

从1元、2元涨到5元、10元甚至数十元一支 高攀不起的雪糕 凭啥卖这么贵?

株洲晚报融媒体中心记者/廖智勇

高温天,吃上一支冰凉美味的雪糕是一件十分惬意的事。可如今,持续走高的雪糕价格让越来越多的消费者直呼买不起!整个行业陷入“没有最贵,只有更贵”的怪圈。

高价雪糕占据市场主体

“雪糕,我已经不敢爱了!”市民江女士钟爱吃雪糕,以往夏天,她家的冰箱都会塞满各类雪糕,而今年,她只是象征性地买了10多支绿豆冰棍。她说,市面上的雪糕动辄七八元,伊利苦咖啡、美怡乐蛋筒、巧乐兹、脆宝等“平民款”雪糕价格涨幅均超过30%,只有绿豆冰棍、老冰棍等少数几款雪糕还维持了原价。市民张先生从事物流行业,也爱吃雪糕。他说,酷暑天气,送完单后来一支雪糕,透心凉,畅快无比。然而,近两年来的雪糕价格让他感觉“透心凉”。

近日,记者走访市区多家商超、零售商店以及品牌零食店发现,4元以上的雪糕已成为主力产品,10元以上的雪糕种类也不少。例如,戴永红量贩零食某门店内销售的雪糕多达64种,但价格在4元以下的品种仅有17种,比重不到27%,价格在10元以上(含10元)的品种为15种,其中最贵的一款售价高达35元。在株百天元超市一楼冷柜区,15元至30元之间的雪糕品种最多,售价最高的一款为44.8元,4元以下的平价雪糕屈指可数。

“10元以上的雪糕一天卖不了几支,1元一支的老冰棍最畅销。”某零食专卖店销售人员坦言。

登录某电商平台,在搜索引擎上输入“雪糕”两个字,其网页主推的几款雪糕产品价格全部超过100元。排名第一的“18支装天凯乐椰子灰雪糕”售价在141元至159元之间,而2L装“轻遇鲜奶高山有机抹茶大盒装雪糕”售价更是高达208元,售价50元以下的雪糕产品寥寥无几。

“雪糕的门槛从1元、2元涨到5元、10元,不久的将来,估计老百姓的‘雪糕自由’也要被剥夺。”面对越来越不亲民的雪糕价格,江女士调侃到。

601厂绿豆冰棍,白色纸张的雪糕票,街头巷尾抱着白色泡沫箱卖雪糕的游商……忆起往事,原601冰棒厂员工孙大爷感慨良多。如今,他在贺家土做雪糕批发生意,他表示,以前美怡乐、天冰、伊利等知名食品企业的畅销雪糕产品价位始终维持在2元左右,而近两年,几款颇受消费者欢迎的畅销雪糕要么大幅涨价,要么退出市场,取而代之的是高价位雪糕。

在孙大爷的雪糕批发店,最受消费者欢迎的还是2元左右的雪糕。他说,只有年轻人才会偶尔选购10元以上的雪糕,而且一般也是买一支尝尝鲜。他们家销量最高的两款是蜜雪红豆和蜜雪绿豆,售价仅0.8元一支,这个月已售出上千支。



▲某零食专卖店雪糕售价表。记者/廖智勇 摄

雪糕成本不高,利润不低

成本高的产品自然售价高,但据一位在雪糕企业有过从业经验的业内人士透露,即便原材料价格上涨以及选用优质配料,一支雪糕的配料成本也不会超过5元钱,一支十多元的雪糕,利润甚至超过70%。

冰激凌是雪糕中的高端产品,而今年“火出圈”的茅台冰激凌价格更是让人高攀不起,其官方售价为每盒59元至66元不等。按照官方配料说明,配料中添加了1.6%或者2%的53度贵州茅台酒。算一算成本,单杯75克冰激凌所含茅台酒1.5克,按照53度500ml飞天、茅台酒的市场售价,茅台冰激凌所含茅台酒成分成本也仅约合4.5元,其中溢价空间可想而知。

一味推高价格不利于行业发展

湖南工业大学经贸学院财务管理专业资深教师欧阳祖友认为,雪糕价格增长过快与营销机构炒作网红食品,相关企业纷纷入局打造和营销高端、超高端产品不无关系。他表示,雪糕产品过度网红化、高端化不利于助推行业发展,短期内,生产、销售商或许会因为产品价格上涨而获益,但从长远来看,高价雪糕反而可能导致整个市场的萎缩。

欧阳祖友表示,现阶段雪糕市场,中低价位仍然是消费者的主流需求,支撑高价雪糕的市场空间不大。面对雪糕产业价格增长过快的现状,他建议市场管理部门应该发挥宏观调控作用,给高价雪糕“降降温”,让雪糕市场回归理性。

戒毒成功的“过来人”为戒毒人员加油鼓劲 省白马垅强戒所邀请戒毒典型来所现身说法

本报讯(株洲晚报融媒体中心记者/王芳 通讯员/陈洁琼 曾宇)“我原本美好幸福的家庭被它摧残得支离破碎,我所有的钱财都随着那淡淡的毒雾化为灰烬,我的人生因此被改写。今天站在这里,是一名曾经的吸毒者和今天成功的戒毒者,更是一名‘千里行禁毒志愿者’和禁毒先进个人。珍爱生命,永不沾毒;参与禁毒,从我做起;抵制毒品,你我有责。相信美好的明天一定会属于你们。”

6月23日,湖南省白马垅强制隔离戒毒所邀请成功戒毒典型王明(化名),在教育矫治楼三楼大教室向现场百余名戒毒人员讲述了自己戒除毒瘾、回归社会的心路历程。

王明讲述了自己因吸毒而众叛亲离、家财散尽的悲痛历程,以及多年游走在生死边缘的戒毒经历。母亲的失望、亲人的疏离、生活的困难,终于让一度陷入黑暗的王明激起了戒毒的决心,在家人、民警、社工和社会各界的帮助下,他最终告别毒品,成功戒毒,并成为了一名禁毒志愿者。

朴实的语言,真挚的感情,王明的现身说法收获了无数的掌声,也深深地感染了在场的每一个人。许多戒毒人员露出羡慕和佩服的眼神,有人备受鼓舞:“我要向他学习,坚决戒毒,重新回归自由而美好的生活。”

湖南省白马垅强制隔离戒毒所党委书记、

注意防暑! 一波高温天来了



市气象台说,接下来,株洲的天气将换上全新的面目。今天开始,最高气温可能会冲破35℃高温线,而高温一旦露头,就不会轻易离开。从目前的预报看,到下周三,株洲都将是35℃以上的高温天气,大家外出要特别注意防暑。

气象上对夏天的“热”有两个标准,达到或超过35℃的日子叫做“高温天”,超过37℃则算是“酷暑”。

老百姓过日子没那么严谨,但也知道35℃就像一道红线,区分出“夏天正常可能忍受的热”和“几乎已经不能忍受的热”,特别是今天最高气温冲破35℃,那就将是今夏的首个高温天,而且,它还将“抛砖引玉”带出连续5个高温天。(王娜)

今天 晴天 26—35℃
明天 晴天 28—35℃
后天 晴天 28—35℃
风向:南风 风力:2—3级
(市气象台6月23日16时发布)



Table with movie listings for Meida Cinema (6月24日), including titles like '侏罗纪世界3' and showtimes.



Table with lottery results for '福彩' (Double Color Ball) and '体彩' (3D, 5D).

所长万长智表示,邀请戒毒典型来所演讲,就是希望通过他以“过来人”的现身说法,让吸毒人员感同身受,最终起到良好的教育示范作用。近年来,戒毒所十分重视戒毒人员重回社会的工作,不断加强戒毒人员矫治教育,打牢戒毒人员回归社会的生存技能和心理基础,并通过对所戒毒人员的跟踪与回访,提高戒毒人员的操守率。与此同时,戒毒所还录制了《同心战疫不孤单》《你的名字》《白马垅的坚守》等各类禁毒、戒毒视频,将工作职能进一步向社会化延伸,以更好地服务社会,不断提升戒毒工作的社会影响力。

“衡”心筑梦 携手同行 ——株洲市衡阳商会会长曹清华



株洲市衡阳商会成立于2021年3月,目前共有会员企业120余家,创造就业岗位15000多个。商会成立以来,以“共同发展,自愿互助,凝聚乡情,整合资源”为宗旨,坚持以党建为引领,服务会员,回报社会,积极开展各项活动,

充当政府和会员的桥梁纽带,协调解决会员合理诉求,促进了会员企业间的交流与发展。

同时,商会也热心公益事业,踊跃承担社会责任。到目前,商会已向会员和企业倡议慈善募捐达164.5万元;河南水灾、株洲疫情中,会员企业捐款捐物超40多万元,受到各界好评,增强了商会的凝聚力和影响力。

“衡”心筑梦,携手同行。面对疫情反复、原材料暴涨、市场疲软等不利因素影响,商会重任在肩,要发挥团结会员、坚定信心、互帮互助作用,倡导会员企业诚信经营、创新发展,在转型升级中彰显民营企业家的情怀和担当。

曹清华。记者/成姣兰 通讯员/叶军 摄

长建物业刘军民:逆境中彰显担当

株洲晚报融媒体中心记者/成姣兰 通讯员/王海艳 叶军



6月23日上午9时,长建物业公司办公楼内,除业务部两位工作人员在紧张准备标书外,其余岗位空无一人。“他们都下项目创文去了。”董事长刘军民笑着说,要不是接受采访,这个时间点他也在项目现场了。

2020年到2022年,是物业服务业艰难的三年。因疫情原因,项目签约金额压缩,人工成本、物料成本上涨,如何度过低谷期,刘军民的想法是:精打细算,发动员工共克时艰,在逆境中彰显民营企业担当。

包容开放的株洲 凭一身本事就能创业立足

早晨7时20分到岗,下午6时下班,每月至少4天夜巡项目,是刘军民对自己的要求。以身作则,是他经营公司的朴素逻辑。

巡查中,看着株洲这座干净美丽的城市,他时常发出感慨:不后悔在此奋斗一场。

15年前,他是广州军区后勤部所属物业公司的项目经理,拿着20多万的年薪,物业行业也在时代洪流中奔涌向前。随着父母日渐年迈,不惑之年的刘军民萌生了回湘创业的想法。

去哪里?回湘前,刘军民进行了一番考察。“那时株洲乃至湖南,物业服务还处于待开发状态。纵观全省,株洲既离我老家衡东县很近,周末探望父母方便,更是一个开放包容的城市,非常适合创业。”

带着沿海城市先进的物业理念,2007年,刘军民只身来株洲创业。

没有人脉,如何突破?刘军民了解到,当时株洲市医疗领域正在探索物业外包服务,他开始尝试与株洲市中心医院(当时的一医院)展开对接。

对接很顺利。以“对甲方负责、对员工负责、对公司负责、对个人负责”四个负责,刘军民的真诚实干成功打动了院方领导。对接也很麻烦。医院以前没有尝试过外包,工作标准要从头制定,各项流程要重新架构,刘军民的公司也要同步组建。漫长的三个月对接,刘军民顺利拿下第一单,招聘员工100余人。

接到订单后,刘军民立即着手老院区卫生规划和改造,一年之后,医院卫生死角全部消灭,老院区焕发新生机,吸引了不少单位前来参观学习。

这一样板,让其第二年顺利入驻省直中医院。两年后,该项目获评株洲市“五星级”物业项目,2013年又获评湖南省“四星级”物业项目,2019年获评国家“五星级”物业项目。

有业内人士笑谈道,湖南没有人用医院项目“创星”的,刘军民是个特例。

在最难出成绩的医院项目上的深耕,也为他带来了越来越多的客户,现在,全市70%以上的医院,引进的都是长建物业。



▲长建物业董事长刘军民。记者/成姣兰 摄

疫情中显担当,亏损也要顶上去

做服务,靠的就是口碑相传。目前,公司业务已从单纯物业服务拓展到会议服务、设施设备运维、秩序维护、停车管理等板块。在衡阳、长沙、湘潭分别设立分公司,拥有项目40余个。

“物业服务涉及民生稳定和谐,项目越多,责任越大。”刘军民说。2020年,疫情突如其来,医院项目居多的长建物业,迎来大考。

大年三十,刘军民接到隔离医院——渌口区人民医院加人通知,大年初一早上8时,刘军民仅带回来两个人。“300元一天也没人做,后来我们通过连续发朋友圈,初四集齐了隔离区所需的物业人员。”刘军民说。

一波未平,一波又起。因疫情交通受限,恐慌情绪蔓延,省直中医院项目一次性辞退27人,刘军民又走上了找人的

道路。为了稳住人心,刘军民发动公司所有有车的中层,开启分批接送上下班模式,他则四处求购口罩、防护服等防疫物资。“一次性口罩最高5元一个,N95口罩30多元一个。”事后刘军民核算,三个月疫情期间,公司增加成本190余万元。

“这个时候不能讲利润,只能讲责任和担当。”刘军民说。采访过程中,担当是刘军民讲得最多的词汇,也是他自以为豪的词汇。2008年,株洲吹响向“创建全国文明城市”冲刺的号角,那一年,刘军民的公司步入正轨。刘军民说,12年来,文明之风吹遍株洲大街小巷,这也有物业人的功劳。伴随着城市文明的步伐,长建物业也不断壮大,目前已分别购置悦湖国际和日盛大厦两处办公场地,拥有员工2000余人。

让员工有获得感,小福利也有大能量

疫情的影响还在持续,随着政府项目签约金额下降,住宅小区物业费欠缴比例持续高涨,物业公司的维系,也变得艰难。

“精打细算,提振士气,迎接下一个发展期。”刘军民说,信念,是共克时艰最好的法宝。当员工不只看眼前利益时,公司才能稳住人才和大局。在福利体系尚不健全的服务业,如何做?刘军民着眼小处耕耘。

“所有法定假日,每人发50—100元,三八妇女节每人发20元。”刘军民说,物业基层从业人员主要为60岁左右的老人,他们看重的不是钱,而是一份认同。小小的

节日福利,他们就能收获一份归属感。稳住员工,更要修炼内功。长建物业将定期培训与奖惩结合,成功实现大龄务工人员从个人负责向为公司负责的观念转变,项目作业标准有效落实。

向信息化要效益,是刘军民近期考虑的一件大事。目前,公司已与深圳一家信息公司多轮对接,开发后勤服务平台。上线后,项目需求可通过手机一键提交,工作人员线上抢单,精准了解需求,最快到达需求地点,还能线上反馈效果。“不仅能提高工作人员的积极性,还能减少一半的管理人员。”刘军民说。

