

# 《庆余年》还未播完,盗版却抢先登陆

## 3元出售高清全集;侵权链接近4万条;警方已立案处理

2019年末什么影视剧最火,恐怕很多人都会提到《庆余年》,这部影视剧一经上线就引发广泛讨论。虽然目前该剧仅仅播到三十余集,但在互联网上,有卖家3元出售高清全集。据报道,目前《庆余年》侵权链接已近4万条。20日,该剧版权方发声称已报案,警方已立案处理。对此,律师表示,以盈利为目的侵犯著作权或需承担刑事责任,违法所得数额巨大或者有其他特别严重情节的,或处3年以上7年以下有期徒刑。

### 记者调查

#### 二手平台3元可购买盗版全集

《庆余年》是一部古装电视剧,第一季共46集,11月26日在腾讯和爱奇艺平台首播。该剧播出后收视火爆,两家视频平台还因付费超前点播引发争议。记者看到,目前该剧在两平台更新至33集。

剧还未播完,但盗版却抢先登陆。11月19日,《庆余年》高清全集资源突然出现在网上,并且引发各网站论坛争夺秒存资源的“狂欢”景象。北青报记者注意到,虽然很多盗版资源已被下架,但在网上仍能找到不少盗版资源,还有人以此牟利。在某二手交易平台上,以“庆余年”为关键词搜索已没有信息,但是采用一些相关词进行搜索,仍然能搜索到不少售卖全集资源的卖家,售价在1到5元不等。

记者联系到其中一位售价3.99元的卖家,对方表示拍下付款后可通过网盘发送资源。记者尝试拍下后,该卖家通过网盘向记者传送了该剧全集资源,记者点开后发现该资源完整,画质清晰,能够看到46集。此外,卖家还称,“删除很快,要速度保存”。

记者又通过该平台联系到另一位以3元价格出售盗版资源的卖家。对方表示,关注一个微信公众号,发送片名就可以收看全集。该公众号上还多次推送《庆余年》全集(泄露版)文章。这位卖家称,最近几天该网站可能随时被封,要抓紧时间购买。

### 官方监测

#### 全网侵权链接已近4万条

20日,12426版权监测中心主任吴冠勇在接受媒体采访时表示,《庆余年》盗版情况一直比较严重,目前监测到全网侵权链接已近4万条。吴冠勇表示,“从理论上来说,有全集出来肯定是曾经接触过这种介质,片方、发行方、平台方都有可能从某个环节流出。”

### 最新动态

#### 权利人已经向公安机关报案

12月20日,该剧的发行公司及两家视频网站联合发布声明称,为保护该剧版权不受侵害,从剧目上线播出之日,就联合正版播出平台开展了严密的监控维权工作。

声明中表示,12月9日就发现互联网上有人未经许可人许可,擅自通过互联网非法销售、传播电视剧《庆余年》(第一季)盗版内容,大肆实施侵权盗版。

权利人已经向公安机关报案,要求追究相关责任人的刑事责任,公安机关已在立案侦查中。版权方法务维权团队也同时展开维权措施,并追究其侵权行为,同时保留要求赔偿损失的权利。

2019年12月19日晚,版权方发现互联网上再次有人未经许可人许可,擅自通过互联网非法销售、传播电视剧《庆余年》(第一季)全集盗版内容,变本加厉地大肆实施侵权盗版。因侵权行为严重扰乱了电视剧《庆余年》(第一季)的正常播放秩序,侵犯了权利人的合法权益,也涉嫌构成刑事犯罪、侵犯著作权罪、侵犯商业秘密罪,权利人再次向公安机关及人民法院报案并立案。

声明中,版权方也呼吁广大观众、网友通过合法授权平台观看电视剧《庆余年》(第一季),共同抵制侵权盗版等不法行为,维护正常的播出秩序。对非法传播侵权内容的信息不看、不信、不转发。发现不法行为,可以通过电视剧《庆余年》官方微博向权利人举报。以自己的实际行动支持正版,支持《庆余年》。

### 律师说法

#### 以营利为目的盗版需担刑事责任

有关《庆余年》盗版问题,记者也咨询了律师。北京炜衡律师事务所周浩律师告诉记者,出售盗版资源需要承担侵权责任和刑事责任。一方面,著作权法明确规定了发行权和信息网络传播权。另一方面,刑法明确规定,以营利为目的侵犯著作权,违法所得数额较大或者有其他严重情节的,处3年以上有期徒刑或者拘役,并处或者单处罚金;违法所得数额巨大或者有其他特别严重情节的,处3年以上7年以下有期徒刑,并处罚金。对于版权方来说,发现盗版后,要通过法律途径积极主张权利,全面搜集证据,进行报案、举报、控告,以维护自身合法权益。

因为超前付费点播引发争议,一些网友认为,正是因为过高的看剧成本才催生盗版。周浩认为,收费是版权作者的报端,无论如何盗版都是违法行为,广大观众应支持正版,从正规合法的渠道观看影视剧。

### 相关新闻

#### 《庆余年》付费超前点播被人告了

热播剧《庆余年》付费超前点播事件继续发酵。前日,微博认证法律博主“逻辑斯logics”发文称已起诉腾讯,他请求法院确认腾讯视频(VIP会员服务协议)中对消费者不利的霸王条款无效,并索赔经济损失500元。此前,另一位法律博主以相同理由起诉了爱奇艺。

此前,在腾讯视频和爱奇艺推出《庆余年》付费超前点播当日,就被正在追剧的剧迷“怒”上了热搜。12月17日,两家平台将《庆余年》超前点播费由一次性购买50元,调整为每集3元,但网友对此并不买账。前晚,起诉消息公布后,“腾讯因超前点播被起诉”的话题再次被网友顶上了热搜榜首,话题的阅读量一夜之间就达到了2.4亿。

记者注意到,两位法律博主起诉的重点都不是“付费超前点播”模式,而主要是针对腾讯视频和爱奇艺《VIP会员服务协议》中的格式条款。比如两家视频网站的《VIP会员服务协议》中均规定,视频网站有权进行VIP会员权益的变更、调整、取消、增加。法律博主“逻辑斯logics”对此解读说:什么叫霸王条款?这就叫霸王条款。

针对腾讯视频和爱奇艺的起诉,引发了网友一边倒的支持。法律博主“逻辑斯logics”表示,此后的案件进展将在第一时间公布。

(据北京青年报、北京晚报)



不管是到攸县高新区管委会大楼办事,还是在株洲地博光电材料有限公司内和客户洽谈,胡湘贵走到哪里,人家都喊他“胡总”。“其实我是一名政府特派员,是地方派给企业服务的。”他笑道。

这也难怪,毕竟,地博光电从项目前期筹备,到如今投产,一应都是他牵头主办。

不止他一位。在园区另一边的吴华生物等高新技术企业内,都有政府特派员的身影。

“园区怎么改革,最后都要落实到引项目、留项目,和项目一同做大做强才是关键。”攸县高新区管委会主任曾小林说,50位政府特派员驻企服务,就是他们今年改革的重点之一。

#### 不领企业工资不在公司任职的“胡总”

上午刚和电力企业谈判,下午又和两家银行洽谈融资,胡湘贵这一天,只在饭点有些休息时间。

地博光电项目一期,于今年7月1日正式投产。这家专注于新型材料领域的企业,总部在江苏昆山,已与苹果、戴尔、三星等国际巨头建立合作,30%产品销往美国、日本等海外市场。

胡湘贵就是这个项目的实际负责人。项目从前期规划报批到组织施工,甚至如今的运营管理,都由他来把关,从原料到生产各个环节,他全都了如指掌。这也让不少人以为他就是企业的一把手,都叫他“胡总”。

但实际上,59岁的胡湘贵是攸县林业局“实改非”干部,作为政府特派员专为地博光电服务。

老胡与这家企业结缘,始于2016年。当时,地博光电的创始人吴桂华有意回老家攸县投资,但对家乡的营商环境不够了解,有些迟疑,希望在本地找一位“代理人”。

当时是另一家企业政府联络员的胡湘贵,被推荐给吴桂华。

但企业要找一位信得过的“代理人”,也需要一个考察期。胡湘贵的考察期,就有2年。

“你愿不愿意来帮我,你若是答应,我就回乡投资。”去年,在彼此有一定了解后,吴桂华终于安了心,并向胡湘贵。他甚至希望胡湘贵离职到企业做事,被对方婉拒,“我是代表地方为企业服务的。”

不领企业工资,不在公司担任任何职务,胡湘贵就这样成了“胡总”。两人约定,吴桂华负责公司重大决策,在株公司的其他事项由胡湘贵一应操办。



▲攸县高新区 通讯员 供图

#### 温暖企业的“恋爱经”

两年的相处,如何赢得吴桂华的信任?在胡湘贵看来,这就像谈恋爱,是个一步步走向“情投意合”的过程,“总有人先主动示好。”

胡湘贵选择了帮企业申报政策资金支持或奖励。

实际上,对于高新技术企业,从国家到省市,都有各种奖补资金支持。但一些企业对此知晓度不够,或是由于审批流程繁琐而放弃。

胡湘贵主动挑起了这个任务。去年,他帮地博光电申报获得了60万元项目补贴,今年又成功申报市级新材料项目补贴30万元、湖南省制造强省项目补贴100万元,两年共190万元。

“地博光电在园区一期投资就超过2亿元,我负责申报的这点奖补,对于企业来讲真不算

#### “人生事业的最后一仗”

正是看到家乡的面貌焕然一新,吴桂华也愿意积极为园区建言献策,牵线引进项目进驻。在吴桂华的建议下,园区调整规划,有了现在的高分子产业园,目前已引进长荣胶粘新材料等8个项目入驻。

也正因为有胡湘贵的例子,结合今年温暖企业行动,攸县按照业务对口、双方自愿等原则,将过去的企业联络员制度升级为政府特派员制度,从过去的企业有需求时及时帮助,到如今特派员可驻企全程服务。目前,全县“实改非”领导干部中,已有50名像老胡一样的特派员。

什么,但却是一份心意。”胡湘贵觉得,他所做的就体现了地方党委、政府对企业的态度。

也确实如此。正是胡湘贵的举动,让地博光电源源不断感受到家乡的温暖和归属感。这次,地博光电又准备在年底将企业核心工厂和研发中心搬回家乡,“比原计划提前了一年”。

地博光电如今已正式运营,胡湘贵还特意邀请了住建、林业系统两位退休老同志,加上总部一名工作人员,4个人分工管理企业。

这些退休老干部,有能力更有经验,知道怎么帮助企业快速成长,免去了以往企业新入驻部门不熟、精力不足等困扰,而这些往往是企业疑虑地方营商环境的关键环节。比如,胡湘贵此前就在乡镇工作了27年,还管过企业。

实际上,胡湘贵家里经济条件尚可,儿女在外地事业有成。此前,小辈就希望他少操心企业事项,颐养天年。但他不肯,做起事甚至比年轻人更拼。

家人还记得,他有时凌晨2点爬起来打开电脑,把想到的工作思路记录下来;有时凌晨四五点就起来去公司,“我必须做个表率。”即便家人反复提醒他注意身体,但他仍旧兴致高昂:“我的最终目的,是助力家乡经济发展,我把这当成我人生事业的最后一仗!”

(记者 伍靖雯 通讯员 谭小洋 凌宇翔)

## 攸县高新区缔造高分子新材料产业集群——打造园区“135工程”升级版系列报道②

本报讯(记者 伍靖雯 通讯员 谭小洋 凌宇翔)攸县高新区于今年正式获批并挂牌成立,开启发展新契机。不仅如此,经省发改委批准,攸县高新区调区扩区顺利获批,是全省获得批复的4个园区之一,总面积将扩大近1.5倍。

“在调区扩区的同时,园区大力开展产业链招商,组建株洲市高分子新材料产业链链长办公室,编制‘一划两图七清单’。”攸县高新区管委会主任曾小林介绍,截至目前,园区已落户澳维高分子膜、地博光电、长荣胶粘等新材料项目8个。预计

2020年,园区高分子新材料产业集群可初具雏形并延伸发展。

不仅如此,园区不断完善基础设施建设,帮助企业绿色发展。全面启动网岭循环经济园增量配网、攸州工业园110KV变电站建设,解决企业反映突出的电费贵、供电难的问题;园区平台公司投入建成集中供热站,解决园区多数企业违规使用小锅炉的问题。

湖南吴华化工、松本林业等一批项目均开足马力赶进度。目前,吴华化工项目一期已完成3条生

产线及相关配套工程,已全面试车并已开始单批次投料试产;松本林业项目正在加快推进,预计12月份首条生产线可竣工试产;英东实业、三力机械、恩泽瑞电子、正坛电器、恒盛新材二期等一批项目已建成投产。

园区工作有力,成绩自然亮眼。1-10月,攸县高新区完成技工贸总收入120.41亿元,同比增长13.03%;完成工业增加值35.62亿元,同比增长13.21%;完成高新技术产值86.3亿元,同比增长10.18%。



制图:胡兴鑫