

智能自助洗车点再增2家 全天营业，洗一次车均价才6元

两处便民点分别位于神农大道与黄山路交汇处、芦淞区枫溪街道办事处

本报讯(记者 刘玺)24小时营业，洗一次车均价才6元，市民自助洗车又多了两个好去处。27日，位于天元区神农大道与黄山路交汇处，芦淞区枫溪街道办事处的株洲日报社智能自助洗车便民点开始试营业，车主充值可享诸多优惠。

▶黄山路智能自助洗车便民点，一名车主正在自助洗车
记者 刘玺 摄



更方便
用手机扫二维码即可洗车

前日上午，记者在位于神农大道与黄山路交汇处的自助洗车便民点看到，智能自助洗车机上有清水枪、泡沫枪、吸尘器、毛巾、臭氧杀菌、除味、洗手等功能键。车主只要拿出手机扫二维码，关注相关微信公众号，捆绑手机号，输入密码和验证码确认，即可洗车。

按照洗车流程，抓起清水枪，按下“清水”键，清水喷涌而出，清扫车身；按“暂停”键，换上泡沫枪，按下“泡沫”键，喷洒泡沫……经过冲车身、喷泡沫、擦车身、吸尘等环节，洗车便完成了，按下“结算”键，即可完成洗车业务。

更便宜
平均洗一次车只要6元左右

现场，几名车主正在自助洗车。市民朱先生介绍，他是株洲日报社智能自助洗车的老客户，经常到市内相关网点洗车。“我是普通工薪族，现在，一般洗车店办卡至少都要25元一次，我还是不太舍得。”朱先生说，自助洗车的话，洗得彻底只要12元左右，随便冲洗下只要3~4元，平均下来洗一次车也就6元左右，既快捷又便宜。

更优惠
注册会员、现场充值优惠力度非常大

据了解，12月27日至明年1月27日为两家智能自助洗车便民点试营业时间。期间，车主如果注册会员，就能享受送6元洗车费的实惠。

另外，明年1月1日至15日期间现场充值优惠力度也非常大，商家既送现金又送礼品(限每天前30名顾客)。比如充值50元，送价值10元的纳米洗车专用毛巾1条；充值100元送15元，另送价值10元的纳米洗车专用毛巾1条、4连包本色抽纸1提；充值200元送39元，另送洗车专用小毛巾1条，价值70元瓷器1套、4连包本色抽纸2提；充值300元送69元，另送洗车专用小毛巾1条，价值70元瓷器1套、8连包本色抽纸2提。

礼品领用地址在天元区黄山路(神农大道与黄山路交汇处)。

更普及
全市已设10个智能自助洗车网点

目前，株洲日报社智能自助洗车点已增加到10家，另外8家分别位于天元区嵩山路与滨江路交叉停车场、天元区泰山路口配园停车场、天元区衡山路恒大名都旁、天元区天台路沙坡里停车场、天元区枫溪大桥桥下、芦淞区株董路环线桥下停车场、石峰区中南国际服装交易广场和株洲日报社院内。

2020'征好对赏佳联

挥椽笔题诗，给春喝彩；
到中流击水，为梦发声。

撰联：林清河 醴陵人 中国楹联学会
会员

张金华点评：我一直认为，春联不一定非得写成单边7言，只要切题达意，符合联律，又适合书写张贴，则可长可短，不用考虑单边7~11言的限制。此联单边选择五句四句结构，读来音韵铿锵，刚劲有力。全联多处用典而不露斧凿痕迹，特别是下联直接用毛泽东的名句“到中流击水”和央视栏目名“为梦发声”来了个无缝对接，表现了湖湘人“逐梦敢为天下先”的胸襟气度。

春风惠养花开千树；
政策甘临福满万家。

撰联：欧阳建平 炎陵人 中国楹联学会
会员

张金华点评：惠养，加恩抚养。甘临，语出《易经》“甘临，无攸利。”后用来指以仁政治民。

上联用拟人的修辞法写春风，使之富有人性。下联则直抒胸臆，歌颂党和国家的惠民政策，为我们描绘了一幅春风浩荡、繁花似锦，欣欣向荣、政通人和、人民生活幸福美满的美好景象。对仗工整，联意通畅。

(通讯员 张金华 记者 郑伟青整理)

2020'株洲晚报

最佳联
征好对

董家塅高科园，一个会“飞”的园区

——打造园区“135工程”升级版系列报道⑥

“我们将飞行体验的研学目的地选在株洲，就是看中了这里航空产业基础雄厚。”从南京带队来株洲的研学游负责人左勇宪认为，株洲航空产业的优势，是国内其他城市不能比拟的。

株洲航空产业如何“飞”得更高？今年以来，董家塅高科园以更精准的产业定位，搭建大平台，壮大优势全产业链集群。

数据
航空产业产值逆市上扬增长120%

12月1日，神通光电航空新能源特种线缆智能制造基地一期竣工投产，年产值可达10亿元。特种电缆，是航空产业重要配套产品之一，目前该项目产品已应用于航空企业和北汽等整车厂。

今年来，董家塅高科园以产业链强链、补链、延链为抓手，壮大全产业链集群，规划了58.1平方公里的航空城，园区出台《促进航空配套产业发展扶持政策》和“人优先发展30条”。

优势明显，自然吸引企业入驻。今年，航空城科创园一期入园7家企业，实现当年入驻当年投产。目前，园区内航空类企业已达43家，其中航空整机制造3家、航空

发动机研制3家、航空零部件配套27家、通航运营10家。服务提升。11月，航空大道正式通车。今年以来，航空城骨干路网、标准厂房、生产生活配套等基础设施建设加速，董家塅高科园园区承载力不断增强。

数据是最好的印证。今年以来，航空产业产值逆市上扬增长120%，航空配套加工企业增长尤为迅猛，如中航动力株洲航空零部件制造累计工业总产值增幅586.71%，盛世远航精工科技累计工业总产值增幅173.9%。

观点
根基雄厚，航空产业实力强劲

今年6月，园区的芦淞通用机场迎来了一批特殊的“飞行员”——来自南京市的25名小学生。在为期5天的“我是小小飞行员”研学之旅中，孩子们在此了解飞机的生产制作流程、体验航模制作，进行飞机模拟驾驶培训……

“我们考察过国内很多城市，最后将飞行体验的研学目的地定在株洲，就是看中了这里航空产业基础雄厚。”研学负责人左勇宪认为，株洲不仅航空产业实力强劲，各方面配套也较为齐全，参观、学习、模拟、驾驶各环节都能得到满足，是国内其他城市不能比拟的。

(记者 伍靖雯 通讯员 谭小洋 凌宇翔)

妻子怒斥：“赖工人的工钱是要遭报应的”

年底，为进城务工人员
追讨“血汗钱”
讨薪热线：28829110

28829110

前晚，罗师傅致电晚报热线28829110反映：我跟着包工头干活，可工程完工了要结算工资时，包工头不认账了。为了这事，我真是愁坏了，又不好翻脸，希望晚报记者能主持公道。

记者 陈驰 核实

五户人家的水电装完了
可包工头不认账了

昨天上午9点多，记者见到了罗师傅。罗师傅今年54岁，是名水电工，老家在炎陵县下村乡。他说，家里经济条件一般，家里有两个儿子，小儿子还在读大学，日子过得紧巴巴的，今年3月中旬，他就来到市区打工。

“我没有找到固定的岗位，都是老乡介绍了就跟着去干活。”罗师傅说，做工时他认识了一些包工头，包工头见他手艺还不错，经常喊他做工。

11月初，罗师傅接到包工头刘先生电话，要其帮忙安装五户人家的水电，包工不包料。罗师傅挂断电话后特别高兴，对他来说这是笔“大业务”了。一直忙碌到本月初，罗师傅完成了这项工作，业主们检查后也比较满意，没有提出异议。

可完工后，罗师傅去找刘先生结算工钱，却遭到一再推脱。前两天的答复，更让他难受不已。

“可能是我把他催烦了，刘老板说我没在他那里干活，说我没证据能证明。”罗师傅说，他没啥文化，也不知道该咋办，要是去打官司，他也没钱。

说到这儿，罗师傅眼眶渐渐湿润了。他说，想到还在读书的儿子、家中年迈的双亲，还有劳碌的妻子，他就觉得自己没本事，特别没用。

记者还了解到，虽然罗师傅的电话没有被拉黑，但刘先生一直不接听他的电话了。

包工头回应“没有做工记录”
被妻子痛骂一顿

随后，记者拨通了刘先生电话。刚接通，对于罗师傅被拖欠工钱一事，他的答复却支支吾吾。

“这个人我知道，是个水电工，但没有在我这里做事，我这里没有做工记录啊！”简单答复后，刘先生迅速挂断电话。

约十多分钟后，记者驱车带着罗师傅来到市劳动保障监察支队楼下时，接到了刘先生回电。

“别人做了事，你要是不承认、不给工钱，我就告诉你儿子，告诉公公婆婆。你算什么顶梁柱，亏儿子还视你为榜样，欠别人工钱要遭报应的，可能不是你遭罪，别连累家人了。”电话那头，刘先生的妻子欧阳女士正痛骂着刘先生，并表示此事是丈夫无耻，之前她不知情，但罗师傅的确有做工，只是做工量她的的确不知情。

欧阳女士说，这件事她会落实并负责，请罗师傅和记者放心，还有些家事要处理，下午再答复。

“我向你道歉，罗师傅，希望你能原谅。”刘先生对罗师傅道歉后，将1万多元工钱打到对方银行账户。

罗师傅说，他拿到工钱，也原谅了刘先生。他说要回家了，去照顾双亲，给妻子分担一点压力。

感谢记者、欧阳女士和莫女士的热心帮助。

如果再遇波折
热心业主愿为他作证

虽然得到欧阳女士肯定的答复，罗师傅仍旧担心。思前想后，记者建议罗师傅去找那五户安装水电的业主，让对方证明他做工了。

然而连续找了三户，业主都不在家。直到来到天元区泰山路口一小区，业主莫女士开门后，听完罗师傅的遭遇，也是怒不可遏。

“当时找包工头刘先生，也是朋友介绍的，没想到人品如此不堪。如果再遇波折，我可以为罗师傅证明，他在我家安装了水电。所有的款项，我都及时支付给了刘先生，他应该会结清罗师傅工钱。”莫女士说。

记者了解到，罗师傅在做工时，没有签订劳动合同，也没有任何做工记录和收支明细。对此，市劳动保障监察支队执法人员建议，为了保障自身权益，不能只想着快点完工，签一份劳动协议是很有必要的，哪怕是做工记录、支出明细等让对方签字，面对突发状况，也能快速维权。

包工头自感惭愧
一次性将工钱全部结算

昨天下午4点，罗师傅接到了刘先生电话。刘先生说，今年收账遇到了麻烦，手头的确实很紧，催账与被催让他心烦意乱，一时糊涂才说出这种话。

“我向你道歉，罗师傅，希望你能原谅。”刘先生对罗师傅道歉后，将1万多元工钱打到对方银行账户。

罗师傅说，他拿到工钱，也原谅了刘先生。他说要回家了，去照顾双亲，给妻子分担一点压力。

感谢记者、欧阳女士和莫女士的热心帮助。

“首付2万”就可以买房？
签合同时，开发商掏出了借款协议……
芦淞区一楼盘涉嫌虚假宣传，开发商退还2万元定金

记者跑腿
28829110

近日，钟先生拨打晚报新闻热线28829110反映：今年10月份，我在锦艺·锦湘悦小区选了一套房子，开发商宣传首付只要2万元，到了签购房合同时，却拿出借款协议要我签，意思是首付要两成共计10多万元。该借款协议对我很不利，我表示不买房了，要求退2万元，开发商一直没有退给我。

记者 姚时美 核实

26日上午，记者见到了钟先生。据他介绍，当初他就是受“首付2万元买房”的宣传吸引，才在芦淞区锦艺·锦湘悦买房。签了认购协议，交了2万元。这2万元注明是定金。然而在签购房合同之前，开发商要他签一份借款协议，借款13万多元，到交房时还清，加上已交的2万元，这15万多元正好是总房款的两成，“实际上还是要交两成首付才能办理买房手续。”

记者看到，借款协议中约定，如果购房者原因导致购房合同解除，要计算利息，逾期未还款也不能退，还能明确答复，争取在本周六之前有处理结果。

随后，记者将情况反馈到市市场监管局广告监管科，相关负责人表示，目前部分楼盘销售，打着“零首付”“低首付”的宣传促进销售，实际上按照国家政策，首付必须两成，与实际不符。

“这样的宣传没有将内容表述完整，后期要签借款协议，属于刻意隐瞒。”相关负责人说，开发商的行为涉嫌虚假宣传，已转交芦淞区市场监管局调查。

昨日，钟先生向记者反馈，开发商已经将2万元定金退给他了。

涉了一个多月，对方一直没有退2万元定金。

当日，项目相关负责人宋先生称，钟先生还没有签购房合同，没有走银行贷款流程。能不能退款，目前还不能给明确答复，争取在本周六之前有处理结果。

随后，记者将情况反馈到市市场监管局广告监管科，相关负责人表示，目前部分楼盘销售，打着“零首付”“低首付”的宣传促进销售，实际上按照国家政策，首付必须两成，与实际不符。

“这样的宣传没有将内容表述完整，后期要签借款协议，属于刻意隐瞒。”相关负责人说，开发商的行为涉嫌虚假宣传，已转交芦淞区市场监管局调查。

昨日，钟先生向记者反馈，开发商已经将2万元定金退给他了。



插画：胡兴鑫