

夺命深渊！一潜水爱好者被困矿洞溺亡

3人下水后遇险,其中2人幸运逃生

本报讯(株洲晚报融媒体记者/姚时美 实习生/吴倩)5月15日下午3点多,6名来自长沙的潜水爱好者来到我市经开区太平桥社区一片石洞潜水,3人下水后遇险,其中2人成功上岸,1人被困水下。经过20多个小时搜救,昨晚8点左右,被困人员何先生被打捞上岸,已经死亡。

据被困潜水人员的亲戚姚先生介绍,6人是潜水爱好者,都考取了专业证件,下水时3人装备齐全。下水后,3人直接潜到底,巡逻一遍后,准备往回走,上升时撞到石头,发现自己掉进洞里,慌乱之中各自按照记忆力找出口,两人幸运逃生。

姚先生说,这里是一片石洞,有很多坑洞过道,潜水人员不小心陷进去了。

被困人员是长沙某医院工作人员,玩了好几年潜水,一年会下三四次水。得知这个片石洞之前有人来过,水深,刺激,便相约其他爱好者一起来探洞。

据介绍,他们平常都会事先踩点、考察,但没想到会碰到这种地形。平常会在水库或出海潜水。氧气瓶只能维持1个小时,根据呼吸量,水域深度,一个小时没出水域就会有危险。

另外两个逃生的潜水员介绍,下水位置有一个通道,呈下坡的走势。往底下走,大概有六七十米长,高度七米,宽度四米,走完过道就是一个位于地底下15米,面积约30平方米的地下坑,而且必须走过道才能返回,没有其他出口。

长沙市岳麓区蓝天应急救援队队长谭章告诉记者,洞内地形复杂是本次救援最大的难点,事发区域原本是一个片石洞,废弃后积满了水,失踪者何先生潜入的是矿坑内部一个水深约70米的矿洞,和矿洞相连的还有一个约3000平方米的矿厅,里面地形复杂,能见度只有2米左右。



▲事发片石洞。 记者/姚时美 摄

谭章还说,何先生考取的是开放水域的潜水证,但他此次潜水属于洞穴潜水,难度比开放水域更大,情况也更复杂。“我们用水下机器人搜了两次但没有收获。”

昨天下午6时30分许,现场传来消息,水下机器人探索到何先生所处的位置。晚上8时30

分许,何先生的遗体被打捞上岸。

记者在现场看到有这样的标志:水深危险,禁止游泳。据附近村民介绍,这个坑洞存在17年了,是以前采矿留下的,底下像迷宫一样,2006年根据政府要求关停。

数万佣金“泡了汤” 问题到底出在哪

本报讯(株洲晚报融媒体记者/廖智勇)近日,市民唐先生向本报热线28829110反映,他向一家销售公司推荐了一个客户,可数万元的佣金竟被该公司“黑”掉了。

唐先生:甲方公司拒付中介佣金

唐先生是一家地产销售公司负责人,公司虽然规模不大,但其本人业务能力较强。去年,他与湖南策宇营销策划有限公司(以下简称“甲方公司”)合作,销售石峰区凯丰珑城小区商铺,他作为分销商为甲方公司推荐客源。

去年下半年,唐先生向一位熟识的客户推销凯丰珑城小区商铺,对方表现出较强的购买意愿,于是他将其客户信息发给了甲方公司工作人员。唐先生表示,按照之前的口头约定,如果客户与开发商达成交易,他可以从甲方公司拿到成交款5%的佣金。然而,交易达成后,甲方公司却拒付中介佣金。

“这个客户的成交价格接近200万元,按照约定,我可以获得9万多元佣金。”唐先生说,甲方公司拒付佣金让他很气愤,他多次找甲方公司讨说法。对方回应称,按照流程,唐先生应该先将客户信息上报公司,然后亲自带客户至售楼部,配合销售人员促成交易,可唐先生并未

甲方公司:唐先生结算佣金的依据不足

记者联系了甲方公司一名工作人员赵女士,她表示,要获得佣金,分销商需要上报客户信息,还要拍摄带水印的带访照片,两个条件缺一不可,这也是客户达成交易后公司结算佣金的依据。

“当时是我接待的客户,我多次询问他,客户表示无人推荐,是自己找上门来的。”赵女士说,第一次上门,客户并没有购买意愿,经过多次沟通,一个多月后才达成的交易。唐先生得

知这笔交易达成,于是找公司索要佣金。

赵女士表示,交易达成之前,唐先生确实给过工作人员一个包含上百名客户电话号码的手机,唐先生后来声称,他推荐的客户就在这一堆手机号码当中。“很多时候,我们联系一百多个客户都不一定能成交,他无凭无据,仅凭一个手机号码就想拿几万元佣金,天下哪有这么好的事情。”

客户:最开始确实是唐先生提供的房源信息

那么,这位客户到底是经唐先生推荐、维护,还是自然到店通过赵女士介绍推销才达成交易意愿?记者联系了客户本人。

客户江先生表示,最开始确实是唐先生提供的房源信息,但他后期并没有提供更多服务。是自己后来有一天心血来潮,想去凯丰珑城小区看看商铺情况,一开始没有看上,后来一个朋友也想购买那里的商铺,他才下决心和朋友一起买。

律师说法:双方应该遵照合同约定来处理

那么,这甲方公司到底该不该向唐先生支付这笔佣金呢?记者咨询了湖南法健律师事务所杨纲律师。

杨纲律师表示,唐先生向甲方公司推荐客户的行为属于典型的民事居间行为,是牵线搭桥、举荐媒引,促使交易双方成交的一种经纪活动。唐先生按照与甲方公司的约定向客户江先生提供了凯丰珑城房源信息,事实上该交易业已达成,对于最终促成交易起到了一定作用,单从整个事件过程来看,甲方公司应当向唐先生支付一定的居间费。

但鉴于唐先生与甲方公司签订了书面的分销合作合同,合同对唐先生举荐媒引的形式和要求进行了明确的约定,我认为,双方应该遵照合同约定来处理此事。

以前在部队站岗 现在为学生守候

茨菇塘“老兵之家”退伍不褪色

株洲晚报融媒体记者/廖智勇 通讯员/王薇



▲老兵们为601中英文小学的孩子门护学。 受访者供图

“雄赳赳,气昂昂,跨过鸭绿江……”5月10日上午,茨菇塘街道601社区幸福里传出嘹亮的歌声,45名老兵聚首,共庆“老兵之家”成立5周年。一首首军歌、一枚枚勋章,让老兵们重回那段峥嵘岁月。一张张照片、一个个故事,记录了“老兵之家”成立以来退役军人爱党爱国的本色。

茨菇塘“老兵之家”是全市首家退役军人互助民间组织,在丰富老兵退休生活的同时,积极组织老兵参与基层治理、社区共建,竖立了一面“为民服务”的旗帜。

戴上红袖章,老兵为孩子们护学

601中英文小学因校门临街,孩子们走出校门就要面对川流不息的马路,十分危险,上下学成为学校和家长们伤脑筋的大问题。

在茨菇塘街道党工委组织的一次协调会上,“老兵之家”理事长熊德学了解到学校困境后,主动提出要组织老兵为孩子们护学。说干就干,从2021年5月份开始,每天早、晚高峰都会有三五名身穿军装的老人手拿小红旗,在校门口护学,他们分组行动,在学校前后门疏导交通,引导孩子过过马路。老爷子们平均年龄超

过70岁,护学一年来,从未有人缺岗。

“这是王爷爷,这是熊爷爷,这些爷爷我都认识。”对于校门口引导同学们过马路的老兵爷爷,5年级的乐乐同学很熟悉。乐乐家就在学校附近。她妈妈王女士告诉记者,以前校门口没有老兵护学岗,女儿的安全是夫妻俩最挂心的问题,即便工作忙,夫妻俩也不得不轮流来接送小孩。自从有了这群老兵志愿者保驾护航,可以安心让孩子自己回家了。

“以前在部队站岗,现在为国家的未来站岗,我们老兵退伍不褪色。”熊德学说。

冲锋“第一线”,老兵志愿者成“抗疫尖兵”

经过逐年发展,茨菇塘“老兵之家”已有会员45人。601社区为老兵们提供了办公、活动场地,近两年,在街道社区的帮助下,场地内软硬件设施不断完善,先后开辟了会议室、接待室、陈列室、活动室,老兵们还成立了志愿者分队、文艺分队。

“老兵之家”成为了社区治理的可靠力量。去年疫情来袭,老兵们不仅再次主动请缨,还要求“打头阵”。疫情期间,老兵们全员上岗,顶着烈日值守小区大门,走家串户宣传防疫政策,不少居民直言:“看到这些老兵,心里很踏实。”

“别看我们年龄大,身体不比年轻人差。”熊德学调侃说,疫情期间,时常有工

作人员和志愿者中暑,但老兵们竟没有一人中暑。

平日里,“老兵之家”还经常组织成员在白石港附近清理白色垃圾,或到军烈属、困难户家慰问。去年茨菇塘街道举行“海选楼栋长”活动,不少老兵积极报名参加。

“老爷子们组织性强,纪律性强,社区工作有他们的支持,我们压力小了很多。”茨菇塘街道党工委书记刘石平对“老兵之家”的作用大加肯定。芦淞区退役军人事务局局长陈靖表示,茨菇塘“老兵之家”的好经验已经在全区推广,如今,各个镇、街道都成立了“老兵之家”。

2022《中国好声音》全国巡演株洲站 启动仪式首场正式起航



▲中国好声音全国巡演株洲站大合影。

“梦想集结,好声音唱”5月15日,2022《中国好声音》全国巡演株洲站拉开帷幕!来自株洲各行各业的好声音代表竞相登台,群雄逐鹿。

巡演启幕,参演音乐爱好者们怀揣着激情与梦想,充分发挥着自己的音乐天赋和个人特色,以饱满的声音为现场嘉宾和观众带来了精彩绝伦的视听盛宴。或慷慨激昂,或深情款款,或甜美动听,饱含情感的歌声引得掌声、呐喊声不绝于耳,场面气氛热烈高涨。

《中国好声音》作为全国乃至全球华人都熟知的一个知名品牌,在社会上有着巨大的影响力。2022《中国好声音》王者归来,再次唱响全国,向所有热爱音乐的朋友传递正能量,而株洲区的音乐爱好者将有可能站上全国巡演的舞台,一展风采!

作为此次的总冠名,喜盈门(株洲)建材家具广场是由上海喜盈门国际商业连锁企业与联谊

“打造睦邻空间,和谐邻里关系”系列报道之二 小区健身生活圈 “圈”出健身好生活

策划/沈勇跃 执行/株洲晚报融媒体记者 谢嘉

随着居住环境提升、生活水平提高,居民的健康意识也日益增强。那么,你有留心观察或享受过自家小区里的健身场地吗?今天,我们来看看小区健身生活圈。

小区有个智慧健身房

5月16日下午,天元区大岭社区财富湘江的刘岚来到小区18栋“智慧社区健康中心”。刷脸进入后,她上了跑步机,一边跑步,一边看电影,十分惬意。健身房有两层,虽每层不到70平方米,但“五脏俱全”,有氧跑步区、综合力量区、团操瑜伽室、体测区、更衣室等配备齐全。

“健身很方便,下楼就到了,一个月才30元。”刘女士说,她每周至少来三次。

“从早上8点开门到晚上10点打烊都实现了自动化,现场无需管理人员。”健身房负责人唐雪平介绍,通过专属App,市民还能轻松查询空闲器材、健身课程排课情况,随时随地约器材、约教练、约课。目前,株洲已经有6个“智慧社区健康中心”。

街坊四邻来健身,一来二去大家都认识了不少新朋友,智慧社区健身中心发展成了和睦邻里的友邻空间。

“篮球爷爷”有了年轻朋友

周末傍晚,59岁的王师傅穿着灰色T恤,正和几个孩子在天元区山水洲城篮球场一起打球,孩子们亲切地叫他“篮球爷爷”。

王师傅住在小区16栋,2年前搬来后,得知小区有个免费开放的球场,便开始到这里打球。聊起他的年轻朋友,王师傅说,他们很尊重我,都说“来来来,一起玩。”大家没有了年龄的隔阂,一个篮球让他们拉近了距离,感受快乐。

不约麻将,约健身了

“党员带头办实事,小区面貌越来越好,我们业主生活也更舒心了。”在荷塘区水竹一村,许多在晨练的居民谈起近来小区环境的变化,纷纷竖起大拇指。

66岁的居民王喜莲指着身旁的健身器材说,她每天早晨都来这锻炼身体,“这些健身器材用起来非常便利,这里面也是有故事的。”原来,之前老旧小区改造,增添了一套健身器材,刚开始安装时,部分健身器材比较高,老人们使用起来不方便,社区知道后,就对较高的健身器材进行了改造,以适应大家的健身需求。

改出来的不仅是便利,也让居民收获了归属感和幸福感。健身场地成为小区居民茶余饭后的聚会场地,大家在健身器材上尽情锻炼,挥洒汗水。王阿姨说,旁边还有地方可以跳健身操,明显感觉到去社区周边麻将馆的人变少了,来运动健身的人变多了。

