

2021年04月29日 星期四
责编:邱峰
美编:郭金芳
校对:曹韵红

最近,新能源汽车市场格外热闹。特斯拉女车主维权事件的发酵,引发了消费者对新能源汽车安全性能的持续关注。同时,在此次上海车展发布的新车中,新能源汽车占据了大半席位,这无疑也是行业发展的风向标。

在株洲,消费者对新能源汽车的接受程度怎么样?有着怎样的顾虑与期待?连日来,记者对此进行了调查。

卖得怎样?

消费者接受程度逐步提高

近年来,新能源汽车造车新势力发展迅猛,新车型层出不穷。记者了解到,株洲目前在售的新能源汽车品牌主要以北汽、奇瑞、比亚迪等品牌为主,价格从几万元到十几万元不等,覆盖小车、SUV等车型。蔚来、小鹏等新能源汽车品牌虽然在株洲没有4S店,但曾在我市部分商场做过车型展示。

4月26日下午,汽车博览园某国产品牌4S店展厅,销售人员正在细致地给顾客介绍一款新能源汽车的性能。就在上周末,已经有株洲车主喜提了这款刚推出不久的车型。

市车管所数据显示,2014年,城区约有300台新能源私家车上牌,到2018年,这一数字增加到了2407台。由于补贴政策大幅缩水,2019年的新能源私家车上牌量较2018年有所下降,但也有1581台。2020年又上升至1733台。大街小巷中的“绿牌车”明显多了起来。从观望到购买,消费者接受程度逐步提高。

而根据中国汽车工业协会发布的数据,今年一季度,我国新能源汽车销售达51.5万辆,同比增加2.8倍。

优势在哪?

经济实惠,科技感强

记者走访了解到,经济实惠且科技感强,是消费者选择新能源汽车的主要原因。

我市是新能源汽车重点推广城市。前几年,市民购买新能源汽车,每台最高可享国省补贴达10万元。

周先生在2017年买了新能源车,享受了6万余元的补贴。近两年,购车补贴虽然滑坡了,但仍可以免购置税,省下不少钱。“百公里电费才约10元,算下来1000公里也才100元左右。”周先生说,而他的SUV每公里油费接近1元,1000公里得花上近1000元。

“高性价比受消费者青睐。”某品牌新能源汽车销售顾问崔浩介绍,购车的消费者中,主要为70后、80后,一半以上的消费者家中至少有一辆传统燃油车。另外一部分消费者则是经济实力有限,偏向选择价格较低的小型新能源汽车。

此外,部分经济实力较强的年轻人,喜欢提前体验尖端科技,也会选择科技感强、智能化水平高和设计时尚的高端新能源车型。不过,销售人员告诉记者,这部分群体往往会选择到长沙甚至广州购车,或者通过网络渠道直接向厂家订购。目前,株洲新能源汽车市场难以满足这些消费者的需求。

“绿牌车”日渐增多,消费者仍多顾虑 新能源汽车如何加速跑?

□策划/李曙光 执行/株洲晚报融媒体记者 周嵩



▲市民中心的新能源汽车集中式充电站。记者 周嵩 摄

顾虑几何?

担忧续航里程不足,充电网络待完善

新能源汽车销售热度在提高,但与传统燃油车相比,仍有巨大差距。以2020年为例,我市乘用车比上年增加6.63万辆,而新能源汽车只增加了1733辆,占总量的2.61%,微乎其微。

从记者采访情况看,绝大多数消费者都看好新能源汽车是未来行业的发展趋势,但现阶段不会购买。大家的顾虑在哪里?

续航里程最让消费者担忧。“我的车理论续航里程是250公里,但开了200公里就提示要充电了。”上文所述的周先生介绍,自己的新能源车仅在市区上下班使

用,如果开长途,一定会选汽油车。而且,随着使用时间的增加,续航里程会减少。同样的里程,以前一周充一次电,现在4天就要充一次电。

“随着技术的提升,多数新能源汽车的续航里程已经提高到400公里以上,消费者的担忧在减弱,但并没有消失。”某品牌新能源汽车销售顾问李文表示,新能源汽车现在已经完全能胜任长途驾驶需求,但要完全扭转客户的观念仍需时日。

充电网络问题也让消费者烦恼。自2016年起,我市全面启动

充电网络设施建设,目前已建成19座集中式充电站,1000多座充电桩,可以提供全天候充电服务。但由于充电桩经常被燃油车占据车位,私人停车位安装充电桩又比较麻烦,消费者的充电需求往往不能得到满足,一定程度上阻碍了市场发展。

此外,也有少数消费者对新能源汽车的安全性有所担忧。“小电瓶连不上大电瓶,导致车子开不了锁。”购买了某品牌新能源汽车的戴女士介绍,好在问题反映到经销商后,得到了较好解决。

新闻链接

助力行业发展 株洲做了这些事

作为中国动力谷的三大动力产业之一,近年来,我市已初步构建起一条从设计研发、零部件生产到整车制造以及销售配套服务的新能源汽车产业链。

确保性能安全

以北汽新能源汽车为例,北汽新能源曾携手中国汽车技术研究中心举办过全球首次电动汽车三车双重碰撞测试。参与测试的北汽新能源EX3历经严苛考验,获得了侧面碰撞满分、电池安全稳定的测试评价。记者从庞大贝宁北汽新能源旗舰店了解到,北汽新能源可以为客户提供三电系统(电池、电机、电控)终生免费服务。

鼓励购买

2019年,我市出台文件,每购买一辆北汽新能源株洲基地生产的电动汽车,在出厂价的基础上,由市财政补贴5000元。

布局充电设施

近年来,我市加紧布局充电设施建设,现在已经基本实现了城区每3公里范围内就有一个充电站的目标。同时,新能源车主通过手机小程序,还能实时查看

市内新能源充电站的分布、运行情况等。按照规划,到2025年,株洲公共充电桩要达到5800个、充电桩25700个,城市核心区公共充电设施服务半径将小于1公里。

加油站也将可以充电。本月初,中国石油株洲销售分公司与国网株洲供电公司签订合作协议,双方将积极整合资源,在已建成的符合安装条件的服务区,加油站加建公共充电桩,首个建设站点为中国石油沪昆高速醴陵服务区。此外,株洲城发集团与国网湖南电动汽车公司、株洲高新电力近日也成立了合资公司,将在各县市区布设10座公共充电站。

2021年04月29日 星期四
责编:李曙光
美编:李懿
校对:袁一平



▲山坡上红色的房子便是罗昆盖的养殖场。



◀ 尝试养鸽子的罗昆怕鸽子飞走,于是用剪刀把鸽子的羽毛剪掉。



▲山坡上茁壮成长的羊群,坚定着罗昆的梦想。

“85后”农民罗昆和他的家庭农场

“你们看,黑山羊正在山坡上吃草,珍珠鸡飞上了树梢,喜欢的朋友可以联系我……”镜头前,罗昆正对着网友介绍着自己的小农场。

4月6日,沿着湘江大道西行数十里,来到雷打石镇伞铺村,罗昆的家庭农场坐落在一处山坡上。干净的圈舍、散养的鸡、圈养的羊,整齐的大棚……这就是记者看到农场后的第一印象。

2016年,羊肉市场价格陡增,在外打拼多年的罗昆,毅然辞去长沙的工作,回到农村开始打造自己的小农场,这年他29岁。

伞铺村有百余户人家,历来就有养羊的传统,罗昆回村后,马上张罗起开办农场的各项事宜。但随着事业展开,预算开始吃紧,罗昆的梦想一时停住了脚步。

父母要养老,自己的积蓄所剩无几。怎么办?搏一把。他试着在无限的网络讲出自己的梦想,以期

得到帮助。

2017年,通过朋友的传播,一位好心人联系上罗昆,并送去二万多元。还不上怎么办?短暂的思考后,他打起精神继续前行。买羊仔、进鸡苗,小农场的“住客”越来越多。经过一年,他便把二万多元全数归还。

细心打理下,罗昆的小农场慢慢有了规模,去年小农场的收入已经超过了他在外打工的水平。信心越来越足,农场现已有上百只羊和鸡,罗昆又计划着手养猪。

“晚上山里真冷。”为了防盗和省钱,罗昆在羊圈旁支了间小茅屋。三米见方,屋顶漏雨,有门无窗。条件简陋并没有消退他的一腔热情。现在,他开起了直播间,把全村的时蔬、肉禽打包推广,向着绿色农庄的梦想大步前进。

(株洲晚报融媒体记者 张威/文 谢慧/图)



▲看着逐渐长大的鸡仔,罗昆的脸上露出了笑容。



▲创业的5年里,有过太多的不易,这其中的酸甜苦辣只有他自己才能体会到。