

“驿站把生意抢走了” 部分快递柜败走小区

末端物流“最后一公里”，“站”“柜”争夺战加剧

株洲日报·掌上株洲记者/任远

“门口的快递柜撤柜了。”最近，住在株洲日报社宿舍楼的女士王被快递员告知，原本位于大门附近的快递柜撤走了，“对面菜鸟驿站把生意抢走了，快递都放那去了。”

记者走访多个小区发现，快递柜撤柜并非只此一处。我市多个小区的快递柜布点发生调整，部分快递柜停止运营。曾经红极一时的快递柜，在末端物流“最后一公里”的争夺战中呈式微之势。

现象：快递柜悄然撤柜

中泰财富湘江一栋楼下曾快递柜扎堆。“进门处，丰巢、富友和中邮速递易三家公司的快递柜一字摆开，看着颇为壮观。”住户李女士告诉记者，不知从何时起，中邮速递易的快递柜不见了，只剩另两家公司的柜子还立在那里。

其他区域也有快递柜撤走的现象。金丰小区的一位业主说，几个月前，小区楼下的快递柜撤走，大家更愿意去菜鸟驿站取货。距离其不远的香草园等小区，部分快递柜也已撤走。

“这些快递柜的使用率不高，放在那里还要收取电费、物业管理费，自然就被撤走。”快递员刘先生道。

在快递行业干了6年多，刘先生见证了快递柜的发展史：“刚出来那会儿，用的人很多，经常一柜难求。快递员们为了抢箱子，都要赶早去投递。后来各类驿站出现，许多人更习惯将包裹放到驿站里。现在再去快递柜投递，基本随时都有空柜。”

记者联系到一家快递柜管理公司。该公司工作人员坦言，他们确实撤走部分小区的

快递柜，对快递柜布点进行优化布局。

分析：“驿站的体验感更好”

我市的快递柜基本为双向收费。根据使用的快递柜大小，快递柜管理企业向快递员收取0.2元至0.3元/格的存放费。超过免费存放时间的，则向收件人收取1元至4.5元不等的超时管理费。驿站一般为单向收费，如菜鸟驿站对快递员的收费为0.3元至0.4元，大约为快递柜的两倍。即便如此，许多快递员仍然更青睐菜鸟驿站。

“驿站的体验感更好。”快递员陈先生说，驿站能存放的快递更多，也更方便，就快递员而言，将包裹投放至快递柜，需要自己逐个录入，一不小心还容易将包裹弄混、出错，而驿站的工作人员可以帮助快递员快速录入信息，收件人遇到问题时，也能现场提供协助。

从客户角度来看，驿站不向消费者收费，受到许多人欢迎。“很多人常常一忙起来便忘记及时去快递柜取包裹，错过免费存放时间而被收取费用。一次收取一两元，累计起来也是一笔不小的金额。”陈先生说。

关于快递柜向用户收取超时费的争论曾引发舆论。2020年年底，丰巢快递柜因违反垄断法、向用户收取超时费遭投诉事件，接连被罚款。去年，中消协再次点名“智能快递柜超时收费引不满，并举例丰巢快递柜”，又一次将丰巢快递柜收费问题推向舆论风波。

种种原因使得快递柜的使用率下降。“以中建·御山和苑周边为例，使用率下降了一半以上。”陈先生估算。

数据：快递柜收支难平衡

如今，快递柜生存十分艰难。

快递柜运营商的营收模式主要包括四个方面：向快递员收费，向用户收取超时费用，柜体广告费和其他增值服务。快递柜成本包括柜体成本、场地租金、设备折旧、铺设代理佣金、维护维修和电费网费通信费、管理费等。

“快递柜使用的人少，仅靠上述几项收入，很难实现支出平衡。”一位长期关注快递柜领域的分析人士指出。

根据顺丰2021年1月7日发布丰巢开曼融资公告显示，2020年前三季度，丰巢开曼实现营业收入约为14.6亿元，亏损约8.46亿元。2019年全年，丰巢开曼亏损7.81亿元。据了解，从2016年开始丰巢就一直处于烧钱状态。

声音：老百姓态度不一

对于这场末端物流之争，消费者对于竞争者持不同态度。

许多市民更倾向去驿站取件。市民刘女士说，驿站不向消费者收费，即使由于出差、工作忙等原因没有及时取件，也不会被收费。也有不少市民支持快递柜。

在一家事业单位工作的市民高女士说，因为上班早出晚归，放在菜鸟驿站的快递经常因为驿站没在营业时间而拿不到。如果快递放在快递柜，就不存在这样的问题了。她还吐槽道，以前包裹放在快递柜，会有快递员小哥电话提醒，并收到取件短信，而自从有了菜鸟驿站后，许多快递员将包裹往驿站一放了之，既无电话也无短信提示，要靠自己查询，“才知道包裹已经被放在了菜鸟驿站。”

“如果是普通物品也就罢了，有些生鲜产品哪里能经得住这样放呢？”高女士说。

株洲好故事

两代人40年接力 为毫无血缘的“伯伯”养老送终

株洲日报·掌上株洲记者/胡乐

2月22日，陈染林家祖坟旁新增了一个坟堆，白色的花圈在竹林里格外醒目，但埋在里面的人，却和陈家没有任何血缘关系。

2月19日，84岁的熊云贵去世。这个来自益阳安化县的孤寡老人，在攸县黄丰桥镇湖厂村高瓦组陈染林家生活了40年。陈家从最开始收留这个“打工仔”，到后来当家人一样对待，两代人接力无微不至照顾，直至他去世。

在争议声中收留了这个外地“打工仔”

上世纪80年代，改革开放伊始，全国各地迎来经济建设的热潮。攸县黄丰桥镇湖厂大队瓦子坪生产队的窑瓦厂生意红火，不光村民在家门口挣到了钱，还吸引了不少外地“打工仔”。

熊云贵就是“打工仔”之一。1980年初，远在安化县清塘铺镇的熊云贵跟随老乡来到了瓦子坪生产队。当时已42岁的他因家境贫寒，还是“老光棍”一条，便在瓦子坪生产队的窑瓦厂砍柴挣钱。

这一干就差不多三年时间。1982年底，窑瓦厂因效益不好关门。熊云贵没了工作，也没了收入，加上还欠了账债，老实巴交的他不愿意回老家，于是便在当地寻找门路。

当时，陈染林的家境在村里算比较好的，因为他的父亲陈望华是一名屠宰员，这工作在当时可是十分吃香。“那个时候我们三兄妹都还小，加之分到户后，搞大包干，我家承包了10亩责任田，父亲经常在外杀猪，母亲一个人忙不过来，看到熊伯伯没地方去，便收留了他，让他在我家干干农活，给他开工资。”陈染林说。

不过，父亲陈望华这一举动，在村里引起了很大的争议。陈染林说，为此，当时的村秘书沈根华还帮忙写了一份2000多字的汇报材料，上交给县政府，但半年时间过去，一直没见答复，陈家也就认为政府默许了这一“雇佣”行为。

年满一年后，陈望华除了给熊云贵发工资，还给了他路费费和土特产，让他回家过年。

原本以为，熊云贵会留在老家务农，可1984年的春节还没过完，他便提着行李，又回到了陈家。“熊伯伯说家里太穷了，自己又是一个人，觉得在我们家打工好，有白米饭吃，自己可以不要工钱。”陈染林说，父亲对于熊云贵的回来也颇感无奈，便只好收留他，而这一留，就是40年。

父亲去世前叮嘱要为“伯伯”养老送终

熊云贵孤单的一个人，在陈家的生活，让他有了家的感觉，而陈家也没有把他当外人。

在高瓦组，其他村民也逐渐认可了这个“外人”。

“他有时候也会帮其他村民家干农活，人非常好，大家都很喜欢他。”湖厂村村委书记何文德告诉记者。

2013年，66岁的陈望华突发疾病去世。在他去世前，他叮嘱陈染林要照顾好好熊云贵。

在攸县农村，老人在生前有提前给自己准备棺木的风俗。“父亲在自己准备棺材的时候，也请木匠给熊伯伯打了一副。”这在陈染林看来，父亲是准备要给熊云贵养老送终。

此时，78岁的熊云贵已是风烛残年，对于陈家来说，他不仅做了什么农活，其赡养问题反而成了一个负担。这个时候的陈家并不富裕，是普通的农民家庭，陈染林上有母亲要养，下有两个女儿在读书，只靠自己在当地的煤矿挖煤来养家糊口。一些村民建议他把熊云贵送回老家，但他并没有这么做。

“父亲在去世前就交代我了，要我为熊伯伯养老送终。”陈染林说，“熊伯伯在我10多岁的时候来到我家，辛苦劳作了几十年，早就是我们的家人了，不能因为他现在老了，我们就赶他走，去世的父亲也不会答应，这是两代人的承诺，一定要做到。”

一场风光葬礼为两代人的接力画上句号

即便生活并不富足，但陈染林并没有因此苛待过熊云贵，他们三兄妹逢年过节都会给熊伯伯添置新衣服，并且包红包给他。“他也不要我们的钱，说没地方花，吃住都在我家，也不好意思再要我们的钱。”陈染林说。

2017年8月，陈染林将熊云贵送回到了阔别几十年的老家，顺便将他的医保、低保等手续办理好，在小侄儿家里住了半个月后，熊云贵让陈染林把他接回了攸县的“家”。

今年2月19日早上，84岁的熊云贵去世。陈染林本想亲自为这位相处了40年的熊伯伯，操办一场风光的葬礼，可他当天晚上就住进医院。由于常年从事煤矿工作，他患上了矽肺病，以前还能在家靠制氧机维持生命，现在必须住院治疗。

熊云贵去世后，村支书何文德第一时间和他老家的村干部取得了联系，询问对方有什么风俗需要遵循的，对方除了感谢外，还让熊云贵的三个侄儿来参加葬礼。

陈染林的两个妹妹也赶了回来，附近的村民也纷纷前来帮忙。

在农村，红白喜事都会有收礼的习俗，可还在医院病床上的陈染林再三嘱咐何文德，熊伯伯的葬礼，不能收村民一分钱。

还在躺着输液的陈染林声音有些嘶哑，“很遗憾没能把熊伯伯亲自送上山。”

在村支书何文德的支持下，2月22日，躺在棺材中的熊云贵，在鞭炮声和鞭炮声中，被安葬在了陈家的祖坟旁，他将永远安睡在这片异乡熟悉的竹林中。

周·见

冰雪过去是春天

侯德怀

上一周，对于株洲市民来说，记忆最深刻的是降雪量达36毫米的那一场特大暴雪，以及那些通宵达旦战冰雪、斗严寒，用心用情保安全、保畅通的忙碌身影，因为他们用行动彰显了细微之处见精神、关键时刻见担当的株洲气质，也让大家对于冰雪过去是春天有着更加切身的理解与期盼。

市委、市政府及时安排部署，气象部门精准预测、提前预警，公安、交警、市政、环卫、交通和水电气供应等部门未雨绸缪，做好人员物资储备，制订详实应急预案，全员上岗启动“人等雪”模式，吹响抗冰雪、保安全、保畅通、保民生的“集结号”。

道路因暴雪堆积、树枝倒伏而阻塞，车辆因打滑、打滑而抛锚，在这些灾情最严重的地方，到处涌现着一个个迎难而上、默默奉献的身影；全市159条电力供应线路突发故障，国网株洲供电公司出动近2600人次的施工队伍，顶着纷纷扬扬的雪花，通宵达旦进行抢修，紧急恢复33万余户居民供电。

特大暴雪就像一道考题，这一桩桩、一件件的行动就是答案，体现出各级政府职能部门在关键时刻全力以赴、守土尽责的初心使命与责任担当，

体现出广大党员干部以雪为令、挺身而出、冲锋在前的精神风貌与时代品格。

暴雪只是市民生活中的一个匆匆过客，发展才是建设幸福株洲的永恒主题。市委书记和市长特邀6位进入2021三湘民营企业百强榜单和株洲民营企业50强榜单的企业家共进早餐，通过“边吃早餐边聊天”这一新的政企交流形式，让企业家在轻松愉悦的氛围中，说实情、讲真话，积极建言献策，加速促进今年新增市场主体6.2万家目标的实现。企业家在“早餐会”所提出的一些建议和诉求，在短短几天就获得反馈与回应，一系列推动民营经济高质量发展的连续动作已在发力。

一场“早餐会”，吃出“发展味”，不仅传递出推动民营经济培育做强做大，加快株洲高质量发展的明确信号，同时也让凝心聚力加油干、只争朝夕谋发展、真抓实干的精神，在这里得到最生动的诠释。

冰雪过去是春天。有一个锚定大局、思路清晰、改革创新、勇于担当、主动作为的干部队伍，我们有理由相信，“幸福株洲”的未来之路将会越走越宽。

《上接A1版①》实现了粮食生产从“天说了算”变“地争口气”的转变。

资金投入多元：从“政府主导”变“共同事业”

这几天阳光正好，攸县皇图岭镇鹏江村的田间地头迎来了久违的繁忙——挖掘机的轰鸣声时缓时急，新修的高标准农田不断向远处延伸，硬化后的沟渠内流水潺潺。

鹏江村是湘赣边区村，由于地处偏远加上水资源匮乏，当地老百姓耕作不便，导致大部分耕地抛荒，无人耕种。

去年年初，攸县将鹏江村纳入皇图岭镇万亩粮食生产核心区示范区，启动4400亩高标准农田建设，对一批山塘、渠道、拦河坝等进行集中改造，让农田重振雄风。

“我们几十年都没有耕过这样好的田了。”望着项目区内集中连片、设施完善的农田，当地村民陈红抑制不住内心的喜悦。农田高标准，意味着高投入，资金从何而来？

“我们在充分利用上级项目资金的基础上，还充分撬动社会资本和金融资本，让资金筹措模

《上接A1版②》但创业不受年龄、地点限制，有了好点子，就开始行动。

他们勇敢地迈出了这一步，有对株洲良好产业基础和环境的认可，也有对自身钻研领域知识积累的信心。

创业前，邓朝东是国家重点实验室——中南大学粉末冶金研究院的资深科研人员，对碳复合新材料有深入研究，承担过多项国家重点项目的科研工作。邓朝东不是株洲人，看到师兄早几年来株洲创业，且发展得不错，他也动心了，“看重的是株洲深厚的产业基础和良好的创业环境。”

父母年龄渐长，孩子成长需要陪伴，曾长期在沿海工作的王雄兵，回来是家乡情结也是现实需要。2014年，他回到株洲，经过一番市场调研后，选择投身超硬材料产业。王雄兵相信，“全市有600至700家链上企业，从中分一杯羹不是难事。”他发现行业小微企业自动化程度不高，生产效率低且人工成本贵，于是在2019年7月，他创办了株洲力佳自动化科技有限公司，为行业小微企业提供自动化生产设备，迅速成为链上配套企业。

杨志虎在超硬精密微孔制品领域深耕多年，对行业有清晰的认知。他说，这个行业属小众领域，技术积淀深厚，生产过程中，产品的原材料加多或少、如何加，都是学问，这需要一定时间的技术积淀，“我们的生产设备是自己设计、调试和安装。”

而中科圆博董事长尹玉波看重的，却是株洲轨道交通装备

式“政府主导”变成“共同事业”。攸县农业农村局副局长彭德介绍，去年攸县出台《攸县水稻种植区小型基础设施建设项目实施方案》，统筹整合稻谷补贴资金1900多万元，撬动种植大户等经营主体投入700多万元，用于高标准农田建设。

而在醴陵市，当地农业农村部门还与平台公司、金融机构等开展合作，吸收金融和社会资本等领域投资支持农田基础设施建设。“比如，我们与绿江集团开展合作，撬动社会资本参与农业产业园区的高标准农田建设。”张勉向记者透露。

“我们还通过加大宣传力度，按照群众自愿、承包关系不变、土地性质不变的原则，引导群众积极主动参与。”市农业农村局党组成员张芳介绍，资金的多元投入，让高标准农田建设解决了资金难题，也实现了多方共赢。

如今，越来越多的高标准农田建设项目区，让老百姓尝到种粮的甜头，也让株洲在坚决制止耕地“非农化”、防止“非粮化”的路上走出了自信的步伐，写下了“农业提质增效、农民增收稳产”这篇文章鲜活的注脚。

产业的深厚基础，以及自身在轨道交通信息产业领域的技术积淀。

企业孵化器倾力相助

初创企业从呱呱落地到茁壮成长，除了“打铁自身硬”的实力和良好的产业基础等外部条件外，也少不了企业所在孵化器的倾力帮助。

进入孵化器，企业享受到的服务是全方位的，从优惠价格租用厂房，到物业服务、对接产业资源、提供政策性资金申报，以及推荐参加各种大赛和资本对接活动……孵化器深度参与、热心帮助这些初创企业成长。去年，湘均超硬材料公司通过参加孵化器组织的各类大赛，在行业内崭露头角，获得省科技厅“创新创业大赛”优秀奖、省工信厅“创客中国”优胜奖，并入围科技部全国颠覆性技术创新大赛，产品也因此被更多人认识。

作为全市首家公司制科技企业孵化器，高科企业孵化器公司董事长李国伟介绍，孵化器就像幼儿园，孵化从业者就像幼儿园老师，初创企业就像小朋友，幼儿园老师的悉心呵护和关照帮扶，是小朋友健康成长不可或缺的一环。”

目前，我市的国有孵化器和民营孵化器公司，已经形成了众创空间、孵化器、加速器全产业链孵化链条。未来，这些孵化器在深耕已有产业的前提下，积极探索地方龙头企业、腰部企业带动产业链发展新模式，不断汇聚资源要素支持创新，培育壮大更多市场主体，为打造制造名城注入强劲动力。

下列证件 声明作废

·茶陵县恒信典当有限责任公司遗失43218A10012号典当经营许可证正、副本

季节乱了节奏 冬春服装销售 批发、零售“两重天”



天虹商场内，市民在挑选服装。株洲日报·掌上株洲记者/成姣兰 摄

株洲日报·掌上株洲记者/成姣兰 张媛

权威人士介绍，这个冬天，芦淞服装市场各批发商们销售普遍下降45%以上，80%在亏本的边缘徘徊，不少本土品牌直接放弃开发春款，等待夏装上市。

商场业绩未减

服装批发市场遇冷的背后，到底是什么原因？记者走访天虹、神农城等株洲多个品质商场发现，冬春服装遇冷的现象并未发生，只是时间稍有推迟。记者在神农城商场看到，靓丽春款占据着各品牌店的主陈列面，各色衬衣、裙子、风衣……春的气息扑面而来。

艾琳品牌店负责人告诉记者，为了应对天气的变化，冬季温暖的前半段，她们主推大衣，低温为主的后半段则主推羽绒服，差异化营销让其冬装几乎销售一空。目前，该店铺春装销售也逐渐开启，不过，整体形势确实不如往年。

短暂的两天晴天后，明日开始，连续雨水再次上线。从去年冬冬起，株洲天虹商场也纷纷开展雨雪营销的宣传与投入，推出到店送伞、报销车费优惠等活动，并增加了现场烘干、免费热饮等温馨服务，配合线上配送和直播活动，有商场表示，去年冬天到现在，销售业绩同比还略有上涨。

二批市场与商场，销售差别为何如此大？“这与目标消费群体有关。”肖友智表示，目前线上主要为中低端产品，线下消费群体更注重品质，现场消费仍是他们的主要方式，雨雪天气对他们影响不大。

而对于中低端消费者而言，便捷和便宜是他们最关心的问题。为抢占客源，线上平台开售一年比一年早，甚至6·18电商节就开始了秋冬款出售，提前消耗了消费需求。肖友智表示，与天气原因相比，这才是二批市场今冬遇冷的主要原因。

线上销售也并不可观。吕雄路所在的欧洲城目前主要的供货对象为各大线上平台，目前补货的也很少。按照目前天气趋势，今年很可能直接从冬装过渡到夏装，春装只能在仓库休眠，等待秋天开启。