等“一条龙”活动。

项目建成后,瞿辉明创新宣传模式。“我原本搞过乐队,每天走南闯北,乐队是再好不过的宣传员了。”于是,瞿辉明请了18支当地乐队,给每支乐队赠送300张免费游玩券,让他们每次演出时免费发放。一个半月后,醴陵每个村都有人知道茶田月色,成功引流。

“2020年8月8日开业后,每天都有超



5000人进园游玩,仅摆摆桥项目一天营业额就有1万多元。”瞿辉明回忆说,到9月1日,项目开业23天,村民第一期投入的股金就收回了成本。

项目所带来的经济效益让村民们感慨万千。原本靠国家补贴过日子的村民邓元牛就是受益者之一,他高兴地说:“通过村委会‘三变’改革,我用5万元国家贴息贷款投资茶田月色,有利息回报,还有分红,同时还能做点活儿,一年收入加起来有好几万元。”

走进四季果园,苹果瓜甜了、西瓜红了……大棚里、田地里,处处都是繁忙的采摘和打包景象。茶田月色生态果园农场主朱翔说:“近年来,茶田村发展果蔬种植,带动当地村民就业,让我们也搭上了‘致富快车’。”

丰富的游玩体验、怡人的自然环境,加上便利的交通,很快引来八方游客。项目自开业以来,吸引游客近20万人次,创造了200多万元经济效益,为村集体创造收入30多万元。

今年村集体收入有望上100万元

6月30日,茶田月色生态乐园二期正

在紧张施工中,预计今年10月1日开业。

“这里是一期的升级版,将开发引进迷宫探险、丛林穿越俱乐部、网红秋千等12个休闲项目,打造成集游玩、餐饮、住宿等一站式田园综合体。”瞿辉明介绍,“还将进一步壮大草莓种植规模,打造湘东地区知名草莓种植基地;增加村集体对茶田农业发展有限公司的占股比例,盘活资源,帮助村民增收致富。”

产业兴旺为乡村振兴注入“源头活水”。

在瞿辉明的带领下,一些有眼光、有实力的村民把荒地开发种植杨梅、柚子、葡萄、橙子、板栗等。茶田村还先后引进湖南凯通信息科技有限公司、湖南正招雨衣有限公司等19家企业。不但村民获得了回报,周边村民也跟着“沾光”,可在家附近就业。

“去年,茶田村村民人均收入超过3万元,村级集体收入超50万元。”瞿辉明对未来充满信心,“今年预计村集体收入可达100万元。”

集体经济壮大了,村上有钱办事了。几年来,茶田村投资了600余万元修水利、建公路、装路灯,改善人居环境。

如今,一个美丽的、充满朝气的茶田村正呈现在世人面前。



茶田月色生态乐园内,不少游客正在体验游乐项目。受访者供图

供销改革添动能,助力“消薄”促增收

株洲日报全媒体记者/李军 通讯员/周蕾 陈敏

村集体经济“薄弱村”清零,这是今年我市明确提出的目标任务。这意味着,年内要实现所有村的经营性收入达到5万元的“及格线”。

全面“消薄”是系统性工程,需要全市各职能部门联合打出“组合拳”。

今年以来,市供销社联合社以“三社合一”综合改革为抓手,打通堵点痛点促进村集体经济增收,为全面“消薄”贡献了供销力量。

打造50个试点服务站,探索畅通服务末梢

提升村集体经济“造血”能力,市供销社系统有着独特优势,它是优化农村生产要素配置的“稳定器”,也是有效促进增收的“助推器”。

市供销社联合社党组书记、理事会主任彭小中介绍,今年以来,我市积极探索建立农民专业合作、供销合作、信用合作“三位一体”的农村新型合作体系,迈出了坚实的步伐。

记者了解到,在全市范围内,我市今年选择了50个基础条件好、试点意愿高、示范带动强的村建设服务站,开展“三社合一”综合改革试点工作。

作为供销系统最基层的合作经济组织,这些“三社合一”试点服务站,直接置身壮大村集体经济的“最前沿”和“主战场”,能切实畅通生产要素供应的“毛细血管”,打通“最后一公里”服务末梢神经。

“三社合一”综合改革如何壮大村集体

经济?醴陵茶山镇东岗村的探索实践证明,它能迸发的能量是巨大的。

早年间,东岗村集体经济薄弱,当地流传着一首伤感的民谣:“东岗东岗,年年遭殃,若求出路,离开家乡。”2013年,村里换届选举,当时在上海创业事业有成的易作岗被选为“村书记”,然后带着全体村民努力,把原来的落后村建设成了“全国农村幸福示范社区示范村”。

在助推东岗村发展的诸多创新举措中,积极探索村级供销社与村集体经济融合发展的新路子,是村里的独特经验。

2016年底,东岗村成立惠农供销合作社,按照市场化运作,联合3家农民专业合作社以及当地村民,以土地合作等多种方式入社,形成风险共担、利益共享、品牌共创的利益联结共同体。在提供农资供应、土地托管,以及农技服务的基础上,东岗村供销社把本村特色农产品推向市场,与相关配送公司订立购销合同,把农产品卖到了知名连锁超市和大型批发市场。

据悉,2021年,东岗村供销社实现汇总销售额640万元,为村集体增收101万元。

随着50个“三社合一”服务站的布局落地,市供销社系统将为我市“消薄”任务的达成提供更大的助力。

以供销力量赋能“消薄”,各地亮点纷呈

消除村集体经济“薄弱村”涉及到方方面面,但归根结底,是要以发展产业作支撑、塑造特色农产品品牌、打开农产品销路促增收。针对相关堵点、痛点,我市供销社系统各出招数,取得了“多点开花”的局面。

完善流通服务网络,畅通农产品销路。

今年以来,醴陵开展供销合作社县域流通服务网络建设提升行动,围绕完善县级物流配送中心,大力发展物流配送中心和连锁超市,带动市镇村三级流通服务网络建设。同时,升级农村惠农服务社,逐步改造182个综合服务社,完善了农产品流通骨干网,有效降低流通成本,提高了规模效益,实现了抱团发展和农民增收、农业增效的“多赢”局面。

6月,中华全国供销合作总社印发通知,醴陵市供销社入选2022年度供销合作社县域流通服务网络强县培育名单。据了解,全省共12个县级供销社入选,该供销社是株洲地区唯一被列入该名单的县级社。

而在攸县,攸县供销社主动对接“千亿产业”项目,赋能村集体经济“消薄”。“十四五”期间,省供销社总社计划打造“12345”工程,其中“3”是指湘茶、湘果、湘菌三大千亿产业。结合前期调研,攸县供销社计划先行对接省供销社总社“湘菌”千亿产业项目,并借助省供销社总社下属的省食用菌研究所技术优势,打造万亩食用菌基地,以此丰富居民“菜篮子”,充实农民“钱袋子”,推动乡村产业振兴。

在溁口,“三社合一”综合改革步伐稳健。近年来,溁口区供销社联合社按照“三社合一”总体工作思路,在全区共建成乡镇供销社8个,村级供销社119个,形成了生产合作、供销合作、信用合作“三位一体”和区、镇、村三级贯通的供销惠民综合服务体系。同时,溁口深入摸底调研,选择了黄龙村、铜锣村、松西子社区等7个村建设“三社合一”服务站,开展“三社合一”综合试点工作。